

GYORSJELENTÉS



**A Synergon Informatika Nyrt. pénzügyi
eredményei a 2006. január 1-jétől június 30-ig
tartó 6 hónapos időszakban**

Nem auditált, konszolidált

Nemzetközi Pénzügyi

Beszámolási Standardok

szerint összeállított adatok

www.synergon.hu
e-mail: investor_relations@synergon.hu



A Synergon Csoport árbevétele 2006 első félévében hajsza hán elérte a 10 milliárd forintot, ezzel a társaság 18 százalékkal múlta felül az előző év hasonló időszakának teljesítményét. Az árbevétel alakulásában nagy szerepet játszottak a távközlési és az államigazgatási szektor időszak eleji közmegeendelése, ugyanakkor a második negyedév magas szolgáltatástartalmú projektjeinek hatására a teljes első félév fedezethányada már gyakorlatilag megegyezik a bázisidőszakával. A cégesoport 2005 első félévétől eltérően - ekkor egy 372 millió forintot kitevő korábbi céltartalék visszaforgatásának egyszeri hatását kiszűrve 59,1 millió forint volt a veszteség – pozitív, 23,7 millió forintos adózott eredménnyel zárta az időszakot.

A csoport árbevétel-növekedését elsősorban az anyavállalat generálta. A Synergon és a SAO 28 százalékos árbevétel-növekedését több tényező együttesen okozta. Egyrészt várhatóan az egész évet pozitívan befolyásolják a távközlési szektor széles sávú hálózatainak bővítése kapcsán bővülő igények, másrészt az időszak folyamán jelentős, az uniós forrásokat (GVOP 4.4.2 és 3.3.2) felhasználó önkormányzati megeendeléseket is kapott a társaság. Számottevő élénkülés volt tapasztalható az iparvállalati ügyfélkör részéről is. Cégszinten jól érzékelhető a tavalyi év folyamán megerősített kereskedelmi tevékenység hatása, hiszen az újabb megeendések már több területen is erőforrás-bővítést igényelnek.

A leányvállalatok közül a Fibex első negyedévi teljesítményét jelentősen felülmúlva az első félévben a bázishoz képest már 8 százalékkal nagyobb árbevételt produkált, noha az első negyedévben a később induló kábelezési munkák miatt még jelentős elmaradások keletkeztek. Bár a működési költségek – részben létszám-bővítés miatt – megugrottak az időszakban, ám a társaság adózott eredménye már jelentősen megközelítette a bázisidőszaki értéket.

Az Infinity árbevétele a gazdaságtalan tevékenységek megszüntetése, illetve egyes korábbi piacok kiesése következtében 15 százalékkal maradt el a bázisidőszak megfelelő értékétől. A cseh társaságban lezajlott hatékonyságjavító intézkedések hatására üzemi szinten 62, míg adózott szinten 70 százalékkal csökkent egy év alatt a veszteség mértéke. A várakozások szerint a társaság nullszaldó körül fejezi be az idei évet.

Az első után a második negyedévet is veszteséggel zárta a Span, amelynek egyik legfontosabb piacán, a Microsoft-megoldások alkalmazásának területén kell a korábbinál is erősebb versennyel szembesülnie. Az erős verseny a korábbinál jóval alacsonyabb fedezeti szintet eredményez, így hiába bővült 25 százalékkal a horvát tagvállalat árbevétele, a félévet 100 millió forintot meghaladó veszteséggel zárta.

A Synergon vezetése a korábban meghozott, az alapvető problémákat megoldani nem tudó, eseti intézkedések helyett mélyreható szerkezeti változtatásokat tervez a külföldi tagvállalatok stabilan nyereséges működésének biztosítása érdekében. Radnóty Zoltán, Synergon Csoport vezérigazgatója elmondta: „A csoport működésében jelentős előrelépés lesz a mátrixirányítás októberi bevezetése. Az új működési modell segítségével igyekszünk a régióban meglévő ügyfélkapcsolatainkat, tudásbázisunkat és a még mindig jelentős hatékonysági tartalékainkat jobban kihasználni. Ezzel egyidejűleg megerősödik a csoport szintű üzletági irányítás, biztosítva, hogy a tagvállalatok is mielőbb elindulhassanak azon a növekedési pályán, amelyet az anyavállalat immár egyértelműen követni kezdett.”



A SYNERGON CSOPORT 2006. ÉVI EREDMÉNYEINEK ELEMZÉSE I-VI. HÓNAP

A 2006. június 30-ával végződött hat hónap összehasonlítása
2005. év hasonló időszakával

E jelentésben látható 2006-os évi adatok nem auditált, IFRS alapján összeállított, konszolidált mérleg és eredmény kimutatáson alapulnak. Az olvasók számára a csoport konszolidált beszámolóit tartalmazó táblázatokban található forint összegeket átváltottuk Euro összegekre. Az eredménykimutatás tételeinél alkalmazott átlagárfolyam 1 EUR=267,33 Ft volt a 2006-os év hat hónapjára, és 1 EUR=246,65 Ft a 2005-ös év hasonló időszakára. A mérlegtételeknél alkalmazott átváltási záróárfolyam 1 EUR=247,36 Ft volt 2005. június 30-án, és 1 EUR= 281,93 Ft 2006. június 30-án.

A gyorsjelentésben szereplő adatközlési struktúra a korábbi időszakokhoz képest tartalmaz bizonyos változásokat, amelyek bevezetésére az aktuális IFRS szabályozásnak történő megfelelés, valamint a transzparencia további erősítése érdekében került sor. Az összehasonlíthatóság biztosítása érdekében a gyorsjelentés bázisadatait is az új struktúrának megfelelő bontásban közöljük.

Cégcsoport szintű értékelés

Eredménykimutatás	2006		2005		Változás %	
	H1	Q2	H1	Q2	H1	Q2
Értékesítés árbevétele	9 980 121	4 748 289	8 437 372	4 166 337	18%	14%
<i>Ebből szolgáltatások (%)</i>	35%	49%	42%	49%		
<i>Ebből termékek (%)</i>	65%	51%	58%	51%		
Értékesítés közvetlen ktg-e	-6 871 690	-3 158 878	-5 731 501	-2 905 587	20%	9%
<i>Értékesítés arányában (%)</i>	69%	67%	68%	70%		
Nettó fedezet	3 108 431	1 589 410	2 705 871	1 260 750	15%	26%
<i>Nettó fedezethányad (%)</i>	31%	33%	32%	30%		
Működési költségek	-3 105 073	-1 637 128	-2 887 656	-1 481 969	8%	10%
EBITDA	291 752	91 342	113 346	-79 387	157%	215%
<i>EBITDA hányad (%)</i>	3%	2%	1%	-2%		
Üzemi eredmény	3 358	-47 718	-181 785	-221 219	102%	78%
<i>Üzemi eredményhányad (%)</i>	0%	-1%	-2%	-5%		
Egyéb bevételek és ráfordítások nettó eredménye	-78 542	21 132	422 603	428 251	-119%	-95%
Pü. műveletek nettó eredménye	54 397	16 657	32 431	31 107	68%	-46%
Adózás előtti eredmény	-20 787	-9 928	273 249	238 140	-108%	-104%
Társ.-i nyereségadó	-11 556	-6 592	-16 385	-11 214	-29%	-41%
Adózás utáni eredmény	-32 343	-16 520	256 864	226 926	-113%	-107%
Kisebbségi részesedés eredmény hatása	56 043	19 841	55 996	4 718	0%	321%
Anyavállalatra jutó adózás utáni eredmény	23 700	3 321	312 860	231 644	-92%	-99%
<i>Nettó eredményhányad (%)</i>	0%	0%	4%	6%		



Eredménykimutatás	ezer EUR				Változás %	
	2006		2005		H1	Q2
	H1	Q2	H1	Q2		
Értékesítés árbevétele	37 333	17 143	34 209	16 886	9%	2%
<i>Ebből szolgáltatások (%)</i>	35%	49%	42%	49%		
<i>Ebből termékek (%)</i>	65%	51%	58%	51%		
Értékesítés közvetlen ktg-e	-25 705	-11 377	-23 238	-11 776	11%	-3%
<i>Értékesítés arányában (%)</i>	69%	67%	68%	70%		
Nettó fedezet	11 628	5 766	10 971	5 109	6%	13%
<i>Nettó fedezethányad (%)</i>	31%	33%	32%	30%		
Működési költségek	-11 615	-5 950	-11 708	-6 006	-1%	-1%
EBITDA	1 091	318	460	-322	137%	199%
<i>EBITDA hányad (%)</i>	3%	2%	1%	-2%		
Üzemi eredmény	13	-185	-737	-897	102%	79%
<i>Üzemi eredményhányad (%)</i>	0%	-1%	-2%	-5%		
Egyéb bevételek és ráfordítások	-294	91	1 713	1 736	-117%	-95%
Pü. műveletek nettó eredménye	203	58	131	126	55%	-54%
Adózás előtti eredmény	-78	-36	1 108	965	-107%	-104%
Társ.-i nyereségadó	-43	-24	-66	-45	-35%	-47%
Adózás utáni eredmény	-121	-60	1 041	920	-112%	-107%
Kisebbségi részesedés eredmény	210	70	227	19	-8%	267%
Anyavállalatra jutó adózás utáni eredmény	89	10	1 268	939	-93%	-99%
<i>Nettó eredményhányad (%)</i>	0%	0%	4%	6%		

Értékesítési árbevétel

A Synergon Csoport 2006 első hat hónapjában 9.980 millió forint értékesítési árbevételt ért el, ami forint alapon 18%-os növekedést jelent a bázisidőszak értékesítési árbevételéhez képest. A csoport 2006 első félévi dinamikus teljesítményét elsősorban a Synergon Informatika Nyrt. és a SAO-Synergon Kft. eredményes működésének köszönheti.

A cégcsoporton belül a Synergon/SAO érte el a legnagyobb mértékű (28%) árbevétel-növekedést, a Span értékesítése szintén jelentősen, 25%-kal bővült, a Fibex árbevétele 8%-kal nőtt, míg az Infinity a bázisidőszakhoz képest 15%-kal csökkenő árbevételt realizált.

A Synergon csoport értékesítésének szektorális bontásában a telekommunikációs szektor 24%-kal, a pénzügyi szektor 13%-kal, az ipar, közmű és közlekedés szektor 17%-kal, az állami szektor pedig változatlanul 21%-kal képviselték magukat az időszak során. Az egyéb, szektorba nem sorolt értékesítés 25%-ot tett ki. A bázisidőszakhoz viszonyítva a telekommunikációs szektor részarányának ugrásszerű növekedése figyelhető meg, a közigazgatásban realizált árbevétel is jóval magasabb lett százalékosan, az ipar és szolgáltatók értékesítési részaránya viszont

számottevően csökkent a bázisévhez képest. A többi ágazatban nem történt jelentős változás a 2006 első hat hónapjának teljesítményében, csak minimális, a piac általános érvényű dinamikájából származó átrendeződések figyelhetők meg.

2006 első hat hónapjában az értékesítés szolgáltatásaránya 7 százalékkal elmarad a bázisidőszak hasonló adatától, aminek elsősorban az előző negyedévben realizált jelentős hálózati eszköz-értékesítés, valamint az államigazgatási eszközbeszerzések részarányának érezhető növekedése az oka. A második negyedév önmagában a bázisévhez hasonló 49 százalékos szolgáltatásarányt ért el.

Értékesítési költségek

Az értékesítési költségek elsősorban az értékesített termékekből, alapanyagokból, valamint alvállalkozói teljesítmények költségeiből tevődnek össze. Az értékesítési költségek az árbevétel növekedését némiképp meghaladó mértékben, 20%-kal növekedtek 2006 (6.872 millió forint) és 2005 (5.732 millió forint) összehasonlításában. Az értékesítési költségek az árbevétel 69%-kával megegyező mértékű, ez a bázisidőszakhoz képest 1%-os növekedést jelent.



Nettó fedezet

A beszámolási időszakban a cégcsoport árbevételéből és közvetlen költségeiből számított fedezettömeg az előző időszakhoz képest 15%-kal nőtt. A teljesítményt a Span kivételével a csoport tagvállalatai mindannyian kedvező irányba befolyásolták.

A 31% realizált fedezethányad az előző évhez képest 1%-os csökkenést jelent. Az elmozdulást az értékesítés összetevőiben történt változás okozta, ugyanis az alacsonyabb fedezetet eredményező termékértékesítés nagyobb részt képviselt a teljes forgalomból, mint a bázisidőszakban.

Működési költségek

A működési költségek 2006 első hat hónapjában 3.105 millió forintot tettek ki, így ez a költségtétel 8%-os növekedést mutat. A működési költségek

közül a munkaerő, az üzemanyag, a szakértői díjak, és fenntartási költségek okozták a változást.

Pénzügyi műveletek nettó eredménye

A pénzügyi műveletek nettó eredménye 2006 első hat hónapjában 54 millió forint volt, amit a jelentős forint és idegen deviza árfolyam-ingadozás okozott, és a tárgyidőszakban teljesített követeléseken és kötelezettségeken keletkezett.

Adózott eredmény

A Synergon csoport, anyavállalatra jutó, kisebbségi részesedést nem tartalmazó adózás utáni eredménye 2006 első félévében 24 millió forint lett. Ez jelentős javulás az előző év hasonló időszakához képest, ha figyelembe vesszük, hogy a társaság 2005 első félévében 372 millió forintos, a korábbi években elhatárolt céltartalékot forgatott vissza. Ezt az egyszeri hatást kiszűrve a társaság a bázisidőszakot 59 millió forintos veszteséggel zárta volna.



Létszám

A Synergon csoport átlagléttségait az alábbi táblázat tartalmazza. Látható, hogy a beszámolási időszakban a Synergon Informatika Nyrt. és SAO-Synergon Kft. esetében százalékos változás nem történt, az Infinity folyamatosan csökkenő létszám mellett dolgozott, a Fibex és a Span esetében nőtt az átlag és a záró létszám is.

A csoportszintű átlagléttség 2006. június 30-án 539 fő, míg egy évvel korábban 540 fő volt.

Átlagléttszámok	2006 Q2	2005 Q2	Változás	2006 Q2	2005 Q2
	átlag	átlag	%	záró	záró
Synergon/SAO	335	334	0%	330	338
Fibex	22	20	12%	22	21
Infinity	121	132	-8%	119	136
Span	60	54	11%	59	54
Összesen	539	540	0%	530	549

A Synergon csoport vállalatainak elemzése

Az alábbi táblázat a cégcsoport értékesítési- és egyéb árbevételének megoszlását mutatja a cégcsoport vállalatai szerinti bontásban.

Cégcsoport tagjai	ezer Ft								változás %	
	2006				2005				H1	Q2
	H1	%	Q2	%	H1	%	Q2	%		
Értékesítés árbevétele	9 980 121	100%	4 748 289	100%	8 437 372	100%	4 166 337	100%	18%	14%
Synergon/SAO *	7 156 594	72%	3 077 495	65%	5 571 187	66%	2 444 726	59%	28%	26%
Fibex	731 758	7%	447 492	9%	677 282	8%	371 894	9%	8%	20%
Infinity	1 394 971	14%	784 366	17%	1 641 117	19%	1 102 837	26%	-15%	-29%
Span	1 067 486	11%	641 240	14%	853 878	10%	393 795	9%	25%	63%
Konszolidáció	-370 688	-4%	-202 306	-4%	-306 092	-4%	-146 914	-4%	21%	38%

*Konszolidáció előtt.

Bevételi struktúra

A jelentési időszakban a Synergon Csoport árbevételének 72%-át a Synergon Informatika Nyrt. és a SAO-Synergon Kft. értékesítése alkotja. A tagvállalatokra jutó árbevétel-arány az egyes időszakok tekintetében kis mértékben változik és bizonyos mértékű átrendeződés is tapasztalható. A Fibex és az Infinity súlya 1% illetve 5%-kal csökkent a csoportban, szemben a Synergon/SAO és Span 6% illetve 1%-os növekedésével.

A SAO teljesítményét a Synergon eredményadataival összevontan mutatjuk ki, mivel a tagvállalat tevékenysége szorosan összefonódik az anyavállalatával. A Synergon Informatika Nyrt. minden outsourcinggal és üzemeltetéssel kapcsolatos feladatát áthelyezte a SAO-Synergon Kft.-be.



Synergon Informatika Nyrt.

A Synergon Informatika Nyrt. a Synergon Csoport magyarországi vállalata, jogilag a csoportban a többi tagvállalat fő részvényeseként az anyavállalat pozícióját tölti be. A Synergon Informatika Nyrt. tevékenységének leírása és a

társaság bővebb ismertetése megtalálható a társaság honlapjain magyar és angol nyelven: www.synergon.hu, www.synergon.hu/en. A SAO-Synergon Kft. tevékenységének leírása és a társaság bővebb ismertetése az alábbi honlapon érhető el: www.sao.hu/en.

Synergon/SAO *	ezer Ft					
	2006		2005		Változás %	
	H1	Q2	H1	Q2	H1	Q2
Értékesítés árbevétele	7 156 594	3 077 495	5 571 187	2 444 726	28%	26%
<i>Ebből szolgáltatások (%)</i>	35%	50%	44%	56%		
<i>Ebből termékek (%)</i>	65%	50%	56%	44%		
Értékesítés közvetlen ktg-e	-4 964 741	-2 050 373	-3 776 081	-1 676 032	31%	22%
<i>Értékesítés arányában (%)</i>	69%	67%	68%	69%		
Nettó fedezet	2 191 853	1 027 122	1 795 106	768 694	22%	34%
<i>Nettó fedezethányad (%)</i>	31%	33%	32%	31%		
Működési költségek	-2 084 464	-1 079 420	-1 868 522	-974 473	12%	11%
Üzemi eredmény	107 389	-52 298	-73 416	-205 779	246%	75%
<i>Üzemi eredményhányad (%)</i>	2%	-2%	-1%	-8%		
Egyéb bevételek és ráfordítások eredménye	-61 795	30 492	420 857	407 138	-115%	-93%
Pü. műveletek nettó eredménye	256 097	17 788	52 217	32 811	390%	-46%
Adózás előtti eredmény	301 691	-4 018	399 658	234 171	-25%	-102%
<i>Társ.-i nyereségadó</i>	-5 002	-697	-6 279	-4 687	-20%	-85%
Adózás utáni eredmény	296 689	-4 715	393 380	229 483	-25%	-102%

*Konszolidáció előtt

Működési környezet

A Synergon Informatika Nyrt. működési területein az egyes piaci szektorok konjunkturális helyzete 2006 első hat hónapjában is jelentős eltéréseket mutatott.

Árbevétel tekintetében az *államigazgatási* piacon komoly élénkülés volt tapasztalható az előző év hasonló időszakához képest, ez elsősorban a választásokat megelőző, jórészt eszközbeszerzésekre vonatkozó megrendeléseknek, illetve az idén jelentős mértékben megemelkedett önkormányzati megrendeléseknek köszönhetően következett be.

Ahogy azt már korábbi negyedéves riportunkban is jeleztük költségvetési intézmények költési szerkezete jelentős változás alatt van. Az üzleti szférában megszokott módon az intézményi büdzsé alapjain nyugvó beruházásokat, fejlesztéseket felváltja az intézményeken átívelő projektszerű költés, központi döntésekkel. Ezen költségek bizonyos hányadát már az elmúlt

időszakban is az EU források adták, amelyek mértéke a jövőben jelentősen növekedni fog. A fent említett változások közép és hosszútávon az ICT szektor számára mindenképpen pozitívan értékelendők. Ezt némiképp beárnyékolja, hogy a pályázatok kiírása és elbírálása továbbra is húzódik, amit a jelenleg folyó, struktúrát és személyeket érintő átalakítások sem segítenek. A bevételek tervezését mindez megnehezíti. A minél hatékonyabb értékesítést elősegítendő a Synergon új kereskedelmi stratégiával reagált a változó piaci helyzetre, amely az államigazgatási szektor kiemelt felsővezetői szinten való kezelésén túl az NFT II informatikát érintő fejlesztéseire és az ezekkel kapcsolatos előkészítésekre helyezi a hangsúlyt.

A közigazgatásban az EU támogatási keretek kimerülése következtében a második félévben már csak elvétve várhatók új projektek. Az új EU költségvetési időszakra (2007-2013) vonatkozó pályázati kiírások megjelenése csak jövő év elején várható, ám ezekből tényleges projektekre 2007 második félévében számíthatunk.



2006-ban a Synergon hűzőágazata a *távközlési és médiapiac*. Az előző év hasonló időszakához képest a cég az árbevételét több mint kétszeresére növelte. Ez elsősorban a szélessávú adatszolgáltatásokhoz kapcsolódó beruházások vártnál még nagyobb, ugrásszerű növekedésének köszönhető. A Synergon számára ez a szektor kiszámítható és nagy szolgáltatástartalmú bevételi forrást jelent a karbantartási és üzemeltetési területeken lévő szerződéseinek keresztül. A műsorszórás piacán elsődleges feladat a felkészülés a digitális műsorszórás bevezetésére a rádió és a TV műsorok esetében is.

A kábeltelevíziós piacon a legjelentősebb beruházások a 3-Play szolgáltatások kialakulására irányulnak 2006-ban, elsődlegesen is az Internet és távközlési szolgáltatások piacára történő betörés érdekében.

Az Internet-szolgáltatók esetében a kihívás hasonló a kábeltévé szolgáltatókhoz, azaz a piaci versenyképesség megőrzése érdekében fel kell készülniük a 3-Play szolgáltatások bevezetésének előkészítésére. Az elmúlt időszakban folytatódott az alkalmazások (pl. CRM), szoftverek iránt megnyilvánuló érdeklődés is.

A Synergon teljesítménye a *biztosítási és pénzügyi* szegmensben gyakorlatilag az első negyedév eredményeinek a megismétlése volt. Ugyanakkor kiemelendő, hogy a vártnál képest kisebb volt a beruházási kedv az elmúlt negyedévben, ami némiképp magyarázható a választásokkal kapcsolatos intézkedések banki szektort érintő bizonytalanságaival. A visszaesés a piaci szereplők pesszimizmusából fakad, egyrészt az évek óta csökkenő kamatmarzsok, másrészt a makrogazdasági bizonytalanságok és a várhatóan növekvő adóterhek miatt. A makrogazdaság stabilizálódásával, illetve a bankok nyereségelvárásainak teljesülésével párhuzamosan a második félévre növekedés várható. A területen fontos, a pótlólagosan felmerülő feladat a bevezetendő kamatadó-elszámolás informatikai hátterének megteremtése.

Az *ipar és szolgáltatások* szegmens a tavalyi évhez hasonlóan a második negyedévben erősíteni tudott és egy-két magasabb szolgáltatástartalommal és hozzáadott értékkel bíró projekttel (MOL, ELMŰ, TIGÁZ) a szektor értékesítések fedezettartalmát jelentősen növelni tudta az előző

negyedévhez képest. A piac ezen szegmensében a Synergon infrastruktúra szállítói dominanciáját kiegészítendő hosszútávú üzemeltetési szerződésekkel is rendelkezik. Az Ipar és közműszolgáltatók IT beruházásai egyre érezhetőbben a működési hatékonyság növelésére irányulnak, beleértve ebbe a core funkcionális IT támogatását, pl. termelésirányítás, ERP (Enterprise Resource Planning) funkcionálisok kiterjesztése, BI (Business Intelligence).

A Synergon szervezeti hatékonyságából adódóan ebben a pénzügyi évben is elsőszámú célpont a nagyvállalati szektor. Dinamikáját tekintve ez a terület kisebb növekedési potenciált rejt ugyan magában, azonban nominálisan, méretéből, illetve a meglévő ügyfélkörből kifolyólag fő fókuszterület a társaság számára. Ez természetesen nem jelenti azt, hogy a *kis és középvállalati* szektor nem lenne kiemelt fontosságú, sőt a készülő stratégia egyik fontos eleme. Ebben a szektorban szintén kulcsfontosságúak tekinthetők az EU-támogatások. A piackutatások szerint a KKV-szektor képviselői elsősorban az üzleti folyamataikat támogató ERP-rendszerek, dokumentumkezelő megoldások felé orientálódnak és várhatóan jelentős EU-s pénzek érkeznek ide a jövőben is. Ezek a projektek természetesen egyéb addicionális beruházásokat is magukkal vonzanak. A Synergon az EU-s pályázatok előkészítésében komoly tapasztalatokkal rendelkezik. A társaság az elmúlt időszakban road show keretén belül ismertette a piac ezen szereplőivel a kompetenciáit és ezáltal számos üzleti lehetőséget sikerült generálnia.

Eredmények

A Synergon Informatika Nyrt. és a SAO-Synergon Kft. értékesítése 2006 első hat hónapjában (7.157 millió forint) 28%-kal haladta meg 2005 hasonló időszakának hasonló adatát (5.571 millió forint).

A társaság árbevételének szolgáltatástartalma 9 százalékponttal csökkent a bázisidőszakban elért 44%-hoz képest a korábban említett eszközadási projektek miatt. A közvetlen értékesítési költségek az árbevétel növekedését 3 százalékponttal meghaladó mértékben, 31%-kal nöttek a vizsgált időszakban, így a nettó fedezethányadban némi csökkenés tapasztalható, 32%-ról 31%-ra esett vissza. 2006 első hat hónapjában a Synergon és a SAO együtt üzemi szinten 107 millió forint



nyereséget ért el a 2005 hasonló időszakában realizált 73 millió forintos veszteséghez képest. Az adózott eredmény 297 millió lett, mely összegben viszont szerepel a SAO-Synergon Kft.-től járó 200 millió forint osztalék, és mint ilyen a konszolidált jelentésben kiszűrésre került.

Üzleti egységek

A Synergon portfóliójában, illetve árbevétel és fedezet tekintetében is meghatározó szerepet képvisel a *hálózati kommunikációs tevékenység*.

A második negyedévben a bázishoz képest növekedett a divízió árbevétele és fedezetszintje, melynek oka egyrészt az előrehozott szállítások, másrészt a 2005-ös évben elkezdett portfólióbővítés. Az elmúlt negyedévben több területen is fejlődött a Huawei - Synergon kapcsolat a Huawei termékek piacra vitelének meggyorsítása érdekében. Többek között új, eltérő megközelítést kapott a nagyvállalati (Enterprise) és a szolgáltató (SP) szektor kiszolgálása a hálózati eszközöket és a hozzájuk kapcsolódó támogatási szolgáltatásokat illetően. Emellett különböző programok indultak, melyek serkenhetik majd a értékesítést. A Harmonic, mint gyártó nem újdonság a Synergon portfóliójában, kábel TV hálózatokban a divízió több mint öt éve alkalmazza termékeiket, így az ügyfelek ismerik az eszközök szolgáltatásait, teljesítményét és megbízhatóságát. Elsősorban optikai hálózatokba szállít Harmonic eszközöket a divízió, amikor a vevő által megfogalmazott speciális igények ezen eszközparkkal elégíthetők ki. Jó példa erre a Magyar Telekomnál a „Hytas rendszer upgrade”-je, amikor is a szélessávú Internet kapcsolat iránti növekvő kereslet kielégítésére nagysebességű CWDM eszközök kerültek kiszállításra. Ez az év első hat hónapjában jelentős árbevételt generált a Synergon számára. (A Synergon szempontjából első helyen az ügyféligények magasszintű kiszolgálása áll, melyet a szakemberek sokrétű, több gyártós ismerete tesz lehetővé. Ez által mindig az ügyfél számára a legoptimálisabb megoldást tudják ajánlani gyártó-független megoldás szállítóként és a számos gyártói kapcsolat biztosítja, hogy mindig legyen hálózati megoldás az adott problémára, igényre)

Az államigazgatási szektor a második negyedévben már mutatott némi élénkület hálózatos szempontból is, a divízió árbevételének

15 %-kát biztosítva. Ezt az élénkületet olyan nagyobb projektek fémjelzik, mint az Oktatási Minisztérium szervezésében vezeték nélküli hálózatok kialakítása 86 gimnáziumban, vagy a Honvéd Kórház hálózati rekonstrukciója. Ezentúl természetesen az első negyedévi projektek tovább folytatódtak, a jelentősebbek a Közháló és a Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatal IP Telefon rendszerének szállítása.

A szektorban érezhető a megszorító intézkedések miatti árbevétel-csökkenés, de a már meghirdetett projektek általában megvalósulnak, még ha csökkentett költségvetéssel is. Jellemzően a szektor az előző években megszokott bevétel egyharmadát produkálja.

Az első hat hónap húzó szektora a telekommunikációs szektor volt, a divízió bevételeinek több 40 %-át biztosítva. A növekvő keresletet a hihetetlenül nagy szélessávú Internet penetráció, távközlési költségek csökkentésének igénye, valamint a szektorban zajló konszolidációs folyamatok okozták. Jelentős optikai és távközlési hálózat fejlesztések zajlottak és ezek, valamint a konszolidáció a menedzsment rendszerek iránti keresletet is növelte. A második negyedévben indult EDR (Tetra) projektből is volt bevétele a divízióknak.

Az ipar szektor nem tartozik a hálózati megoldások húzó szektoraihoz, a divízió árbevételének mindössze 8 %-kát adta a második negyedévben. A szektorban kevés az új ügyfél kapcsolat, a bevételek meghatározó része a hosszútávú vevői kapcsolatokon keresztül áramlik a divízióba, mely hálózati eszköz, implementáció és emeltszintű támogatás-értékesítést jelent.

A pénzügyi szektor a divízió bevételének 18%-kát biztosította az elmúlt három hónapban. A telekommunikációs szektor mellett ebben a szektorban a legmagasabb a szolgáltatástartalom, mely konzultációt, üzembhelyezést és szerviz szolgáltatást jelent hálózati eszközökkel kapcsolatban. A második negyedévben leginkább a már elkezdett projektek folytatása volt jellemző. Emellett az Erste bankban a központi irodák nagysebességű összeköttetésének megvalósításához Cisco DWDM eszközöket szállított és helyezett üzembe a divízió.

A Synergon nem kiemelt ügyfeleinek történő értékesítésből származó bevétele a második negyedévben több volt már mint az ipari szektorból érkező, így egy eredményes



negyedévet zárt a szektor. A divízió hálózatos projekteket valósított meg az EDS, NIIF, Pázmány Péter Katolikus Egyetem és a KFKI Részecskekutató Intézet számára, emellett a Huawei oktatási központ is jelentős bevételt produkált a folyamatos tanfolyamok révén.

Az *Üzleti Megoldások Divízió* a korábbi Szoftver Divízió hagyományos területeit és a Synergon Nyrt. üzleti tanácsadással kapcsolatos tevékenységét fogja össze.

2006 második negyedévében is folytatódó piaci élénkülés volt tapasztalható. Az év kezdete óta meghatározó szerep jut a szupport és licenszszervezők megújításának, ami a második negyedévben is a várakozásokat meghaladó mennyiségben és minőségben sikerült. A meglévő szupport és licenszbázishoz képest, mindkét területen, több új ügyfélnél sikerült a divízióknak olyan a pozícióba kerülni, hogy a projekt tevékenység mellett, támogató és kiszolgáló szerephez is jutott. Meghosszabbították az ELMŰ Ügykövető Rendszer támogatási szerződését is.

Az első negyedévben megkezdett önkormányzati projektek ütemezés szerint folynak a terveknek megfelelően, illetve elindult több új megrendelés teljesítése (Budakeszi Önkormányzat, Váci Önkormányzat, HM), valamint az államigazgatási szerveknél iratkezelési és működés (folyamat) támogató megoldások szállítása.

A telekommunikációs terület fejlesztése már a második negyedévben megkezdődött. A befektetés megtérülését és projektek realizálódását a negyedik negyedévre várja a szervezet. A T-Mobil számára átadott EPM rendszer továbbfejlesztése jelenleg is folyik.

Több szektorra, de az ipar-szolgáltatás szektorra különösen igaz a SOA (Service Oriented Architecture) technológia adta előnyök kiaknázására, valamint a folyamat támogató rendszerek hatékony megvalósítására vonatkozó fejlesztési igény erősödése. Ezen igények megfelelő minőségű és költséghatékony kielégítéséhez szükséges volt megfelelő technológiai háttér kialakítására, ami a második negyedévben lezárult. Legjellemzőbb kereslet a folyamat támogató (workflow) és a multiprojekt-menedzsment rendszerekre van; ezen kívül az IT biztonsági megoldások (sérülékenység vizsgálat, tűzfalak, vírusvédelem) dominálnak. A szektor legnagyobb megrendelői továbbra is a Mol, a Paksi Atomerőmű Rt., a TIGÁZ, az EGIS, az

ELMŰ, és a FŐVÍZ. Szerződés született továbbá, az Aduival a Microsoft szoftver infrastruktúra területén, illetve a Richter Gedeon Rt.-vel egy kutatási dokumentumkezelő rendszer kialakításáról.

Az MNB-nél folyó adattárház migráció 2006 második negyedévében lezárult és elindult a 2007-es éles indulásra való felkészítés projektje. A rendszer működésének támogatására és az „éles felhasználás” alatt szükséges hangolások elvégzésére a divízió újabb szerződést kötött a Magyar Nemzeti Bankkal. A divízió jelentősen erősíteni kíván az ID (Identity) menedzsment, az üzleti intelligencia megoldások, a SOA és workflow alapú fejlesztések témakörében. Működési oldalon a szervezői csapat kialakítása a divízió szállítási (delivery) képességét javítja. A Norvég Alap pályázatokon meghirdetett forrásból a Phoenix e-learning keretrendszer új verziójának elkészítése került napirendre. Ezen kívül az iktató-iratkezelő megoldás fejlesztése jelenleg futó beruházás.

A *hardvereszközök* területén a vizsgált időszakot az előzetes várakozásoknak megfelelő, gyengülő piaci környezet jellemezte. Az ügyfélkör lojalitásából adódóan azonban a divízió rendszeres tervezhető bevételi bázissal rendelkezik. A teljes piacra jellemző szolgáltatási és tanácsadási tevékenység iránti igények növekedése e divíziónál is pozitív hatással voltak a szolgáltatási arány növekedésére, bár az IT megoldásszállítók közötti verseny miatt az ügyfelek sok esetben az egyébként alacsony eredménytartalommal rendelkező termékek árában szeretnék látni a szolgáltatási és tanácsadási díjakat is. A szervezeti egység hatékonyságának javulása a fedezetet javította, bár a piacon elérhető szintet továbbra is a gyártók közötti verseny korlátozza. A kedvezőtlen piaci környezet ellenére a divízió a bázishoz képest kismértékben növelte árbevételét, ami főként a tavalyi évről áthúzódó nagyobb projektek első negyedévben történt lezárásának volt köszönhető.

Az államigazgatási piacon a közigazgatási beruházások tavalyi visszaesését követően élénkülés volt tapasztalható az év első hat hónapjában, pozitívan befolyásolva a választások körüli bizonytalanság hatását. A második negyedévben folytatódott az IPH-6 telepítés a postahivatalokban. Az önkormányzati szektorban



a XVI. Kerületi Polgármesteri Hivatalban teljes szerver konszolidációs projektet hajtott végre a divízió, míg Budakeszi Polgármesteri hivatalnál alap és portál rendszerhez alakított ki hardver infrastruktúrát. A kistérségi önkormányzatoknál is történtek hardverértékesítések, a divízió szállított IBM szervereket a Pázmány Péter Tudományegyetemre, kibővítette a Jeans Club Kft.-nél a meglévő storage-ot, valamint HP szervereket telepített a MOL-nál és a Shell-nél is. A divízió előző évben legerősebb területe a pénzügyi szektor, ahol üzemeltetési (support) és karbantartási szerződéseken keresztül (MFB, HVB, Erste Bank) jelentős mértékben tudták növelni a tervezhető, visszatérő bevételek részarányát. A banki szektorban további erősödésre számít a divízió, illetve projektek várhatók a MOL-nál, TIGÁZnál, Avon-nál és az önkormányzatok esetében is. A telekommunikációs szektor vállalatai elsősorban a működési hatékonyság optimalizálására törekednek, ami a nagy fejlesztések, beruházások számának jelentős csökkenését okozta a vizsgált hat hónapban, többek között az Invitel telepítése is a második félévre csúszott.

Az új piacok felé való terjeszkedéshez a divízió módosított kereskedelmi módszerekkel és üzleti problémákra megfogalmazott IT megoldáscsomagokkal készül. A digitális adattárolás rohamos elterjedése piaci átlag feletti fejlődésnek indította az adattároló piacot, melyben a Synergon mélyíti és szélesíti kompetenciáit. Ettől, illetve ennek kapcsán a hiba- és katasztrófaturó rendszerek iránti igény markáns, széles körű megjelenésétől további árbevétel-növekedést várható az év további részében.

A vállalatirányítási megoldások (SAP) bevételeit 2006 első hat hónapjában még jórészt az előző év áthúzódó projektjei generálták. A piac növekedése az ERP területen nem intenzív, az SAP piaca közel telítődött, leginkább az üzemeltetéssel, kiegészítő feladatok elvégzésével kapcsolatos szerződések nyújtanak folyamatosságot e termékkel kapcsolatban, mely a Synergon számára is folyamatos, megújuló bevételeket biztosít. Fejlődés, bővülés a kis és középvállalatok (kkv) területén látható, amely azonban alacsonyabb fedezetteremtő képessége miatt speciálisan értékelendő. A most lezáruló GVOP pályázatok tovább bonyolítják az ERP-k KKV piaci

helyzetét. Mivel az NFT II. csak 2007-ben nyílik meg, így a kkv szektorban 2007 második félévére tolnak át a projektlehetőségek. Jelentősebb fellendülés a piac megszokott ciklusainak megfelelően a második félévben várható.

Bár az államigazgatási szektorban nem volt jelentős számú hivatalos tender, az üzletág a második negyedévben megnyerte az NHH upgrade projektre kiírt pályázatot, ahol az SAP upgrade folyamatos megvalósítása a második félévre is áthúzódó feladat.

Az Ipar, szolgáltatás és kereskedelem szektor folyamatosan erősödik. A tavaly év végén elindult egyik legnagyobb beruházás, a Paksi Atomerőmű logisztikai modellváltással kombinált upgradelt rendszere. Az üzletág számos kisebb projekten is dolgozik (például SAP bevezetés az Esma Kft.-nek), és több, a kis- és középvállalatok beruházásait lehetővé tevő GVOP tender is folyamatban van. A már előkészített Glovita kesztyűgyári SAP All in One rendszere idén már bevezetésre került, így itt főleg szervízmenedzsment folyik. 2006 második negyedévében elindult a TIGÁZ SAP IS-U II projektje, ahol az üzletág alvállalkozói szolgáltatást nyújt.

A kkv piaci szegmensben a Synergon két saját know-how alapján kifejlesztett termékkel (az SAP Business One alapú temetkezési modullal, illetve a Synergon Retail System - SAP Business One megoldással) van jelen. A temetkezési modul a Synergon tagvállalatain keresztül az egész régióban forgalmazzák, sőt az első negyedévben elkezdődött az alkalmazás német piacokon való értékesítése is.

Az egészségügyi és önkormányzati piacon komoly változás zajlott le 2006 első hónapjaiban.

Az elmúlt egy éves piacépítő tevékenység jelentős eredményeket hozott az önkormányzati terület számára a második negyedévre vonatkozóan. A tavaly kiírt, és az idén év elején nyertesekkel kihirdetett GVOP 4.4.2-es szélessávú internetes hálózati megvalósításra vonatkozó pályázatok nyertes önkormányzatai már az év elején elkezdték közbeszerzéseiket. Az első nyertes közbeszerzési pályázatot a Sárbogárdi Társulásra vonatkozóan több mint 200 millió forintos szerződésértékkal a Synergon nyerte. Ezt a sort még három nyertes közbeszerzési pályázat folytatta több mint 800 millió forintos



szerződés-kötési értékkel. A Synergion nemcsak hálózati infrastruktúra kialakításával kapcsolatos projektben vesz részt, hiszen a Budakeszi Önkormányzat által kiírt szintén GVOP-s pályázaton megnyert forrás alapján elindult közbeszerzés nyertese a Synergion lett. Ebben a projektben az e-ügyintézéshez szorosan kapcsolódó szolgáltatások megvalósítását vállaltuk, így például az intézményi portálrendszer kialakítását és a térinformatikai rendszer megvalósítását. Ezzel nem zárult le a második negyedévben azon szerződések sora, amelyek Európai Unió forrásokból jöhetnek létre az önkormányzatoknál, és a Synergion a megvalósító, hiszen többek között a magyarnándori iskolafejlesztés informatikai beszállítója is a Synergion volt. Így elmondható, hogy az üzletág önkormányzati területe több mint egymilliárdos szerződésállománnyal zárta a félévet. Mivel ez a terület alig több mint egy éve lépett aktívan a piacra, ez komoly sikernek tekinthető.

Az egészségügy területén továbbra is a HEFOP intézményen belüli projektjei állnak fókuszban, viszont a Synergion olyan komplex megoldást alakított ki az elmúlt egy évben, amely nem csak mint domináns klinikai rendszerszállítóként jeleníti meg ebben a szegmensben, hanem komplex rendszerintegrációs megoldás szállítására is alkalmassá teszi. Ezen megoldás része nem csak a klinikai szoftver és az ehhez kapcsolódó gazdasági rendszer, hanem a teljes körű IP-alapú hálózati infrastruktúra, IP-alapú távközlési és kórház-specifikus megoldások. Ezek nem csak a kórházban dolgozók mindennapi munkáját könnyítik meg, illetve teszik átláthatóbbá a kórház működését, hanem a betegek számára is megkönnyíthetik a kórházban eltöltött időszakot.

A második negyedév folyamán az első komplex megoldást megalapozó szerződést meg is kötötte a Synergion az ország egyik legnagyobb intézményével, a Jósa András Kórházzal. Több mint 130 millió forintos informatikai beruházás, mely érinti a teljes hálózat most már IP alapon kialakítandó rekonstrukcióját, az alközponti rendszert, illetve az ehhez kapcsolódó informatikai eszközöket.

A három HEFOP-os intézményen belüli pályázat közül a legelőrehaladottabb a dél-dunántúli, amelynek aktív résztvevője a Synergion, és várhatóan a harmadik negyedév során sikereket is

fel tud majd mutatni. Természetesen a most kiírásra került észak-magyarországi és a várhatóan kiírásra kerülő észak-alföldi pályázatokon is aktív résztvevőként kíván szerepelni amellet, hogy a komplex rendszerintegrációs megoldással még az idén a Jósa András Kórház mellett több referencia értékű megvalósítást is végre kíván hajtani.

A *Retail* üzletág nem csak a kiskereskedelmi szektorban működő vállalatok számára kínál informatikai rendszereket, hanem az államigazgatás területén is számos üzleti megoldást ajánl. A MÁV Kútinfo projekt keretében kettős rekonstrukciós fázist zárt le, ami összesen 34 töltőállomást jelent. A választások időszakában illetve az állami kiadások költségracionalizálásával a projekt harmadik fázisát elnapolták, ami összesen 10 töltőállomást tartalmaz. A szolgáltatások területén az üzletág fejlesztői szakember gárdája sikeresen zárta le a Shell Smart kártya rendszerének bevezetését az Electro World dunakeszi áruházában, valamint prognosztizálásra került a Shell-McDonald'S smart mágneskártya projektje, ami a jelenlegi chip megoldás lecserélését jelenti modernebb technikára. Ez a projekt várhatóan 2007-es évre tolódik át, mivel a fent említett két cég külföldi tulajdonosai még kivárják a kormány által meghirdetett reformok végleges formáját és annak hatásait a 2006-os évre vonatkozóan.

Az IPH (Magyar Posta) projektben a Retail üzletág munkatársai végezték az összes posta előtelepítését, ami 1900 db PC installálást jelentette, valamint az összes pénztárgép lecserélését is. A kártyaolvasók (POS) lecserélésre vonatkozó projekt - hasonlóan a MÁV projekthez - leállításra került a költségmegtakarítások miatt.

Az üzletág lehetőséget kapott a banki szektorban is, a K&H bankfiókjaiban teljes körű leltározás végrehajtására. A már régóta sikeresen bizonyító, saját fejlesztésű Synergion Retail System (SRS) értékesítésében is jelentős eredményeket ért el. Új ügyfelek között említhető az A&H Fashion Kft., aki jelenleg a dunakeszi bevásárló központban nyitotta meg első üzletét és további három nyitását tervezi az év végéig.

Az üzletág vezetésének sikerült elérnie az NCR GmbH-nél, hogy nagy német élelmiszerlánc, az ALDI rendszerének magyarországi bevezetését illetve APEH-nél történő engedélyezését a Synergion Retail üzletága bonyolíthassa le. Ennek



kapcsán folyamatos tárgyalások folynak a szupermarketek magyarországi illetve a környező országokban történő installálásával kapcsolatban is. Az üzletág folyamatosan nyomon követi illetve monitorozza az ügyfelek innovációs igényeit, amelynek eredményeként megvalósításra került az SRS rendszerben olyan funkciók is, amit idáig csak a vállalat ERP rendszere biztosított. Ilyen funkciók többek között: központi cikk, árazás, központi szállító, központi vevő, stb.

Az üzletfejlesztési politika keretében kb. egy évvel ezelőtt indította az üzletág az együttműködést az egyik legjelentősebb lengyel informatikai céggel, a Comarch-al a WebEdi mentén. A rendszer segítségével a beszállítók online kapják a megrendeléseket, aktuális készletet és küldik egymásnak az elektronikus számlákat. Jelenleg több kiskereskedelemmel foglalkozó cég is érdeklődik a rendszer iránt, amelyet a Metro és beszállítói indítottat el, továbbá az év végéig már a Baumaxot és az Auchan-t is bekötik az elektronikus dokumentumkezelő rendszerbe.

Az üzletág tevékenységét nem csak a hazai piacra korlátozta, hanem a régió valamennyi országára is kiterjesztette, nevezetesen Csehországban, Lengyelországban és Ausztriában is sikeres SRS projekteket zárt le. Az alkalmazás hamarosan bevezetésre kerül más regionális országban is.

A rendszertámogatási és üzemeltetési tevékenység magas fedezettel stabilan tervezhető bevételi forrást biztosít a SAO-Synergion Kft.-nek. 2006 első hat hónapjában tevékenységét nyugodt és kiszámítható üzletmenet jellemezte. A SAO-t

ritkán keresik meg egyedi igényekkel, a nem szokásos üzletmenet részének tekinthetőek azon egyedi projekt alapú megrendelések, amelyek az üzemeltetési tevékenység kiegészítése kapcsán rendszeresen felmerülnek. Ilyen volt a második negyedévben az Aegon Nyugdíjpénztár költöztetése (Network és Desktop üzemeltetés). A marketing előrejelzéseknek megfelelően hazánkban és a régióban is egyre növekvő igény jelentkezik a kihelyezett informatikai szolgáltatások igénybevételére. A megkeresések száma növekvő tendenciát mutat, de nem tekinthető tömegesnek. A SAO piaci lehetőségeit továbbra is meghatározzák a vállalatok globalizációs törekvései, mely szerint globális szolgáltatókat kívánnak foglalkoztatni, így a SAO számos esetben számíthat több országra kiterjedő nemzetközi megállapodásra. Tevékenységüket regionális szinten kezelik, részben a Synergion csoport tagvállalataival közösen, részben az Atos Originnel való folyamatos együttműködés keretében. A tavaly korszerűsített service center (helpdesk), amely IP alapon működve kedvezőbb költség szint mellett magasabb működési színvonalat és minőséget eredményezett, képezi az alapját a jelenleg kiépülő regionális helpdesk-rendszernek. A SAO a második negyedév folyamán, a már meglévő ügyfelek kiszolgálása mellett, többek között támogatást nyújtott a Szerencsejáték Rt.-nek az Atos Origintól átvett és az első negyedév során értékesített „call tracking system” fejlesztéshez. A 2006-os tervek része a piaci részesedés növelése elsősorban a közép- és kisvállalatokon keresztül.



Fibex Kft.

Az optikai és rézkábelek, hálózatépítési anyagok és eszközök értékesítésével foglalkozó Fibex Kft. a Synergon 100%-os tulajdonban lévő leányvállalataként működik. A Fibex Kft.

tevékenységének leírása és a társaság bővebb ismertetése megtalálható a cég honlapján magyar nyelven: www.fibex.hu.

Fibex	ezer Ft					
	2006		2005		Változás %	
	H1	Q2	H1	Q2	H1	Q2
Értékesítés árbevétele	731 758	447 492	677 282	371 894	8%	20%
<i>Ebből szolgáltatások (%)</i>	1%	1%	1%	2%		
<i>Ebből termékek (%)</i>	99%	99%	99%	98%		
Értékesítés közvetlen ktg-e	-570 300	-350 489	-548 904	-301 981	4%	16%
<i>Értékesítés arányában (%)</i>	78%	78%	81%	81%		
Nettó fedezet	161 458	97 003	128 378	69 912	26%	39%
<i>Nettó fedezethányad (%)</i>	22%	22%	19%	19%		
Működési költségek	-119 515	-58 846	-83 655	-45 914	43%	28%
Üzemi eredmény	41 943	38 157	44 722	23 999	-6%	59%
<i>Üzemi eredményhányad (%)</i>	6%	9%	7%	6%		
Egyéb bevételek és ráfordítások eredménye	1 274	180	4 501	4 189	-72%	-96%
Pü. műveletek nettó eredménye	-858	-103	-1 616	-2 950	47%	97%
Adózás előtti eredmény	42 358	38 234	47 606	25 238	-11%	51%
<i>Társ.-i nyereségadó</i>	-6 777	-6 117	-7 617	-4 038	-11%	51%
Adózás utáni eredmény	35 581	32 116	39 989	21 200	-11%	51%

A Fibex Kft. 2006 második negyedében sikeresen ledolgozta az előző negyedév enyhe visszaesését, mind árbevétel, mind fedezet tekintetében. A Fibex értékesítési árbevétele 2006 első hat hónapjában 8%-kal, 732 millió forintra növekedett a bázisidőszakban elért 677 millió forinthez képest. A közvetlen értékesítési költségek az árbevétel növekedésétől elmaradó mértékben, 4%-al nőttek a vizsgált időszakban, amely a működési hatékonyság erősödését jelzi. A cég a nettó fedezet szintjén kiugróan magas, 26%-os növekedést, üzemi eredmény szintjén viszont 6%-os csökkenést ért el. A Fibex adózás utáni eredménye az év második negyedében 36 millió forint lett.

A Colorvill Kft.-vel kötött együttműködési megállapodást követően a Fibex számára újabb piacok nyíltak meg: új termékkört, falikapcsolókat, aljzatokat, vezetékvezetőket, energiaoszlopokat értékesít. 2006 februárjában a Fibex megnyerte a Magyar Telekomnál az optikai

kábel beszállítást 1+1 évre, e tender alapján folyamatosan jelentős megrendeléseket teljesít.

A UPC-nél szintén optikai kábel szállítás folyik, az ügyfél már az első félévben megrendelte az egész évi tervezett mennyiséget és folyamatos rendelések várhatók az év második felében is. A múlt év végén elindult a CWDM program (tömörítéssel történő adattovábbítás optikai szálon), illetve előkészületben egy Fibex-MVM-Trasmode Ltd. szerződés is. (A Fibexnek jelenleg közel 400 millió Ft-os ajánlata van bírálat alatt az MVM-nél amelynek realizálására komoly esélyek vannak 2006 második félévében).

Jelentős esélyei vannak új vevők szerzésére is, főleg az építőiparban az új termékek folyamatos bevezetésével (kábelcsatornák, energia tálcák stb.) A Synergon Csoport részeként a Fibex is aktívan folytatja nemzetközi tevékenységét. A horvát tagvállalattal regionális tendereken pályáznak, illetve folyamatban van a pozsonyi telekossal a kapcsolatfelvétel, amelynek célja az optikai kábelszállítás.



Infinity a.s.

Az Infinity a.s. a Synergon csoport csehországi tagja, a Synergon többségi tulajdonában álló tagvállalat (a Synergon Informatikai Nyrt. részese az Infinity-ben 2006 áprilisában 75,8%-ról 91,7%-ra emelkedett) Az Infinity árbevételét elsősorban HP és Microsoft termékek, azokhoz kapcsolódó szolgáltatások értékesítése, valamint az erre alapozott távfelügyeleti, támogatási és üzemeltetési szolgáltatások alkotják. 2003-ban az Infinity Pozsonyban

létrehozta szlovák képviselői irodáját a szlovákiai projektek kiszolgálása érdekében, illetve 2004-ben ERP portfólióbővítés céljából megvásárolta a BrnoData s.r.o.-t, mely Infinity Data néven működik tovább. Mindkét cég teljesítménye az Infinity eredmény- és mérlegkimutatásában lett konszolidálva. Az Infinity tevékenységének leírása és a társaság bővebb ismertetése megtalálható a cég honlapján cseh és angol nyelven: www.infinity.cz.

Infinity *	ezer Ft					
	2006		2005		Változás %	
	H1	Q2	H1	Q2	H1	Q2
Értékesítés árbevétele	1 394 971	784 366	1 641 117	1 102 837	-15%	-29%
<i>Ebből szolgáltatások (%)</i>	47%	34%	34%	28%		
<i>Ebből termékek (%)</i>	53%	66%	66%	72%		
Értékesítés közvetlen ktg-e	-711 006	-376 968	-1 091 274	-785 314	-35%	-52%
<i>Értékesítés arányában (%)</i>	51%	48%	66%	71%		
Nettó fedezet	683 966	407 398	549 843	317 523	24%	28%
<i>Nettó fedezethányad (%)</i>	49%	52%	34%	29%		
Működési költségek	-752 551	-420 771	-729 126	-348 384	3%	21%
Üzemi eredmény	-68 586	-13 373	-179 283	-30 861	62%	57%
<i>Üzemi eredményhányad (%)</i>	-5%	-2%	-11%	-3%		
Egyéb bevételek és ráfordítások eredménye	-733	-485	-1 867	7 915	61%	-106%
Pü. műveletek nettó eredménye	8 829	2 894	-19 116	1 131	146%	156%
Adózás előtti eredmény	-60 489	-10 964	-200 266	-21 814	70%	50%
<i>Társ.-i nyereségadó</i>	223	223	-2 489	-2 489	109%	109%
Adózás utáni eredmény	-60 266	-10 741	-202 755	-24 303	70%	56%

*A táblázat adatai a kisebbségi részesedést is tartalmazzák

A cseh informatikai piac Közép-Európa egyik legfejlettebb piaca. Magas az IT beruházások aránya, és a kormányzati szektorban is további fejlesztések várhatóak. A kereslet a termékek és infrastrukturális eszközök eladásától folyamatosan a szolgáltatások irányába tolódik el.

Az év első hat hónapjában, a tavalyi év hasonló időszakában mutatott teljesítményétől jelentősen eltérő eredményt ért el az Infinity. A cseh tagvállalat 15 százalékkal alacsonyabb árbevételt realizált, viszont nagyobb szolgáltatásarányú projektjei révén 24 százalékkal növelni tudta fedezet összegét, és a gazdaságtalan üzletágak leépítésének köszönhetően a 35 százalékkal csökkenő közvetlen költségeknek. A Synergon Csoport tagvállalatai között jelenleg az Infinity

árbevételén belül a legnagyobb a szolgáltatások részaránya (47%). A vizsgált időszakban az Infinity javuló fedezethányaddal (49%) veszteségesen működött, ugyanakkor adózás utáni eredménye 70%-kal jobb volt 2005 hasonló időszakához viszonyítva

A tavalyinál lényegesen kisebb veszteséget kimutató társaság legfőbb célját, a tartósan nyereséges működést az árbevétel növelésével, illetve a működési költségek csökkentésével, és új kompetenciák kialakításával kívánja elérni, amelynek érdekében az időszak során megindult az értékesítési szervezet jelentős fejlesztése.

A társaság árbevételének meghatározó részét, 2006 első hat hónapjában az államigazgatási piacon teljesített megrendeléseken (Állami Földhivatal, Belügyminisztérium - PC eladás,



support), valamint az ipar, szolgáltatók és kereskedelem szektorban működő ügyfeleknél végzett projekteken realizálta (Skoda Auto, Foxconn, Celestica - hardver és hálózati eszköz szállítás). Jelentős bevételei származtak emellett a kiskereskedelmi vállalatok (retail) piacáról is (Kaufland, Ahold, Tesco). A tagvállalat szolgáltatási árbevétele szoftverfejlesztésből, üzemeltetési szerződésekből és a Navision licenck értékesítéséből, valamint ezek implementációjából származott.

Span d.o.o.

A Span d.o.o. a Synergion csoport horvát tagja, mely a Synergion Informatika Nyrt. többségi (68,1%) tulajdonában áll. A Span árbevételeit egyes hálózati és infrastruktúra-gazdálkodási projektek mellett jelenleg elsősorban Microsoft termékek, Windows alapú infrastrukturális

Az időszak során új vezérigazgató került a vállalat élére Vladimir Čech személyében. Az új vezetés által bemutatott tervek alapján az év egészére az Infinity működésében továbbra is enyhe nyereség tervezhető, bár a júniusban tartott parlamenti választások miatt az államigazgatási projektekhez kapcsolódó megrendelések konkretizálása az év utolsó hónapjaira várható.

projektek, kapcsolódó támogatási és üzemeltetési szolgáltatások és képzés alkotják. A Span tevékenységének leírása és a társaság bővebb ismertetése megtalálható a cég honlapján horvát nyelven: www.span.hr

Span*	ezer Ft					
	2006		2005		Változás %	
	H1	Q2	H1	Q2	H1	Q2
Értékesítés árbevétele	1 067 486	641 240	853 878	393 795	25%	63%
<i>Ebből szolgáltatások (%)</i>	25%	21%	61%	95%		
<i>Ebből termékek (%)</i>	75%	79%	39%	5%		
Értékesítés közvetlen ktg-e	-801 311	-466 386	-545 034	-244 971	47%	90%
<i>Értékesítés arányában (%)</i>	75%	73%	64%	62%		
Nettó fedezet	266 175	174 855	308 844	148 824	-14%	17%
<i>Nettó fedezethányad (%)</i>	25%	27%	36%	38%		
Működési költségek	-367 648	-204 611	-282 652	-147 504	30%	39%
Üzemi eredmény	-101 473	-29 757	26 191	1 320	na	na
<i>Üzemi eredményhányad (%)</i>	-10%	-5%	3%	0%		
Egyéb bevételek és ráfordítások eredménye	-2 502	-2 887	-888	-888	-182%	-225%
Pü. műveletek nettó eredménye	-9 671	-5 041	947	115	na	na
Adózás előtti eredmény	-113 645	-37 684	26 250	546	na	na
<i>Társ.-i nyereségadó</i>	0	0	0	0	na	na
Adózás utáni eredmény	-113 645	-37 684	26 250	546	na	na

*A táblázat adatai a kisebbségi részesedést is tartalmazzák

A vizsgált időszakban a horvát informatikai piac bővülése enyhe ütemben folyamatosan javult, érezhetően megnőtt mind a kormányzati, mind az üzleti célú projektek száma, ugyanakkor az előbbi területen a hazai vállalatok rovására mind nagyobb befolyást szereznek a nagy multinacionális beszállítók. A telekommunikációs piac bővülését továbbra is a hálózati és távközlési dereguláció határozta meg.

A Span megtisztította megoldások portfólióját, és a korábbinál is nagyobb mértékben fókuszált a Navision bevezetésekre, a technikai támogatás és infrastruktúra projektek elnyerésére. Eközben folytatódott a társaságnak a Synergion Csoportba történő szakmai és kereskedelmi integrációja. A társaság megszerezte az ISO 9001:2000 minőségirányítási rendszertanúsítást, ami a horvát



piacon - kisebb elterjedtsége miatt - még képes versenylőnyt biztosítani.

A Span 2006 első hat hónapjában veszteséges lett, ami annak köszönhető, hogy a horvát társaság az éles versenyben stratégiai piacszerzési okokból alacsony fedezeti szinttel rendelkező projekteket is bevállalt.

A társaság árbevételének mintegy egyötöde származik a horvát állami megrendelésekből (Horvát Villamosművek, Hadügyminisztérium, Külügyminisztérium, horvát autópálya-felügyelet). Március végén a Span megnyerte a Rijeka-i kikötő által ICT restrukturálásra kiírt pályázatot, ahol a teljeskörű Microsoft Tetra infrastruktúra kiépítést, installációt és valamennyi szervízmenedzselést a társaság folyamatosan végezte a második negyedév folyamán. A Span árbevételének további meghatározó részeit 2006 első hat hónapjában a telekommunikáció és média szektorban működő ügyfeleknél végzett projektekből realizálta (T-Mobile/Iskom, VIPnet; Horvát Rádió és Televízió, Europa Press Holding). Az időszak új projektjei között kiemelkedő a DSL hálózat kiépítésére vonatkozó, a Huawei-jel közösen megszerzett T-Com

megrendelés, illetve a piac második legnagyobb mobilszolgáltatója, a VIPnet által megrendelt hosted exchange üzembe helyezése, illetve jövőbeli szervizelése. Az időszak során zajlott le az eddigi legnagyobb horvátországi Navision bevezetés, amelyet a Span a Thermocommerce nevű cégnél hajtott végre, valamint további Navision üzleti megoldások bevezetésére vonatkozó szerződések aláírására is sor került (PIP, Iskon, Amcham).

A Span értékesítési árbevétele 2006 első hat hónapjában nagymértékben, mintegy 25 százalékkal nőtt a bázisidőszakhoz viszonyítva. A nettó fedezet 14 százalékos csökkenését az alacsonyabb marzssal megkötött szerződések, illetve a licenstszerződéseknel alkalmazott dollár árfolyam kedvezőtlen szintje okozta.

A működési költségek a következő időszak működését megalapozó humán erőforrás-beruházások miatt emelkedtek meg ebben az időszakban. 2006 első hat hónapjában mindezek eredményeképpen a társaság 114 millió forint adózás utáni veszteséget könyvelt el.



A Synergon Csoport 2006. június 30-i mérleg és likviditás elemzése

<i>Mérleg</i>	2006. június 30.		2005. június 30.		Változás %	
	ezer Ft	ezer EUR	ezer Ft	ezer EUR	Ft alapon	EUR alapon
Eszközök						
Befektetett Eszközök	2 613 887	9 271	2 720 797	10 999	-4%	-16%
Tárgyi eszközök	1 971 600	6 993	2 112 173	8 539	-7%	-18%
Goodwill	578 130	2 051	551 127	2 228	5%	-8%
Befektetések	11 546	41	17 633	71	-35%	-43%
Halasztott adó	25 336	90	12 805	52	98%	74%
Hosszú lejáratra nyújtott kölcsönök	27 275	97	27 058	109	1%	-12%
Forgóeszközök	7 745 013	27 471	7 646 332	30 912	1%	-11%
Készlet	913 791	3 241	924 102	3 736	-1%	-13%
Vevők	4 669 572	16 563	3 875 374	15 667	20%	6%
Pénzeszközök	1 302 624	4 620	1 554 928	6 286	-16%	-26%
Értékpapírok	302 768	1 074	499 420	2 019	-39%	-47%
Egyéb forgóeszközök	556 258	1 973	792 509	3 204	-30%	-38%
Eszközök összesen	10 358 899	36 743	10 367 129	41 911	0%	-12%
Források						
Jegyzett tőke	1 910 926	6 778	1 910 926	7 725	0%	-12%
Tartalékok	5 557 208	19 711	5 592 564	22 609	-1%	-13%
Eredménytartalék és Mérleg szerinti eredmény	-488 340	-1 732	-711 738	-2 877	-31%	-40%
Anyavállalati Saját tőke	6 979 794	24 757	6 791 752	27 457	3%	-10%
Kisebbségi részesedés	77 652	275	106 265	430	-27%	-36%
Saját tőke összesen	7 057 446	25 033	6 898 017	27 887	2%	-10%
Rövid lejáratú kötelezettségek	3 295 997	11 691	3 453 479	13 961	-5%	-16%
Áruszállításból és szolg.nyújtásból eredő köt.	2 159 877	7 661	1 915 337	7 743	13%	-1%
Hitelek és folyószámla hitelek	50 535	179	396 484	1 603	-87%	-89%
Egyéb rövid lej. köt.	1 085 585	3 851	1 141 658	4 615	-5%	-17%
Hosszú lejáratú kötelezettségek	5 456	19	15 633	63	-65%	-69%
Források összesen	10 358 899	36 743	10 367 129	41 911	0%	-12%

A Synergon csoport 2006. június 30-i mérlegfőösszege (10.359 millió Ft) az előző év hasonló időszakának záró értékéhez képest forintban számolva kevesebb mint 1%-os változást mutat.

Eszközök

Tárgyi eszközök

A tárgyi eszközök nettó értéke 7%-kal (140,574 millió forint) csökkent. A csökkenés a cégcsoportban megvalósított infrastrukturális, illetve IT beruházások és az elszámolt amortizáció különbözetének eredménye. A vizsgált időszakban minimális, a bázisidőszakhoz és a tervezett mértékhez képest is kevesebb beruházásra került sor.

Goodwill

A cégcsoportos konszolidált mérlegben a goodwill értéke 5%-kal nőtt. A változás oka a két időszak közt lebonyolított, a Synergon Csoport tagvállalati befektetésének növelésekor elszámolt goodwill érték.

Befektetések

Az eszközcsoport időszakok közti csökkenését a tagvállalatok lányvállalataiban történt tulajdonrészesedés 100%-ra való növekedése miatt a konszolidációs körbe való bevonás, így a konszolidált mérlegből való kiszűrés okozta.

Halasztott adó

Az adótartalék változását a Span-ban év végén keletkezett halasztott adó tartaléka növelte.



Hosszú lejáratra nyújtott kölcsönök

A nyújtott kölcsönök 27 millió forintos állományát a kihelyezett állományokban történt szerződészerű visszafizetések és új megállapodások valamint az árfolyam változása együttesen nem változtatták.

Készletállomány

A bázisévhez képest 10 millió forintos csökkenést a vállalatcsoport két legnagyobb vállalata a Synergon Informatika Nyrt. és az Infinity okoztak.

Vevőállomány

A vevőállomány változás a cégcsoporton belüli elszámolások kiszűrése után 20%-os (794 millió forint) növekedés. A változás oka a tárgynegyedév forgalmi értékének növekedése. A magasabb árbevételhez jelentősen a Synergon Informatika Nyrt., a SAO-Synergon Kft., és a Span, valamint kisebb mértékben a Fibex Kft. járultak hozzá.

Pénzeszközök

A pénzeszköz-állomány a beszámolási időszak végén 1.303 millió forint volt, amelyben bekövetkezett változások a cash-flow elemzésnél kerültek részletezésre.

Értékpapírok

Az éven belüli lejáratú, rövid távú befektetési célú értékpapírokban tartott pénzeszközök a cash-flow elemzésben részletezett célokra lettek átcsoportosítva.

Egyéb forgóeszközök

Az eszközcsoport meghatározó eleme az elhatárolt költségek és ráfordítások, melyeket a mérlegkészítés időszakának megfelelően számolt el a cégcsoport, így a fordulónapot követő

időszakot érintő, de a fordulónapot megelőzően felmerült költségeket és ráfordításokat tartalmazza.

Források

Kisebbségi részesedés

A kisebbségi részesedés csökkenése az Infinity és a Span negatív mérleg szerinti eredményének a következménye.

Rövid lejáratú kötelezettségek áruszállításból és szolgáltatásnyújtásból

Az áruszállításból és szolgáltatásnyújtásból eredő rövid lejáratú kötelezettségek állománya (245 millió forinttal, 13%-kal magasabb a bázis év záró állományánál, amit a Span, Fibex Kft és a Synergon Nyrt.-ben bekövetkezett növekedés okozott. A szállítóállomány növekedés az értékesítéssel arányosan nőtt.

Hitelek és folyószámla hitelek

A hitelek és folyószámla hitelek változása a cash-flow elemzésben bemutatott módon lett helyettesítve.

Egyéb rövid lejáratú kötelezettségek

Az egyéb rövid lejáratú kötelezettségek beszámolási időszaki záró állománya 1.086 millió forint, amely 56 millió forintos bázisidőszakhoz viszonyított csökkenést jelent. A csökkenést egyrészt az elhatárolásokban történő 126 millió forintos csökkenés, másrészt a megképzett céltartalékok állományváltozása.

Hosszú lejáratú kötelezettségek

A hosszú lejáratú kötelezettségek csökkenését az eszköz finanszírozás pénzügyi lízing megoldásának leépítése okozta.



A 2006. június 30-ra elkészített **Cash-flow kimutatás** a 2005. december 31. és 2006. június 30. közötti változásokat tartalmazza, hasonlóan a bázis időszakhoz.

Cash-Flow	2006. június 30.		2005. június 30.	
	ezer Ft	ezer EUR	ezer Ft	ezer EUR
Működésből származó cash-flow:				
Adózás és kamatfizetés előtti eredmény	7 143	25	269 618	1 090
Értécsökkenés és amortizáció	288 395	1 079	295 131	1 197
Értékvesztések (feloldása) elszámolása	28 526	101	29 431	119
Árfolyamkülönbözet	4 967	18	38 016	154
Tárgyi eszköz értékesítés eredménye	3 306	12	-7 623	-31
Saját részvény értékesítésének eredménye	-16 430	-58	-31 270	-126
Kisebbségi részesedés	-56 043	-199	-55 996	-226
Követelések és egyéb forgóeszközök	2 507 201	8 893	2 266 626	9 163
Készletek	105 559	374	-91 940	-372
Kötelezettségek és passzív elhatárolások	-2 317 718	-8 221	-2 520 910	-10 191
Kapott kamatok	53 032	188	73 140	296
Fizetett kamatok	-27 797	-99	-13 514	-55
Adóelszámolások	23 299	83	-25 122	-102
Működésből származó nettó cash-flow	603 440	2 196	225 589	915
Befektetési tevékenységből származó cash-flow:				
Tárgyi eszköz-beszerzés	-190 014	-674	-227 185	-918
Rövid lejáratú befektetések beszerzése, értékesítése	-244 811	-868	-199 344	-806
Egyéb hosszú lejáratú eszközök beszerzése	0	0	2 072	8
Akvíziók	-13 712	-49	-21 055	-85
Eszközök értékesítésének árbevétele	15 484	55	13 184	53
Befektetési tevékenységhez felhasznált nettó cash-flow	-433 054	-1 536	-432 328	-1 748
Pénzügyi tevékenységhez felhasznált nettó cash-flow:				
Saját részvény értékeítés hozama	159 000	564	142 570	576
Saját részvény akvizíciója, vétele	-159 000	-564	-142 570	-576
Hitelkötelezettség növekedése, csökkenése	4 514	16	-166 328	-672
Kisebbségi részesedésre fizetett osztalék	-18 595	-66	0	0
Finanszírozási tevékenységből származó nettó cash-flow	-14 082	-50	-166 328	-672
Pénz és pénzjellegű eszközök nettó csökkenése, növekedése:	156 305	554	-373 067	-1 508
Pénz és pénzjellegű eszközök				
Nyitóállománya	1 146 320	4 066	1 848 135	7 471
Záróállománya	1 302 624	4 620	1 475 067	5 963

Likviditási helyzet

A Társaság pénzeszközállománya 2006. június 30-án 1.303 millió forint volt, amely 156,305 millió forintosos növekedés a beszámolási időszakban.

Működésből származó nettó cash-flow

Az operatív tevékenység 603,440 millió forint pozitív cash-flow-t eredményezett. Az időszakok közti eltérést jelentősen befolyásolta a működő tőke változása, amely 2005-ben 346 millió forint pénz kiáramlást, ugyanakkor 2006-ban 295 millió forint pozitív pénzáramlást eredményezett. A kamat eredmények és az adóelszámolások pozitív pénzáram hatása 2006 második negyedévében (48

millió forint) magasabb volt mint a bázisidőszakban (35 millió forint).

Befektetési tevékenységhez felhasznált nettó cash-flow

A tárgyidőszaki felhasználás a bázisidőszakkal közel azonos szinten maradt.

Finanszírozási tevékenységből származó nettó cash-flow

A tárgyidőszakban e tevékenységből a kisebbségi részesedésre jutó korábbi évek osztalékának kifizetése miatt származott pénzáramlás. A bázisidőszakban a az Infinity a.s. és Span d.o.o. bankokkal szemben fennálló hitelállományának jelentős részének anyavállalati hitelekkel történő kiváltása jelentkezett.



Saját tőke változásai

	Anyavállalat tulajdonosaira jutó ezer Ft							Kisebbs. részesed.	Saját tőke összesen
	Jegyzett Tőke	Saját részvény	Ázsió	Tőke-tartalék	Eredmény tartalék	Átváltási tartalék	Összesen		
2004. december 31-i egyenleg	1 910 926	-87 600	5 643 179	28 685	-1 055 876	40 076	6 479 390	177 668	6 657 058
Saját részvény értékesítés		111 300			31 270		142 570		142 570
Saját részvény vásárlás		-142 570					-142 570		-142 570
Átváltási különbözet					8	-505	-497	-6	-503
Kisebbségi részesedés vásárlása								-15 401	-15 401
Mérleg szerinti eredmény					312 860		312 860	-55 996	256 864
2005. június 30-i egyenleg	1 910 926	-118 870	5 643 179	28 685	-711 738	39 571	6 791 752	106 265	6 898 017
2005. december 31-i egyenleg	1 910 926	-118 870	5 643 179	28 685	-528 470	52 966	6 988 416	133 695	7 122 111
Saját részvény értékesítés		142 570			16 430		159 000		159 000
Saját részvény vásárlás		-159 000					-159 000		-159 000
Átváltási különbözet						-32 322	-32 322		-32 322
Mérleg szerinti eredmény					23 700		23 700	-56 043	-32 343
2006. június 30-i egyenleg	1 910 926	-135 300	5 643 179	28 685	-488 340	20 644	6 979 794	77 652	7 057 446

	Anyavállalat tulajdonosaira jutó ezer EUR							Kisebbs. részesed.	Saját tőke összesen
	Jegyzett Tőke	Saját részvény	Ázsió	Tőke-tartalék	Eredmény tartalék	Átváltási tartalék	Összesen		
2004. december 31-i egyenleg	7 725	-354	22 814	116	-4 269	162	26 194	718	26 912
Saját részvény értékesítés		450			126		576		576
Saját részvény vásárlás		-576					-576		-576
Átváltási különbözet	0	-	-	2	-	0	-	1	-1
Osztalék fizetés és korrekció							-		-
Kisebbségi részesedés vásárlása							-	-62	-62
Mérleg szerinti eredmény					1 265		1 265	-227	1 038
2005. június 30-i egyenleg	7 725	-481	22 812	116	-2 877	162	27 457	430	27 887
2005. december 31-i egyenleg	6 778	-422	20 016	102	-1 874	188	24 788	474	25 262
Saját részvény értékesítés		506			58		564		564
Saját részvény vásárlás		-564					-564		-564
Átváltási különbözet						-115	-115		-115
Kisebbségi részesedés vásárlása							0		0
Mérleg szerinti eredmény					84		84	-199	-115
2006. június 30-i egyenleg	6 778	-480	20 016	102	-1 732	73	24 757	275	25 033

A Synergon Csoport jegyzett tőkéje az 1999-es tőzsdei bevezetés óta változatlanul 1.910.926.000 forint (a 9.554.630 darab egyenként 200 forint névértékű Synergon törzsrészvényből adódóan), hiszen az elmúlt időszakban nem történt újabb részvénykibocsátás.



Tulajdonosi struktúra, társasági események

A Synergon Informatika Nyrt. 2006. június 30.-i állapota szerinti tulajdonosi struktúráját a jogszabályi kötelezettségből fakadó tulajdonosi bejelentéseket is figyelembe véve az alábbiakban mutatjuk be.

A Synergon Informatika Nyrt. tulajdonosi struktúrája		
Tulajdonos	2006. június 30.	2005. december 31.
RCX Kft.	8,25%	9,37%
Miholek István	5,00%	0,00%
Raiffeisen Bank Zrt.	11,49%	4,93%
Pénzügyi befektetők, egyenként 5%-ostulajdonrész alatt	72,49%	82,93%
Saját részvény	2,77%	2,77%
Összesen	100%	100%

Közgyűlés – A Synergon Informatika Nyrt. a 2006. május 29-én megtartott éves rendes közgyűlésén elfogadta a Synergon Csoport módosított éves beszámolóját. A felfüggesztett közgyűlés 2006. június 16-án folytatódott, ahol a részvényesek négytagú Felügyelő Bizottságot választottak, valamint megválasztották a Deloitte Könyvvizsgáló Kft.-t a Társaság könyvvizsgálójává. A korábbi Igazgatóság valamint Felügyelő Bizottság tagjainak mandátuma 2006. április 30-ával megszűnt, ekkor járt le a korábbi könyvvizsgáló az Ernst & Young Könyvvizsgáló Kft. megbízása is.

Igazgatóság - A Synergon Informatika Nyrt. Igazgatóságának 2006. január 1. és április 30. közötti időszakban tartott ülésein az alábbi lényegesebb döntések születtek: Az Igazgatóság elhatározta a cégcsoport irányításának és a Társaság munkaszervezetének átalakítását, és létrehozta a Csoport Vezérigazgatói munkakört. Elhatározta továbbá a Synergon éves rendes közgyűlésének összehívását, elfogadta az Igazgatóság beszámolóját, valamint a Synergon Informatika Rt. és Csoport éves beszámolóit. Az Igazgatóság döntést hozott dr. Tóth Zsolt - Synergon Informatika Nyrt. vezérigazgatójának - kinevezéséről 2006. április 18-tól, ezzel egyidőben kezdeményezte

Száray Loránt, korábbi vezérigazgató, közös megegyezéssel történő távozását.

Az Igazgatóság tudomásul vette a cég GDR papírjainak a londoni elektronikus tőzsdéről (SEAQ) való kivezetését, 2006. március 1-től. 2006. május 1-jétől nincs megválasztott igazgatóság.

Felügyelő Bizottság – A Synergon Informatika Nyrt. Felügyelő Bizottságának 2006. január 1. és június 30. közötti időszakban tartott ülésein az alábbi lényegesebb döntések születtek: A Felügyelő Bizottság jóváhagyta a Synergon éves rendes közgyűlésének összehívását, és az arra javasolt előterjesztéseket, valamint elfogadta az éves munkatervet és ellenőrzési programot.

Személyi változások – Synergon Csoport vezérigazgatói feladatait 2006. március 3-tól Radnóty Zoltán látja el.

Hanus Weisl, Infinity a.s. vezérigazgatói kinevezése 2006. március 31.-vel megszűnt, helyét április 1-ével Vladimír Čzech vette át.

2006. április 18-tól a Synergon Informatika Nyrt. vezérigazgatója dr. Tóth Zsolt lett.

Az új FB tagok: dr. Fintha-Nagy Ádám Sándor, elnök, Czakó Ferenc tag, Kemecey Mária, valamint Szalma László munkavállalói delegáltak.

További információk:

Varga Péter (varga.peter@synergon.hu)
igazgató, Kommunikációs Igazgatóság

Synergon Informatika Nyrt., 1047 Budapest, Baross u. 91-95.

Telefon: (1) 399-5500

Fax: (1) 399-5599

investor.relations@synergon.hu

www.synergon.hu