

GYORSJELENTÉS



**A Synergón Informatika Rt.
2005. január 1-jétől szeptember 30-ig tartó
9 hónap pénzügyi eredményei**
Nem auditált, konszolidált
Nemzetközi Pénzügyi Jelentés/
Beszámolói Szabályok
szerint összeállított adatok

www.synergon.hu
e-mail: investor.relations@synergon.hu



A Synergion csoport 2005. évi első háromnegyed éves eredményeiben a kedvezőtlen piaci folyamatok mellett az értékesítés szerkezetének pozitív változásai is jól tükröződnek. Egyfelől az árbevétel visszaesésében jól megmutatkozik, hogy az államigazgatási szektor a korábban tervezett IT megrendeléseinek jelentős részét elhalasztotta, kedvezőtlen helyzetet teremtve a hazai informatikai piac valamennyi érintett szereplőjének. Ugyanakkor az árbevétel összetétele az előző évinél jóval kedvezőbbben alakult: a szolgáltatástartalom csaknem elérte az 50 százalékot, ami a fedezethányad enyhe növekedésében is megjelenik. A társaság az első három negyedévet mérsékelt adózás utáni nyereséggel, 138 millió forinttal zárta.

A Synergion csoport értékesítési árbevétele 2005 első kilenc hónapjában mintegy 12,4 milliárd forint volt, ami 8 százalékkal marad el az egy évvel korábbi értéktől. Ez az elmaradás döntően az államigazgatási szektor elmaradó megrendeléseivel magyarázható: választási év küszöbén hagyományosan csökkenő a kevésbé látványos állami IT beruházások volumene, ezt a hatást jelenleg számottevően erősíti a költségvetés egyensúlyát megőrizni igyekvő pénzügypolitika is, amely elsősorban az állampolgárokat közvetlenül nem érintő intézményi keretknél igyekszik megtakarítást elérni. Eközben egyelőre az EU pályázati lehetőségek hatása sem érezhető számottevően.

Kedvező fejlemény ugyanakkor, hogy az előző évhez viszonyított lemaradás a harmadik negyedévben jelentősen lecsökkent: félévkor az árbevétel még 13 százalékkal alakult a bázisidőszaki érték alatt. Elsősorban az ipar és szolgáltatási, illetve a pénzügyi szektorban elért kiemelkedő teljesítmény tudta részben ellensúlyozni a kieső állami megrendeléseket. Szintén fejlődést mutat a szerződések összetétele: a szolgáltatástartalom immár csaknem fele a teljes szerződéses értéknek. Ennek, illetve a korábban megkezdett hatékonyságjavító lépéseknek köszönhetően a nettó fedezethányad elérte a 22 százalékot.

A tagvállalatok közül egyértelműen a Span és a Fibex teljesítménye emelkedik ki: előbbi 43, utóbbi 39 százalékkal nagyobb értékesítési árbevételt realizált, mint egy évvel korábban. Az Infinityben zajló jelentős átszervezések hatása lassan érezhetővé válik a vállalat teljesítményében, a harmadik negyedévben hosszú idő után ismét nyereséget termelt a cég. Ennek ellenére elképzelhető, hogy dacára a várható erős utolsó három hónapnak, az Infinity egész évre vonatkozóan még nem fogja elérni a nyereséges szintet.

Az árbevétel csaknem kétharmadát továbbra is a Synergion/SAO biztosítja. A SAO magas fedezetarányú rendszertámogatási és üzemeltetési tevékenysége mind a terveket, mind a bázisidőszak adatait meghaladta. Az üzleti megoldások divízió várhatóan mind az első kilenc hónapban, mind az egész év folyamán a tervek szerint teljesít majd. A hálózati kommunikációs tevékenység az erőteljes első félévet követően továbbra is jó teljesítményt nyújtott, s noha az elmaradó államigazgatási beruházások miatt kissé elmaradt a tervektől, megbízhatóan hozta a társaság árbevételének és fedezetének meghatározó részét. A Huawei Co. Ltd-vel kötött regionális rendszerintegrátori megállapodást követően a divízió a régió más országaiban is megkezdte az üzleti lehetőségek felkutatását, miközben a hazai piacon immár nemcsak a telekommunikációs szektorban, hanem a gyártóvállalatok körében is sikereket tud felmutatni.

A harmadik negyedévben tovább folytatódott a cégcsoport szakmai és szervezeti integrációja. Az év során bevezetett Regionális Integrációs Program végrehajtásával egységessé válnak a regionális működés feltételei, és létrejön az a struktúra, amelybe a későbbiek során további tagvállalatok is hatékonyan tudnak majd bekapcsolódni. A regionális koordinációt az egyes területekért felelős vezetőkből álló Regionális Végrehajtó Iroda működteti, és belátható időn belül sor kerülhet a Synergion csoport és a Synergion Rt. vezetésének különválasztására is.



A SYNERGON CSOPORT 2005. ÉVI EREDMÉNYEINEK ELEMZÉSE I-IX. HÓNAP

A 2005. szeptember 30-ával végződött kilenc hónap összehasonlítása
a 2004-es év hasonló időszakával

E jelentésben látható adatok nem auditált, IFRS alapján összeállított, konszolidált mérleg és eredmény kimutatáson alapulnak. Az olvasók számára az alábbi táblázatokban található forint összegek átváltásra kerültek Euro összegekre. Az eredmény kimutatás tételeinél alkalmazott átlagárfolyam 1 EUR=247,76 Ft volt a 2005-ös év kilenc hónapjára, és 1 EUR=254,63 Ft a 2004-es év hasonló időszakára. A mérlegtételeknél alkalmazott átváltási záróárfolyam 1 EUR=247,02 Ft volt 2004. szeptember 30-án, és 1 EUR=249,59 Ft 2005. szeptember 30-án.

A vizsgált időszakban a Synergon Rt. az értékesítési árbevétel mellett az előző negyedévből áthozott egyéb bevételt külön sorban szerepelteti, mivel az összevont árbevétel jelentősen befolyásolná a bevétel szolgáltatástartamát.

Cégcsoport szintű értékelés

Eredménykimutatás	Szeptember 30-án végződő 9 hónap				Változás %	
	2005		2004		Ft alapon	EUR alapon
	ezer Ft	ezer EUR	ezer Ft	ezer EUR		
Értékesítés árbevétele	12 359 473	49 885	13 379 424	52 546	-8%	-5%
Egyéb bevétel	597 939	2 413	247 928	974	141%	148%
Ebből szolgáltatások (%)	49%		42%			
Ebből termékek (%)	51%		58%			
Értékesítés közvetlen ktg-e	-9 599 342	-38 745	-10 506 191	-41 261	-9%	-6%
Az Értékesítés arányában (%)	78%		79%			
Nettó fedezet	3 358 070	13 554	3 121 161	12 258	8%	11%
Nettó fedezethányvad (%)	22%		21%			
Egyéb működési ktg-ek	-3 313 014	-13 372	-3 333 268	-13 091	-1%	2%
EBITDA	490 910	1 981	351 473	1 380	40%	44%
EBITDA hányvad (%)	4%		3%			
Üzemi eredmény	45 056	182	-212 107	-833	na	na
Üzemi eredményhányvad (%)	0%		-2%			
Pü. műveletek nettó eredménye	64 898	262	85 849	337	-24%	-22%
Rendkívüli tételek	5 578	23	6 141	24	-9%	-7%
Adózás előtti eredmény	115 532	466	-120 117	-472	na	na
Társ.-i nyereségadó	-29 936	-121	-13 291	-52	125%	131%
Kisebbségi részesedés	52 230	211	47 979	188	0	0
Adózás utáni eredmény	137 826	556	-85 429	-336	na	na

Értékesítési árbevétel

A Synergon Informatika Rt., beleértve a konszolidálási körbe tartozó tagvállalatokat is, 2005 első kilenc hónapjában 12.359 millió forint értékesítési árbevételt ért el, ami forint alapon 8%-os csökkenést jelent a bázisidőszak értékesítési árbevételéhez képest.

A cégcsoporton belül a Span érte el a legnagyobb mértékű (43%) árbevétel-növekedést, a Fibex értékesítése szintén jelentősen, 39%-kal bővült, míg a Synergon/SAO és az Infinity a bázisidőszakhoz képest csökkenő árbevételt realizált.



A Synergion csoport értékesítésének szektorális bontásában a telekommunikációs szektor 18%-kal, a pénzügyi szektor 16%-kal, az ipar, közmű és közlekedés szektor 33%-kal, és az állami szektor 13%-kal képviseltették magukat az időszak során. Az egyéb, szektorba nem sorolt értékesítés 20%-ot tett ki. A bázis időszakhoz viszonyítva az államigazgatási szektor részarányának csökkenése figyelhető meg.

2005 első kilenc hónapjában az értékesítés szolgáltatásaránya csaknem a felét érte el a teljes árbevételnek: 7 százalékponttal nőtt a 2004 első kilenc hónapjában elért 42%-hoz képest. A szolgáltatási tevékenységből származó árbevétel továbbra is folyamatosan növekvő tendenciát mutat a Synergion magyarországi tevékenységénél csakúgy, mint a Span esetében. Az Infinity szolgáltatástartalma ebben az időszakban 62% lett, ami rendkívül dinamikus növekedés a bázisidőszak 47%-ához képest. A Fibexnél domináló termékértékesítés – árbevételének kis volumene miatt – nem befolyásolja meghatározóan ennek a mutatószámnak a mértékét.

Értékesítési költségek

Az értékesítési költségek elsősorban az értékesített termékekből, alapanyagokból, alvállalkozói teljesítményekből és a közvetlen élőmunka költségeiből tevődnek össze. Az értékesítési költségek az árbevétel csökkenését meghaladó mértékben, 9%-kal csökkentek 2004 (10.506 millió forint) és 2005 (9.599 millió forint) első kilenc hónapjának összehasonlításában. Az értékesítési költségek az árbevétel 78%-át adják, ez a bázisidőszakhoz képest enyhe csökkenést jelent.

Nettó fedezet

A beszámolási időszakban a cégcsoport árbevételének 22%-a volt a fedezetösszeg – az értékesítési költségek csökkenésének eredményeként e mutatót sikerült növelni a 2004 első kilenc hónapjának szintjéhez képest. A csoport által elért fedezettartalmat pozitív irányban befolyásolta a Synergion Rt. egyre magasabb szolgáltatástartalmú értékesítési szerkezete, valamint a Span kimagasló nettófedezet-növekedése, amely utóbbi azonban árbevételi súlya miatt nem volt képes ellensúlyozni az Infinity csökkenő fedezetszintjét.

Egyéb működési költségek

Az egyéb működési költségek 1%-os csökkenést mutattak. 2005 első kilenc hónapjában a költségvetel 3.313 millió forintot ért el a költséghatékonyabb gazdálkodásnak és a csökkentett létszámnak köszönhetően. Minden egyéb működési költség - kategóriában megtakarítást ért el a cégcsoport.

Pénzügyi műveletek nettó eredménye

A pénzügyi műveletek nettó eredménye 2005. első kilenc hónapjában 65 millió forint volt, ami 36%-kal kisebb az előző év hasonló időszakához képest (86 millió forint). A csökkenést a Synergion által elért nettó árfolyamvesztés és kisebb bevételi kamat okozta.

Rendkívüli eredmény

A cégcsoport a beszámolási időszak során 16 millió forint rendkívüli eredményt számolt el a bázisév 6 millió forintos rendkívüli eredményéhez képest.

Adózott eredmény

A Synergion csoport 2005. első kilenc hónapjában 138 millió forint adózott nyereséget ért el.



Létszám

A Synergon csoport átlagléttszámait az alábbi táblázat tartalmazza. Látható, hogy miközben a csoport egésze a beszámolási időszakban folyamatosan csökkenő létszám mellett dolgozott, a Fibex és a Span esetében nőtt az átlag és a záró létszám is.

A csoportszintű átlagléttszám 2005. szeptember 30-án 549 fő, míg egy évvel korábban 573 fő volt.

Átlagléttszámok	2005 Q3 átlag	2004 Q3 átlag	Változás %
Synergon Rt. és SAO	334	337	-1%
Fibex	20	17	18%
Infinity	141	167	-16%
Span	54	52	4%
Összesen	549	573	-4%

A Synergon csoport vállalatainak elemzése

Az alábbi táblázat a cégcsoport értékesítési- és egyéb árbevételének megoszlását mutatja a cégcsoport vállalatai szerinti bontásban.

Cégcsoport tagjai	Szeptember 30-án végződő 9 hónap						Változás %	
	2005			2004				
	ezer Ft	ezer EUR	%	ezer Ft	ezer EUR	%	Ft	EUR
Értékesítés árbevétele és egyéb bevétel	12 957 412	52 298	100%	13 627 351	53 519	100%	-5%	-2%
Synergon Rt. és SAO	8 468 536	34 180	65%	9 676 850	38 004	71%	-12%	-10%
Fibex	1 237 019	4 993	10%	893 778	3 510	7%	38%	42%
Infinity	2 552 028	10 300	20%	2 812 360	11 045	21%	-9%	-7%
Span	1 167 891	4 714	9%	819 062	3 217	6%	43%	47%
Konzolidáció	-468 061	-1 889	-4%	-574 699	-2 257	-5%	-19%	-16%

Bevételi struktúra

A Synergon csoport árbevételének 65%-át a Synergon/SAO értékesítése alkotja, a többit a tagvállalatok adják. A tagvállalatokra jutó árbevételarány az egyes időszakok tekintetében kis mértékben változik és bizonyos mértékű átrendeződés is tapasztalható. A dinamikus növekedő Span és Fibex súlya folyamatosan nő a csoportban, szemben a Synergon és az Infinity kismértékű csökkenésével.

A SAO-Synergon Kft. teljesítményét a Synergon eredményadataival összevontan mutatjuk ki, mivel a tagvállalat tevékenysége szorosan összefonódik az anyavállalatával. A Synergon Rt. minden outsourcinggal és üzemeltetéssel kapcsolatos feladatát áthelyezte a SAO-ba.



Synergon Rt.

A Synergon Rt. a Synergon csoport magyarországi vállalata, jogilag a csoportban a többi tagvállalat fő részvényeseként az anyavállalat pozícióját tölti be. A Synergon Rt. tevékenységének leírása és a társaság bővebb ismertetése megtalálható a társaság

honlapjain magyar és angol nyelven: www.synergon.hu, www.synergon.hu/en. A SAO-Synergon Kft. tevékenységének leírása és a társaság bővebb ismertetése az alábbi honlapon érhető el: www.sao.hu/en.

Synergon Rt. és SAO*	Szeptember 30-án végződő 9 hónap				Változás %	
	2005		2004		Ft	EUR
	ezer Ft	ezer EUR	ezer Ft	ezer EUR		
Értékesítés árbevétele	7 883 051	31 817	9 403 977	36 933	-16%	-14%
Egyéb bevétel	585 485	2 363	272 873	1 072	115%	121%
Ebből szolgáltatások (%)	48%		41%			
Ebből termékek (%)	52%		59%			
Értékesítés közvetlen ktg-e	- 5 859 905	- 23 652	- 7 270 031	- 28 552	-19%	-17%
Az Értékesítés arányában (%)	74%		77%			
Nettó fedezet	2 608 631	10 529	2 406 820	9 452	8%	11%
Nettó fedezethányad (%)	26%		23%			
Egyéb működési ktg-ek	- 2 519 420	- 10 169	- 2 494 861	- 9 798	1%	4%
EBITDA	393 317	1 587	193 664	761	103%	109%
EBITDA hányad (%)	5%		2%			
Üzemi eredmény	89 211	360	- 88 041	- 346	na	na
Üzemi eredményhányad (%)	1%		-1%			

*nem konszolidált

Működési környezet

A 2004-ben gyorsulásnak indult gazdasági növekedés az IT területen egyelőre még mindig csak részlegesen érezteti hatását. Az informatikai piac növekedési üteme az elmúlt negyedévekben folyamatosan az infláció szintje alatt maradt. A bővülés elmaradó mértéke nem utolsó sorban az *államigazgatási piac* gyengélkedésének köszönhető. A költségvetési megszorítások során az államigazgatás informatikai beruházásai természetesen mindig is az első helyeken szerepeltek az elhalasztható programok listáján. A költségvetési intézmények költési szerkezete ennek megfelelően változott, e szervezetek gyakorlatilag nem előre tervezett módon költenek, hanem projektszerűen, amelyeket valamilyen támogatási forrásból fedeznek. A pályázatok kiírása és elbírálása elhúzódik, a beruházások nem tervezhetőek. A 2006-os évben választások lesznek, ezért az államigazgatási piacon számottevő fejlődés nem várható.

A szolgáltatók új értékesítési módszerek alkalmazására kényszerülnek, hiszen a projektek odaítélése más módon, más döntéshozókon keresztül történik. A Synergon egyrészt új kereskedelmi stratégiával reagált a változó piaci helyzetre, amely az államigazgatási szektor kiemelt felsővezetői

szinten való kezelését is jelenti. Másrészt a kieső árbevétel ellensúlyozása érdekében folyamatosan emeli a gazdasági szektorokból származó bevételek részarányát.

A vizsgált időszakban a Synergon sikeresen megjelent és jó pozíciókat szerzett az önkormányzati piacon, ahol az önkormányzati közigazgatásban jelentkező EU-támogatási pályázatok kiírását követően számottevő bevételek várhatóak a következő negyedévek során. Erre a területre a Synergon az év elején létrehozott egy külön szervezeti egységet, az Egészségügyi és Önkormányzati Üzletágot.

A *biztosítási és pénzügyi szegmens* a leggyorsabban fejlődő szektor, a Synergon sikerpiaca. A Synergon szakmai megítélése és piaci pozíciója tovább javult. A bankok nyereségük meghatározó részét versenypozícióik javítására fordítják, tovább zajlik a fiókhálózatok bővítése, amely jelentős IT beruházásokat igényel. A kereslet folyamatosan eltolódik az alkalmazói rendszerek (back office – front office) felé. A privát ügyfelek piacának fejlődésével együtt az ügyfélorientált IT háttérrendszerek iránti igény is erősödik. Folytatódik az outsourcing felértékelődése, több, nem a fő



tevékenységhez tartozó feladatot külső szolgáltatókra bízják. A vizsgált időszakban a Synergion jelentősen növelte bevételeit ezen a területen.

A *távközlési piacon* a Synergion üzleti lehetőségeit az alternatív szolgáltatók megjelenése biztosítja, valamint az a tény, hogy a Magyar Telekom elmozdult az adat- és informatikai szolgáltatások irányába. A mobilszolgáltatás piacát a 3G beruházások, valamint a nem hangátvitellel foglalkozó szolgáltatások határozzák meg.

A piac korábbi intenzív fejlődési üteme megállt, az informatikai költség megfontoltabb és mérsékeltebb lett. Csökkent a nagy beruházások száma. A folyamatos költség a karbantartás és üzemeltetés területén megmaradt, ugyanakkor elmozdulás tapasztalható a nagyobb hozzáadott értékű projektek irányába. Folytatódott az alkalmazás és a szoftver terület fejlődése, valamint megjelentek az alternatív területek is, mint NGN, TriplePlay, DVDM stb. A Synergion jól alkalmazkodott a megváltozott piaci környezethez, és megőrizte erős pozícióit.

Az államigazgatási piac gyengülésével, a Synergion húzóágazata az *ipar és szolgáltatás* szektor lett. Ez a szegmens meglehetősen szerteágazó, itt megtalálhatók gyártócégek, közmű-, és kereskedelmi vállalatok is. Bár a területen erős az informatikai szállítók versenye, a Synergion jellemzően erőteljes infrastruktúra-szállítói szerepben jelenik meg, kiterjedt ügyfélkörnek értékesít széles portfóliót (szoftver, hardver, networking). Keresleti oldalról jól elkülönülnek a nagy megrendelők és a kisebb méretű ügyfelek. A nagyvállalatok folyamatosan költenek IT beruházásokra, ugyanakkor az esetek többségére jellemző anyavállalati jóváhagyás miatt a pályázatok átfutási ideje hosszú. A kisebb vállalatok noha felismerték az IT beruházások szükségességét, meglehetősen költségérzékenyek. A vizsgált időszakban a komplex, üzemeltetés-jellegű projektek iránti igény megjelenésével a Synergion terven felül teljesített ezen a piacon mind árbevétel, mind nettó fedezet szintjén.

A *kiskereskedelmi vállalatok piacán* észrevehető piaci növekedés indult el. Elsősorban meglévő pénztárgépes rendszereiket kívánják integrálni gazdálkodási, értékesítési rendszereikkel. Ez a törekvés komoly piaci potenciált jelent, amely a Synergion számára is további jó lehetőséget kínál.

Az üzletág az első negyedévben dolgozta ki erre a területre irányuló új stratégiáját, amelyet erőteljes marketingtámogatással folyamatosan vezet be. Hazai megrendelők mellett a vizsgált időszakban a Synergion Retail Üzletága a közép-európai régióra is ki tudta teljesíteni tevékenységét: a közelmúltban lengyelországi és csehországi megrendelőknél implementálták az integrált SRS-SBO megoldást.

Eredmények

A Synergion Rt. és a SAO Kft. értékesítése 16%-kal csökkent 2004 hasonló időszakához (9.404 millió forint) képest 2005 első három negyedévében (7.883 millió forint).

A társaság árbevételének szolgáltatástartalma jelentős mértékű növekedést produkált: 48%-ra növekedett a bázisidőszakban elért 41%-hoz képest. A közvetlen értékesítési költségek az árbevétel csökkenését meghaladó mértékben, 19%-kal csökkentek a vizsgált időszakban, amely a működési hatékonyság folyamatos növekedését jelzi. A nettó fedezethányad folyamatosan növekedett a költséghatékonyságnak köszönhetően.

A Synergion üzemi szinten 89 millió forint nyereséget ért el 2005 első kilenc hónapjában, az EBITDA mutató a vizsgált időszakban 393 millió forint lett.

Üzleti egységek

A *hálózati kommunikációs* tevékenység az erőteljes első félévet követően továbbra is erős maradt, biztosítva a társaság árbevételének és fedezetének meghatározó részét. Az államigazgatási szektorra erős visszaesés jellemző, a vizsgált időszakban minimális pályázati kiírás volt. A hálózati normatíva csúszása miatt a beruházók alternatív eszközöket és berendezéseket alkalmaztak. A telekommunikációs szektor változatlanul erős, minimális fedezetelmaradás mellett hozta a tervezett árbevételt. A pénzügyi piac továbbra is folyamatosan erősödik, az IP telefon megoldások több ügyfélnél (CIB, Erste, Raiffeisen) is implementációs, illetve üzemeltetési fázisba kerültek, amely kisebb árbevétel mellett magasabb fedezetet jelent. A banki szektorra jellemző kiszervezési tendencia jelentős eszközigényt is generál (Erste outsourcing).

A Huawei Co. Ltd-vel kötött regionális rendszerintegrátori megállapodást követően a divízió a régió más országaiban is megkezdte az üzleti lehetőségek felkutatását, miközben a hazai piacon immár nemcsak a telekommunikációs szektorban,



hanem a gyártóvállalatok körében is sikereket tud felmutatni.

Az *Üzleti Megoldások Divízió* a korábbi Szoftver Divízió hagyományos területeit és a Synergion Rt. üzleti tanácsadással kapcsolatos tevékenységét fogja össze. A vizsgált időszakban a divízió a projektek tervezett zárását határidőre teljesítette, nem történt csúszásból adódó bevételkiesés. A megrendelés-szám ugyanakkor csökkent, az államigazgatási szektor kiesését a többi területen elért fedezetbővülés nem tudta teljes mértékben ellensúlyozni. Az államigazgatási piacon ugyan jelenleg folyamatban van néhány tender, de változást ezek is inkább csak 2006 első negyedévéől eredményezhetnek csakúgy, mint az új központosított közbeszerzési keretszerződések. 2005 utolsó negyedévében a HEFOP 4.4, illetve önkormányzati pályázatok elnyerésére tekint várakozással a divízió.

A telekommunikációs és a pénzügyi szektorban enyhe javulás tapasztalható, a divízió itt a terveknek megfelelően teljesített. Szoftverterületen az Invitelnek végzett adatkezeléshez és konszolidációhoz kapcsolódó, valamint a Pannon GSM-nek készített professzionális MS Office 2003 e-learning tananyag projektek emelhetők ki, míg pénzügyi területen az MNB-nek nyújtott megoldások jelentenek folyamatos bevételt. Középtávon számottevő felfutás várható ezekben a szegmensekben. Az ipar és szolgáltatás területén, különösen a nagy szolgáltatóknál, már az év végéig bővülő megrendelés-állományra számít a divízió. A nagyobb ügyfelek közé a Paksi Atomerőmű (Plumtree - System Architect integráció), az MVM, valamint a Fővárosi Vízművek tartozik. A divízió mind az első kilenc hónapban, mind az év egészében várhatóan a terveknek megfelelően teljesít.

A harmadik negyedév végéig a divízió elkészítette egy platformfüggetlen iktató-megoldás első verzióját. Az alkalmazáshoz kapcsolódó security és workflow komponensek lehetővé teszik a legszigorúbb szabályok mentén kialakított iratkezelési szabályok szerinti működést.

A *hardver megoldások* értékesítését a beszámolási időszak során az államigazgatás, a szolgáltatóipar, a telekommunikációs szektor és a pénzügyi szektor beruházásai befolyásolták. A teljes időszakra általánosságban jellemző a közigazgatási beruházások drámai visszaesése, mely jelentősen

éreztetési hatását az árbevételi és fedezeti eredményekben. A harmadik negyedévben ráadásul erőteljesen érzékelhető volt a terület teljesítményét átlagos körülmények között is befolyásoló szezonális hatás, amelynek az eredményekre kifejtett negatív hatását csak az első félévből áthozott tartalékok tudták enyhíteni. Pénzügyi területen egészséges piaci folyamatok, illetve némi növekedés volt tapasztalható. A telekommunikációs, valamint az ipar és szolgáltatói terület hozzávetőlegesen az előzetes várakozásoknak megfelelően teljesített.

Az év utolsó negyedévében a megújult központosított közbeszerzési keretmegállapodás alapján, valamint az eddig visszatartott megrendelések esetleges felszabadításával az államigazgatási terület mérsékelt növekedésére számítunk, amely azonban így is messze elmarad mind a korábbi évek teljesítményétől, mind az előzetes várakozásoktól. Ez a terület elsősorban az árbevételre lehet kedvező hatással. Az év hátralevő részében a divízió fokozottabban kíván a KKV szektorra, illetve szolgáltatási területen a regionális piaci lehetőségek hatékonyabb kihasználására koncentrálni. A kis és középvállalati szegmensre való koncentráció jegyében a divízió növeli a KKV értékesítésre fordított erőforrásokat, valamint új – erre a területre specializált – értékesítési eszközöket vet be.

2005 első három negyedévében folytatódott a *vállalatirányítási piac* stagnálása. A gyenge piaci környezet elsősorban az államigazgatási szektor visszaesésének köszönhető, amely volumenében meghaladta a többi szektor folyamatos, de kisebb mértékű javulását. Az államigazgatási beruházások gyakorlatilag leálltak, a 3. negyedév egyetlen SAP vonatkozású államigazgatási tenderét - Hungarocontrol - is leállította a KDB. A meglévő support megrendelések nem tudják pótolni a kieső bevételeket.

Az Ipar, szolgáltatás és kereskedelem szektorban javulás tapasztalható, a KKV piac az év első felében tapasztalt enyhe élénkülést követően folyamatosan erősödik. Az üzletág két GVOP projektre a Glovitától (SAP All in One-ra), valamint a Fairtooltól (Közép-Európa legnagyobb SAP Business One bevezetésére) kapott megbízást. Ezek jelentőségét alátámasztja, hogy a kis- és középvállalatok beruházásait döntően GVOP forrásokból tudják megvalósítani. Az ipari szektor legnagyobb projektje a Paksi Atomerőműben zajló



verzióváltás, ahol a rendszer decembertől indul élesben.

A KKV piaci szegmensben a Synergón két saját know-how alapján kifejlesztett termékkel van jelen; folyamatos az érdeklődés a Synergón SAP Business One alapú temetkezési modulja, illetve a Synergón Retail System - SAP Business One megoldása iránt. A telekommunikációs és pénzügyi piaci szektorban az üzletág stabilan tartja pozícióját. Jelentősebb ügyfelei közé az Erste Bank (SAP bevezetés), az MFB (szervizmenedzsment), valamint az NHH tartozik. Az idén bevezetett termékekből árbevétel az utolsó negyedévben, illetve 2006-ban várható.

A Synergón Rt. 2005 januárjában létrehozott külön szervezeti egysége, az *Egészségügyi és Önkormányzati Üzletág* aktívan részt vett több, jelenleg futó nyílt közbeszerzési kiírásán. A HEFOP 4.4 intézmények közötti verseny két tárgyalásos résztvevőjének egyike a Synergón, ennek döntése az utolsó negyedévben várható. A HEFOP 4.4 intézményen belüli pályázatok induló fázisban vannak, ezek kiírására év végén, illetve 2006 első negyedévében kerül sor. A program mintegy 28 kórházat érint, ezek pályázatain a társaság szintén részt kíván venni.

Az egészségügyi informatikai piacon a Synergón saját Inforend termékével jelenik meg, amely számos sikeres referenciával és komoly szakmai elismeréssel bír a forráshiánnyal küszködő egészségügyi piacon. Az orvos-szakmai és a gazdasági tevékenység integrált kezelésére alkalmas terméket az elmúlt kilenc hónapban eredményesen fejlesztete tovább hardver-, szoftver-, hálózati, üzemeltetési és tanácsadás funkciókat egyaránt ellátó komplex megoldáscsomaggá. Az ideai munka az üzletág természetéből adódóan, a jövő évi bevételek és megvalósítások alapjait teremtette meg, így számottevő eredmények 2006-tól várhatóak.

A Synergón GVOP4.4.2-re vonatkozó (a szélessávú internethálózat kialakításáról szóló) közbeszerzéseken is aktív résztvevő kíván lenni, e pályázatok kiírására még akár ebben az évben sor kerülhet.

Az üzletág sikeres regionális kooperációba kezdett: szlovák partnereinek bevonásával, valamint tíz

környező szlovákiai település vezetőivel együtt áttekintette a nemzetközi INTERREG pályázati lehetőségeit is. 2005 utolsó negyedévében az üzletág megkezdi az ÜgymeNet márkanév bevezetését a piacon. A márkanév az önkormányzatok részére szóló komplex termékmegoldást takar, amelyben főbb elemként szerepel a portáltmegoldás, az iktatási rendszer és a workflow.

A rendszertámogatási és üzemeltetési tevékenységgel foglalkozó *SAO-Synergón Kft.* a vizsgált időszakban kimagasló teljesítménnyel működött; mind a tervekhez, mind a bázisidőszak eredményeihez képest felülteljesített. Tevékenységét továbbra is magas fedezettartalom és a tervezhető, kiszámítható üzletmenet jellemzi. Pénzügyi területen folytatódik a korábbi szerződések (Erste, Aegon szolgáltatói megállapodás) teljesítése, amely több szolgáltatási és helpdesk projekttel egészült ki.

A Philips további 1 évre szándékozik megújítani meglévő szerződését. Az Atos Originnel kötött korábbi regionális megállapodás keretében a SAO Kft. sikeresen vett részt több régióbeli pályázaton. Ennek részeként a Synergón a spanyolországi Atos Originnel közösen tervek szerint folytatja a MOL Földgázszállító Rt. WEM projektjét, amelynek üzemeltetési feladatait a SAO végzi. A közel félmilliárd forintos projekt év végén zárul. További fontosabb projektek közé tartozik az Eglo-nak, valamint a CEU-nak nyújtott managed services szolgáltatás.

A harmadik negyedévben a SAO Kft. hozzákezdett a kis- és középvállalatok informatikai outsourcing piacának erőteljesebb kihasználásához.

A SAO Kft. vezetésével év végére várható a cégcsoport regionális helpdesk rendszerének kiépítése, valamint a tagvállalatok ügyfélkezelő rendszerének korszerűsítése és lecserelése.

A SAO Kft. továbbra is aktívan vesz részt az idén megalakult Magyarországi Outsourcing Szövetség (HOA) munkájában, céljuk az informatikai outsourcing kultúrájának támogatása és terjesztése. A 2005-ös évet a SAO Kft. várhatóan hatékony és eredményes működéssel, tervek feletti teljesítménnyel zárja.


Fibex Kft.

Az optikai és rézkábelek, hálózatépítési anyagok és eszközök értékesítésével foglalkozó Fibex Kft. a Synergon 100%-os leányvállalataként működik. A

Fibex Kft. tevékenységének leírása és a társaság bővebb ismertetése megtalálható a cég honlapján magyar nyelven: www.fibex.hu.

Fibex Kft.	Szeptember 30-án végződő 9 hónap					
	2005		2004		Változás %	
	ezer Ft	ezer EUR	ezer Ft	ezer EUR	Ft	EUR
Értékesítés árbevétele	1 232 009	4 973	888 694	3 490	39%	42%
Egyéb bevétel	5 010	20	5 084	20	-1%	1%
Ebből szolgáltatások (%)	1%		3%			
Ebből termékek (%)	99%		97%			
Értékesítés közvetlen ktg-e	- 1 046 952	- 4 226	- 752 011	- 2 953	39%	43%
Az Értékesítés arányában (%)	85%		85%			
Nettó fedezet	190 067	767	141 768	557	34%	38%
Nettó fedezethányad (%)	15%		15%			
Egyéb működési ktg-ek	- 93 934	- 379	- 73 452	- 288	28%	31%
EBITDA	104 289	421	33 428	131	212%	221%
EBITDA hányad (%)	8%		4%			
Üzemi eredmény	96 132	388	68 316	268	41%	45%
Üzemi eredményhányad (%)	8%		8%			

A Fibex Kft. 2005 első kilenc hónapjában is tovább folytatta az elmúlt évben tapasztalt dinamikus növekedését, és ezzel ismét a cégcsoport legeredményesebb tagvállalata lett. Ennek okai között említhető a piac egészének bővülése, a Fibex részesedésének folyamatos növekedése a meglévő ügyfelek körében, továbbá új piaci pozíciók szerzése is. A Fibex Kft. Az időszak során Magyarország második legnagyobb kábelgyártójának képviselője lett a hazai és a szlovák piacon. A Colorvill Kft.-vel kötött együttműködési megállapodást követően a Fibex számára újabb piacok nyíltak meg, amelyeken falikapcsolókat, aljzatokat, vezetékvezetőket, energiaoszlopokat értékesít.

Számottevően bővültek a telekommunikációs szektor legjelentősebb megrendelőinek (T-Com, UPC, Pantel) számára nyújtott szolgáltatások (ez a terület korábban is az árbevétel meghatározó hányadát biztosította). A Synergon-Huawei megállapodást követően sikerrel kezdték mind hazai, mind régiós szinten forgalmazni a kínai cég

termékeit. Ennek keretében folytatódik a Huawei ADSL modemjeinek folyamatos szállítása, beszerelése a T-Com számára, amelyet a Fibex személyre szabott "szereld magad" csomaggal (ADSL modem, splitterek és patch kábelek) egészített ki.

Az időszak további fontosabb ügyfelei közé tartozik a MOL Rt. (szerverszobák telepítése, felújítása), a Nyíregyházi Kórház (kórházi szobák felújítása, LAN hálózat), az MVM és az OVIT (LAN hálózat).

A cég 2005 első háromnegyed évében 39%-kal, 1.232 millió forintra növelte árbevételét (a bázisidőszakban ez az érték 889 millió forint volt), ezzel együtt az értékesítés közvetlen költségei is 39%-al nőttek. A Fibex a nettó fedezet (34%) és az üzemi eredmény (41%) szintjén is igen jelentős növekedést ért el. Fedezeti aránya a csoportátlag alatt van, ezt alacsony szolgáltatási árbevétel-tömege magyarázza, mivel árbevételének meghatározó része termékdistribúciós tevékenységből származik.



Infinity a.s.

Az Infinity a.s. a Synergon csoport csehországi tagja, a Synergon többségi tulajdonában álló tagvállalat (a Synergon Rt. részesezése az Infinity-ben 2005 májusában 75,8%-ra emelkedett.) Az Infinity árbevételét elsősorban HP és Microsoft termékek, azokhoz kapcsolódó szolgáltatások értékesítése, valamint az erre alapozott távfelügyeleti, támogatási és üzemeltetési szolgáltatások alkotják. 2003-ban az Infinity Pozsonyban létrehozta szlovák képviseleti irodáját a szlovákiai projektek

kiszolgálása érdekében, illetve 2004-ben ERP portfólióbővítés céljából megvásárolta a BrnoData s.r.o.-t, mely Infinity Data néven működik tovább. Mindkét cég teljesítménye az Infinity eredmény- és mérlegkimutatásában lett konszolidálva. Az Infinity tevékenységének leírása és a társaság bővebb ismertetése megtalálható a cég honlapján cseh és angol nyelven: www.infinity.cz.

Infinity	Szeptember 30-án végződő 9 hónap					
	2005		2004		Változás %	
	ezer Ft	ezer EUR	ezer Ft	ezer EUR	Ft	EUR
Értékesítés árbevétele	2 515 831	10 154	2 803 791	11 011	-10%	-8%
Egyéb bevétel	36 196	146	8 569	34	322%	334%
Ebből szolgáltatások (%)	62%		47%			
Ebből termékek (%)	38%		53%			
Értékesítés közvetlen ktg-e	- 2 053 048	- 8 286	- 2 201 134	- 8 645	-7%	-4%
Az Értékesítés arányában (%)	82%		79%			
Nettó fedezet	498 980	2 014	611 226	2 400	-18%	-16%
Nettó fedezethányad (%)	18%		21%			
Egyéb működési ktg-ek	- 648 554	- 2 618	- 633 563	- 2 488	2%	5%
EBITDA	- 53 005	- 214	143 420	563	na	na
EBITDA hányad (%)	-2%		5%			
Üzemi eredmény	- 149 574	- 604	- 22 337	- 88	na	na
Üzemi eredményhányad (%)	-6%		-1%			

A táblázat adatai a kisebbségi részesedést is tartalmazzák.

A cseh informatikai piac Közép-Európa egyik legfejlettebb piaca. Magas az IT kiadás aránya, és főleg a kormányzati szektorban – a korábbi visszaesés ellenére – további fejlesztések várhatóak. A kereslet a termékek és infrastrukturális eszközök eladásától folyamatosan a szolgáltatások irányába tolódik el.

Az Infinity a vizsgált időszakban aktívan folytatta a tavaly elkezdett strukturális változások bevezetését. A reorganizáció célja a hatékonyság és a szolgáltatási minőség növelése, a szervezet rugalmasságának és méretének növelése, a költségek csökkentése, valamint az Infinity integrálása a Synergon csoportba. Negatív eredménye a tervezetten belül van, ugyanakkor előfordulhat, hogy – noha a második félévben már nyereséges lesz - az év egészét tekintve még negatív eredménnyel zár.

Az Infinity árbevétele 2005 első kilenc hónapjában 10%-kal csökkent, összehasonlítva 2004 hasonló időszakával. Árbevételének szolgáltatásaránya kiugróan magas, 62% volt ebben az időszakban, ami három nagy megrendelőnek végzett support tevékenység

egyszeri kiszámlázásának köszönhető. A Synergon csoport tagvállalatai között ezzel jelenleg az Infinity árbevételén belül a legnagyobb a szolgáltatások részaránya. Az értékesítés költségei ugyanakkor mégis kisebb mértékben, 7%-kal csökkentek, ami a reorganizációs tevékenységekkel magyarázható: az elbocsátásokhoz köthető egyszeri költségek, illetve a következő időszak működését megalapozó minőségi cserék a humán erőforrás területen, illetve az eszközpark javítása.

A vizsgált időszakban az Infinity csökkenő nettó fedezettel és fedezethányaddal (18%) veszteségesen működött, ugyanakkor eredménye jobb volt a tervezettnél, és a féléves veszteségét is csökkentette.

Az Infinity további fontos piaca a jelenleg kiaknázatlannak számító szlovákiai, ahol képviseleti irodával van jelen. Ez a terület a gyorsan fejlődő szlovák gazdaság, valamint a fejletlennek számító szlovákiai IT ellátottság miatt kiemelkedő lehetőséget jelent a cégnek és a teljes Synergon csoportnak.



Span d.o.o.

A Span d.o.o. a Synergion csoport horvát tagja, mely a Synergion Rt. többségi (68,1%) tulajdonában áll. A Span árbevételét egyes hálózati és infrastruktúra-gazdálkodási projektek mellett jelenleg elsősorban Microsoft termékek, Windows alapú

infrastrukturális projektek, kapcsolódó támogatási és üzemeltetési szolgáltatások és képzés alkotják. A Span tevékenységének leírása és a társaság bővebb ismertetése megtalálható a cég honlapján horvát nyelven: www.span.hr

Span	Szeptember 30-án végződő 9 hónap					
	2005		2004		Változás %	
	ezer Ft	ezer EUR	ezer Ft	ezer EUR	Ft	EUR
Értékesítés árbevétele	1 167 891	4 714	819 062	3 217	43%	47%
Egyéb bevétel	-	-	0	0	0%	0%
Ebből szolgáltatások (%)	58%		51%			
Ebből termékek (%)	42%		49%			
Értékesítés közvetlen ktg-e	- 978 130	- 3 948	- 733 910	- 2 882	33%	37%
Az Értékesítés arányában (%)	84%		90%			
Nettó fedezet	189 761	766	85 152	334	123%	129%
Nettó fedezethányad (%)	16%		10%			
Egyéb működési ktg-ek	- 180 475	- 728	- 174 963	- 687	3%	6%
EBITDA	46 309	187	- 13 193	- 52	na	na
EBITDA hányad (%)	4%		-2%			
Üzemi eredmény	9 286	37	- 89 811	- 353	na	na
Üzemi eredményhányad (%)	1%		-11%			

A táblázat adatai a kisebbségi részesedést is tartalmazzák.

A 2004-ben elkezdett szervezeti fejlesztések, amelynek részeként szétválasztották a szakmai és gazdasági menedzmentfunkciókat, valamint a belső szakmai investíciók pozitív hatása a Span 2005-ös teljesítményében egyértelműen megmutatkozik. Eközben folytatódik a Spannak a Synergion csoportba történő szakmai és kereskedelmi integrációja.

A vizsgált időszakban a horvát informatikai piac enyhe ütemben, de folyamatosan javult, érezhetően megnőtt mind a kormányzati, mind az üzleti célú projektek száma. A telekommunikációs piac bővülését továbbra is a hálózati, valamint a távközlési dereguláció határozta meg. A második félévben (kiemelten az utolsó negyedévben) a piac további élénkülése várható.

2005 első kilenc hónapjában a Span 43%-kal növelte árbevételét (1.168 millió forint) 2004 hasonló időszakához képest (819 millió forint). Árbevételének szolgáltatásaránya 58% lett ebben az időszakban, amely valamennyi korábbi értéknél magasabb. Szintén folytatódik az a trend, hogy új projektjeinek túlnyomó többsége szolgáltatásra

vagy támogatási jellegű tevékenységre épül. Az időszak új projektjei között kiemelendő a horvát autópálya-társaság országos hálózatának kiépítése során végzett support tevékenység, illetve a piac második legnagyobb mobilszolgáltatója, a VIPNET által megrendelt hosted exchange kialakítás. Az értékesítési költség az árbevétel növekedésnek arányánál kisebb mértékben 33%-kal nőtt, és a nettó fedezet szintén kiugró, 123%-os erősödést mutatott 2005 és 2004 első kilenc hónapjának összehasonlításában.

Ennek eredményeképpen a vizsgált időszakot a Span 9,3 millió forintos pozitív üzemi eredménnyel zárta. Ez ugyan elmarad az első félév hasonló eredményétől, ám nem hagyható figyelmen kívül, hogy a harmadik negyedév teljesítménye Horvátországban még a magyar piacon tapasztaltnál is nagyobb visszaesést szokott produkálni, miközben az állandó költségek folyamatosan jelentkeznek. A negyedik negyedév teljesítménye világosan igazolja majd, hogy ez a visszaesés tisztán szezonális, és nem egy tendencia eredménye.



A Synergon Csoport 2005. szeptember 30-i mérleg és likviditás elemzése

Mérleg	2005. szeptember 30.		2004. szeptember 30.		Változás %	
	ezer Ft	ezer EUR	ezer Ft	ezer EUR	Ft alapon	EUR alapon
Eszközök						
Befektetett Eszközök	2 687 628	10 768	2 767 312	11 203	-3%	-4%
Tárgyi eszközök	2 093 322	8 387	2 130 434	8 625	-2%	-3%
Immateriális javak	551 127	2 208	579 242	2 345	-5%	-6%
Befektetett pü. eszközök	43 179	173	57 636	233	-25%	-26%
Forgóeszközök	7 649 216	30 647	7 041 691	28 507	9%	8%
Készlet	1 094 491	4 385	1 223 475	4 953	-11%	-11%
Vevők	3 934 765	15 765	4 211 866	17 051	-7%	-8%
Pénzeszközök	1 747 216	7 000	1 091 203	4 417	60%	58%
Egyéb forgóeszközök	872 744	3 497	515 147	2 085	69%	68%
Eszközök összesen	10 336 844	41 415	9 809 002	39 709	5%	4%
Források						
Saját tőke	6 623 791	26 539	6 312 578	25 555	5%	4%
Jegyzett tőke	1 910 926	7 656	1 910 925	7 736	0%	-1%
Tartalékok	5 599 637	22 435	5 774 819	23 378	-3%	-4%
Eredménytartalék+ Mérleg szerinti eredmény	-886 773	-3 553	-1 373 166	-5 559	-35%	-36%
Rövid lejáratú kötelezettségek	3 593 959	14 399	3 416 089	13 829	5%	4%
Szállítók	2 256 493	9 041	1 695 609	6 864	33%	32%
Egyéb rövid lej. köt.	1 337 466	5 359	1 720 480	6 965	-22%	-23%
Hosszú lejáratú kötelezettségek	9 062	36	33 008	134	-73%	-73%
Kisebbségi részesedés	110 031	441	47 327	192	132%	130%
Források összesen	10 336 844	41 415	9 809 002	39 709	5%	4%

A Csoport 2005. szeptember 30-i mérlegfőösszege (10.337 millió Ft) az előző év hasonló időszakának záró értékéhez képest forintban számolva 5%-os növekedést mutat.



Eszközök

Tárgyi eszközök

A tárgyi eszközök nettó értéke 2%-kal (37 millió forint) csökkent. A csökkenés a cégcsoportban megvalósított infrastrukturális, illetve IT beruházások és az elszámolt amortizáció különbözetének eredménye.

Immateriális javak

A cégcsoportos konszolidált mérlegben az immateriális javak 5%-kal csökkentek. A változást a leányvállalatok a 2004 év végi befektetés értékelése eredményeként keletkezett érték és a nyilvántartási érték közti különbség eredmény terhére történő elszámolása okozza.

Befektetett pénzügyi eszközök

Az eszközcsoport évek közti változását a dolgozóknak nyújtott hitelek állományváltozása okozza.

Készletállomány

A készletállomány csökken, mivel a vállalatcsoport célja a hatékony forgó eszköz gazdálkodás. Ennek eredménye a kedvező, 129 millió forintos változás.

Vevőállomány

A vevőállomány a cégcsoporton belüli elszámolások kiszűrésével 7%-kal (277 millió forint) csökkent. A csoport záróértékéhez a Fibex kivételével minden tagvállalat a bázisidőszakhoz képest kedvezőbb állománnyal járult hozzá. A változás oka a folyamatos, negyedéven belüli arányosabb kiszámlázás.

Pénzeszköz-állomány

A pénzeszköz-állomány a beszámolási időszak végén 1.747 millió forint volt, amelynek meghatározó része (több mint 1.208 millió forint) az anyavállalat könyveiben szerepel.

Források

Saját tőke

Az eredménytartalék változott, mivel a nemzetközi számviteli standardoknak megfelelően a badwill egy összegben, legkésőbb 2005 első negyedévében volt realizálandó. A realizált badwill a SAO-Synergion Kft megvásárlásakor számított érték.

Rövid lejáratú kötelezettségek

A rövid lejáratú kötelezettségek állománya (3.594 millió forint, 5%-kal magasabb a bázis év záró állományánál, melyet elsősorban a Synergion Rt. és a Infinityben szereplő szállítóállomány növekedése okozott. Ez cégcsoport szinten e mérleg tételnél 561 millió forint (33%-os) növekedést jelent.

Hosszú lejáratú kötelezettségek

A hosszú lejáratú kötelezettségek csökkenését az eszköz finanszírozás pénzügyi lízing megoldásának leépítése okozza.

Kisebbségi részesedés

A kisebbségi részesedés növekedése az Infinity negatív mérleg szerinti eredményének, valamint a 2004 év végi eredménytartalék rendezésének a következménye.



Cash-flow	Szeptember 30-án végződő 9 hónap 2005		2004	
	ezer Ft	ezer EUR	ezer Ft	ezer EUR
Adófizetés utáni üzleti eredmény	82 860	334	-171 279	-673
Értécsökkenés	392 712	1 585	563 201	2 212
Kötelezettség változása	-1 871 108	-7 552	-4 323 884	-16 981
Elhatárolt adókülönbözet változása	-40 482	-163	-432	-2
Készlet változása	-245 530	-991	-151 527	-595
Követelések változása	2 216 973	8 948	3 446 130	13 534
Céltartalék változása	-417 614	-1 686	-107 620	-423
Cash működésből	117 811	476	-745 409	-2 927
Nettó pénzügyi eredmény	54 966	222	85 849	337
Nettó működési pénzáramlás	172 777	697	-659 560	-2 590
Befektetett eszközök változása	-311 510	-1 257	-321 788	-1 264
Befektetések és értékpapírok	-147 575	-596	10 163	40
Cash flow befektetésből, beruházásból	-459 085	-1 853	-311 624	-1 224
Hitelek nettó változása	-229 517	-926	119 438	469
Tőke változás	137 694	556	-1	0
Kisebbségi részesedés kiszűrése	-67 637	-273	-67 850	-266
Nettó cash pénzügyi tevékenységből	-159 460	-644	51 587	203
Cash állomány nettó változása	-445 768	-1 799	-919 597	-3 612
Nyitó cash állomány	2 192 984	8 851	2 010 800	7 897
Záró cash állomány	1 747 216	7 052	1 091 203	4 286
Cash változás	-445 768	-1 799	-919 597	-3 612

Likviditási helyzet

A Társaság pénzeszközállománya 2005. szeptember 30-án 1.747 millió forint volt. A Synergon stabil készpénzállománya biztosította a csoport kiegyensúlyozott működését.

Cash operatív működésből

Az operatív tevékenység 118 millió forint pozitív cash-flow-t eredményezett. Ennek oka egyrészt az értécsökkenéssel korrigált és adóval módosított üzemi eredmény kedvező alakulása, valamint mérlegelemzésnél vizsgált szállító, vevő- és készletállomány jelentős változása.

Nettó működési pénzáramlás

A pozitív pénzügyi eredmény 55 millió forint volt, így a nettó működési pénzáramlás időszak végi záró összege 173 millió forint lett.

Cash flow befektetésből, beruházásból

A vállalatcsoport több jelentős belső projektet a tárgyidőszakban indított. Ezen projektek befektetésigényét találjuk a befektetett eszközök soron.

A leányvállalatban szerzett további részesedés vásárlás következménye a befektetések növekedése.

Nettó cash pénzügyi tevékenységből

A negatív értéket a leányvállalatok zárónapkor fennálló hitelállományának kedvező alakulása okozta.

A tőkeváltozás két jelentős tétele s Synergon SAO kft badwill eredmény hatása és a saját részvény átkötések eredménye.



Tulajdonosi struktúra, Társasági események

A Synergon Informatika Rt. 2005. szeptember 30.-i állapota szerinti tulajdonosi struktúráját a jogszabályi kötelezettségből fakadó tulajdonosi bejelentéseket is figyelembe véve az alábbiakban mutatjuk be.

A Synergon Rt. tulajdonosi struktúrája		
Tulajdonos	2005. szeptember 30.	2004. december 31.
Deutsche Bank (letétkezelő)	0,50%	0,55%
Saját részvény	2,77%	2,77%
Davon Kft.	3,81%	5,03%
Berenberg Global Opportunity-Magyar Budapest Fund	5,31%	5,31%
Curdie Trust Corp.	9,94%	9,94%
RCX Kft.	9,37%	10,00%
Pénzügyi befektetők, egyenként 5%-os tulajdonrész alatt	68,30%	66,04%
Összesen	100%	100 %

Közgyűlés – A Synergon Rt. a 2005. április 29-én tartott éves rendes közgyűlésen elfogadta az Igazgatóság beszámolóját, valamint a Synergon éves beszámolóját. Megszavazta az Igazgatóság és a Felügyelő Bizottság tagjait. Az Ernst & Young Könyvvizsgáló Kft.-t választotta a Társaság könyvvizsgálójává.

Igazgatóság - A Synergon Informatika Rt. Igazgatóságának 2005. január 1. és szeptember 30. közötti időszakban tartott ülésein az alábbi lényegesebb döntések születtek: Az Igazgatóság módosította saját ügyrendjét, valamint elfogadta a Regionális Management Board ügyrendjét, és kinevezte annak tagjait. Elhatározta továbbá a Synergon éves rendes közgyűlésének összehívását, elfogadta az Igazgatóság beszámolóját, valamint a Synergon Rt. és csoport éves beszámolóit. A Synergon Igazgatósága tudomásul vette az APEH Kiemelt

Igazgatóságának korábbi évek ellenőrzését véglegesen lezáró határozatát.

A Synergon az Infinity-ben meglévő részesedését 2005. májusában 66,7%-ról 75,8%-ra emelte.

A Synergon Informatika Rt. 2005. áprilisában regionális rendszerintegrátori megállapodást írt alá a Huawei Technologies Co. Ltd.-vel.

Az Igazgatóság elfogadta a Társaság Szervezeti és Működési Szabályzatának módosított változatát. A board augusztusban előzetes döntést hozott a cég GDR papírjainak a londoni elektronikus tőzsdéről (SEAQ) való kivezetéséről, melyről a végleges határozat szeptember 13.-ával született meg.

Felügyelő Bizottság – A Synergon Informatika Rt. Felügyelő Bizottsága 2005. január 1. és szeptember 30. közötti ülésén az alábbi lényegesebb döntések születtek: A Felügyelő Bizottság jóváhagyta a Synergon éves rendes közgyűlésének összehívását, és az arra javasolt előterjesztéseket.

Személyi változások – Az Infinity a.s. vezérigazgatói feladatait 2005. március 1.-től Hanus Weisl látja el.

2005. július 1-től a Synergon Rt. kereskedelmi és marketing vezérigazgató helyettes pozícióját Hampl Viktor tölti be, a műszaki vezérigazgató helyettes pedig Kovács Attila.

2005. szeptember 1.-től a regionális gazdasági igazgató Andreidesz-Kovács Péter, az új kommunikációs igazgató pedig Varga Péter lett.

További információk:

Varga Péter (varga.peter@synergon.hu)

igazgató, Kommunikációs Igazgatóság

Synergon Informatika Rt., 1047 Budapest, Baross u. 91-95.

investor.relations@synergon.hu

Telefon: (1) 399-5500

www.synergon.hu

Fax: (1) 399-5599