

GYORSJELENTÉS



**A Synergón Informatika Rt.
2005. január 1-jétől június 30-ig tartó
6 hónap pénzügyi eredményei**
Nem auditált, konszolidált
Nemzetközi Pénzügyi Jelentés/
Beszámolói Szabályok
szerint összeállított adatok

www.synergon.hu
e-mail: investor.relations@synergon.hu



A Synergion csoport 2005. első hat hónapját a terveknek megfelelő eredménnyel zárta. Az elmúlt évben elindult lassú gazdasági növekedés informatikai területen csak minimális mértékben érezte hatását. Az IT piaci növekedés folyamatosan az infláció szintje alatt maradt, a piaci szereplők elsősorban az államigazgatási szektor visszaesését érezték meg. A csoport értékesítési árbevétele – ennek köszönhetően – 8.432 millió forint volt, amely 13%-os csökkenést jelent a bázisidőszakhoz képest. A stratégiai céloknak megfelelően stabilan növekedett viszont az árbevétel szolgáltatástartalma (43%), amely az értékesítési költségek folyamatos csökkenésével együtt jelentős hatékonyságnövekedést eredményezett. Tovább folytatta növekedését a horvát Span és a Fibex, és jó ütemben halad a cseh Infinity elmúlt évben megkezdett tudatos átszervezése.

A vizsgált időszakban a Synergion regionális rendszerintegrátori megállapodást kötött a Huawei Technologies Investment Co. Ltd.-vel, amely a világ egyik leggyorsabban fejlődő hálózati megoldásokat gyártó cége.

A Synergion csoport működési területén a korábban jelzett dinamikus piaci növekedés 2005 első hat hónapjában továbbra sem következett be. A Synergion legnagyobb piacának számító magyarországi nagyvállalatok és intézmények szegmensében enyhe 3-4 százalékos növekedés, míg az államigazgatás területén erőteljes visszaesés volt tapasztalható. Az EU pályázati lehetőségek hatása még nem érezhető, és a közép- és kisvállalatok piaca is változatlanul stagnál. Hasonlóan visszafogott a cseh piac helyzete is. Számottevő élénkülés a Fibex magyarországi, valamint az Infinity szlovákiai piacain érzékelhető, míg Horvátországban enyhe növekedés, a nagyberuházásoknál viszont az EU csatlakozási tárgyalások folytatásáig kivárás tapasztalható.

A vizsgált időszakban a Synergion sikeresen megjelent és jó pozíciókat szerzett az önkormányzati piacon, ahol az önkormányzati közigazgatásban jelentkező EU-támogatási pályázatok függvényében számottevő bevételek várhatóak év végére, illetve a 2006-os évben. Erre a területre a Synergion év elején létrehozott egy külön szervezeti egységet, az Egészségügyi és Önkormányzati Üzletágot.

Folytatódott az árbevétel szerkezetének átalakítása a magasabb hozzáadott értékű, tanácsadás-jellegű bevételek részarányának növelése érdekében. Mind a tanácsadási tevékenységet ellátó Üzleti Megoldások Divízió, mind a rendszertámogatással és üzemeltetéssel foglalkozó SAO Kft. magas fedezetű, stabil bevételt realizált. A hálózati kommunikációs tevékenység továbbra is hagyományosan erős teljesítményt nyújtott.

A Fibex 2005 első hat hónapjában is tovább folytatta az elmúlt évben tapasztalt dinamikus növekedését, amely részben a korábban átszervezett, magas működési hatékonyságot biztosító szervezetnek, részben az idén elkezdődött mintegy 10%-os piacbővülésnek köszönhető. A telekommunikációs piac kedvező alakulása miatt a második negyedév tervén felül teljesült. Portfóliójuk bővítéseképp június folyamán termékcsaládjuk növekedett, ezentúl a Fibex a Colorvill Kft. termékeinek is szállítója, disztribútora valamint forgalmazója lett. Az Infinity teljesítményét továbbra is a tavaly elkezdett strukturális változások és átszervezések befolyásolták. A tervek szerint zajló reorganizáció célja a hatékonyság és a szolgáltatási minőség növelése, az értékesítés erősítése, valamint az Infinity integrálása a Synergion csoportba. 2005 áprilisában az Infinity-ben meglévő részesedését a Synergion 75,84%-ra emelte. (Az áprilisi részesedésemelést követően az Infinity vesztesége 2005. május 1.-től már 75%-kal szerepel, amely nehezíti a bázisévvel való összehasonlítást.) A Spannál 2004-ben elkezdett szervezeti építkezés és belső üzletfejlesztés folyamatos árbevétel-növekedést és a bevétel átrendeződését eredményezte. Új projektjeinek túlnyomó többsége szolgáltatás vagy támogatási jellegű tevékenységre épül, amely következtében a csoport tagvállalatai között a Span árbevételén belül a legnagyobb a szolgáltatások részaránya (61%).

Az év hátralévő részében folytatódik a cégcsoport tudatos belső reorganizációja és belső szakmai és szervezeti integrációja.



A SYNERGON CSOPORT 2005. ÉVI EREDMÉNYEINEK ELEMZÉSE I-VI. HÓNAP

A 2005. június 30-ával végződött hat hónap összehasonlítása
a 2004-es év hasonló időszakával

E jelentésben látható adatok nem auditált, IFRS alapján összeállított, konszolidált mérleg és eredmény kimutatáson alapulnak. Az olvasók számára az alábbi táblázatokban található forint összegek átváltásra kerültek Euro összegekre. Az eredmény kimutatás tételeinél alkalmazott átlagárfolyam 1 EUR=246,65 Ft volt a 2005-ös év hat hónapjára, és 1 EUR=257,73 Ft a 2004-es év hasonló időszakára. A mérlegtételeknél alkalmazott átváltási záróárfolyam 1 EUR=253,23 Ft volt 2004. június 30-án és 1 EUR=247,36 Ft 2005. június 30-án.

A vizsgált időszakban a Synergon Rt. az értékesítési árbevétel mellett az egyéb bevételeket külön sorban szerepelteti, mivel az összevont árbevétel jelentősen befolyásolná a bevétel szolgáltatástartamát. Az egyéb bevétel többek között az adóigazgatósági eljárással kapcsolatban korábban elhatárolt céltartalék fennmaradó részének (372 millió forint) visszaforgatását tartalmazza. Az APEH határozat 29 millió forint megfizetésére kötelezte a Synergon Rt.-t, amely összeg tartalmazta az általános forgalmi-, valamint társasági adó hiányokat, a késedelmi pótlékot és a bírságot is.

Célcsoport szintű értékelés

Eredménykimutatás	Június 30-án végződő 6 hónap				Változás %	
	2005		2004		Ft alapon	EUR alapon
	ezer Ft	ezer EUR	ezer Ft	ezer EUR		
Értékesítés árbevétele	8 431 584	34 185	9 729 486	37 751	-13%	-9%
Egyéb bevétel	513 253	2 081	182 291	707	182%	194%
Ebből szolgáltatások (%)	43%		38%			
Ebből termékek (%)	57%		62%			
Értékesítés közvetlen ktg-e	-6 507 849	-26 385	-7 670 405	-29 761	-15%	-11%
Az Értékesítés arányában (%)	77%		79%			
Nettó fedezet	2 436 987	9 881	2 241 372	8 697	9%	14%
Nettó fedezethányad (%)	23%		21%			
Egyéb működési ktg-ek	-2 199 439	-8 917	-2 288 011	-8 878	-4%	0%
EBITDA	503 011	2 039	351 473	1 364	43%	50%
EBITDA hányad (%)	6%		4%			
Üzemi eredmény	237 549	963	-46 639	-181	na	na
Üzemi eredményhányad (%)	3%		0%			
Pü. műveletek nettó eredménye	31 767	129	51 677	201	-39%	-36%
Rendkívüli tételek	3 933	16	6 277	24	-37%	-35%
Adózás előtti eredmény	273 249	1 108	11 315	44	na	na
Társ.-i nyereségadó	-16 385	-66	-6 299	-24	160%	172%
Kisebbségi részesedés	55 996	227	9 075	35	na	na
Adózás utáni eredmény	312 860	1 268	14 092	55	na	na

Árbevétel

A Synergon Informatika Rt., beleértve a konszolidálási körbe tartozó tagvállalatokat is, 2005 első hat hónapjában 8.431 millió forint értékesítési árbevételt ért el, ami forint alapon 13%-os csökkenést jelent a bázisidőszak értékesítési árbevételéhez képest.

A célcsoporton belül a Fibex érte el a legnagyobb mértékű (45%) árbevétel-növekedést, a Span szintén jelentősen, 36%-kal nőtt, míg a Synergon/SAO és az Infinity a bázisidőszakhoz képest csökkenő árbevételt realizált. Az értékesítési bevételek mellett a vizsgált időszakban a Synergon Rt. egyéb bevételt is elkönyvelt (513 millió forint).



A Synergón csoport értékesítésének szektorális bontásában a telekommunikációs szektor 16%-kal, a pénzügyi szektor 17%-kal, az ipar, közmű és közlekedés szektor 27%-kal, és az állami szektor 13%-kal képviseltették magukat az időszak során. Az egyéb, szektorba nem sorolt értékesítés 27%-ot tett ki. A bázis időszakhoz viszonyítva az államigazgatási szektor részarányának csökkenése figyelhető meg.

2005 első hat hónapjában az értékesítés szolgáltatásaránya 5%-kal nőtt a 2004 első hat hónapjában elért 38%-hoz képest. A szolgáltatási tevékenységből származó árbevétel továbbra is folyamatosan növekvő tendenciát mutat a Synergón magyarországi tevékenységénél. A Span szolgáltatásaránya 7%-ot nőtt, míg az Infinity szolgáltatástartalma 34%-ra csökkent. A Fibexnél domináló termékértékesítés – árbevételének kis volumene miatt – nem befolyásolja meghatározóan ennek a mutatószámoknak a mértékét.

Értékesítési költségek

Az értékesítési költségek elsősorban az értékesített termékekből, alapanyagokból, alvállalkozói teljesítményekből és a közvetlen élőmunka költségeiből tevődnek össze. Az értékesítési költségek az árbevétel csökkenését meghaladó mértékben, 15%-kal csökkentek 2004 (7.670 millió forint) és 2005 (6.508 millió forint) első hat hónapjainak összehasonlításában. Az értékesítési költségek az árbevétel 77%-át adják, mely enyhén csökkenő értéket mutat az elmúlt időszak vonatkozásában.

Nettó fedezet

A beszámolási időszakban a cégcsoport árbevételének 23%-a volt a fedezetösszeg – az

értékesítési költségek csökkenésének eredményeként e mutatót sikerült növelni a 2004 első hat hónapjának szintjéhez képest. A csoport által elért fedezettartalmat pozitív irányban befolyásolta a Synergón Rt. egyre magasabb szolgáltatástartalma értékesítési szerkezete, valamint a Span kimagasló nettó fedezet növekedése. Kis árbevételi súlyuk miatt azonban nem voltak képesek ellensúlyozni az Infinity csökkenő fedezetét.

Egyéb működési költségek

Az egyéb működési költségek számottevő, 4%-os csökkenést mutattak. 2005 első hat hónapjában a költségvetel 2.199 millió forintot ért el a költséghatékonyabb gazdálkodásnak és a csökkent létszámnak köszönhetően. Minden egyéb működési költség-kategóriában megtakarítást ért el a cégcsoport.

Pénzügyi műveletek nettó eredménye

A pénzügyi műveletek nettó eredménye a 2005 év első hat hónapjában 32 millió forint volt, mely 39%-kal kisebb az előző év hasonló időszakához képest (52 millió forint). A csökkenést a Synergón által elért nettó árfolyamveszteség és kisebb bevételi kamat okozta.

Rendkívüli eredmény

A cégcsoport a beszámolási időszak során 4 millió forint rendkívüli eredményt számolt el a bázisév 6 millió forintos rendkívüli eredményéhez képest.

Adózott eredmény

A Synergón csoport 2005 év első hat hónapjában 313 millió forint adózott nyereséget ért el.



Létszám

A Synergon csoport átlagléttségait az alábbi táblázat tartalmazza, melyből látható, hogy a csoport a beszámolási időszakban folyamatosan csökkenő létszám mellett dolgozott, bár a Fibex és a Span esetében nőtt az átlag és a záró létszám is.

A csoportszintű átlagléttség 2005. június 30-án 540 fő, 2004. június 30-án 569 fő volt.

Átlagléttszámok	2005 Q2 átlag	2004 Q2 átlag	Változás %
Synergon Rt. és SAO	334	338	-1%
Fibex	20	17	18%
Infinity	132	163	-19%
Span	54	51	6%
Összesen	540	569	-5%

A Synergon csoport vállalatainak elemzése

Az alábbi táblázat a cégcsoport értékesítési- és egyéb árbevételének megoszlását mutatja a cégcsoport vállalatai szerinti bontásban.

Cégcsoport tagjai	Június 30-án végződő 6 hónap						Változás %	
	2005		%	2004		%	Ft	EUR
	ezer Ft	ezer EUR		ezer Ft	ezer EUR			
Értékesítés árbevétele és egyéb bevétel	8 944 836	36 266	100%	9 911 777	38 458	100%	-10%	-6%
Synergon Rt. és SAO	6 081 660	24 658	68%	7 238 608	28 086	73%	-16%	-12%
Fibex	681 842	2 764	8%	469 191	1 820	5%	45%	52%
Infinity	1 653 528	6 704	18%	1 952 924	7 577	20%	-15%	-12%
Span	853 878	3 462	10%	626 883	2 432	6%	36%	42%
Konzolidáció	-326 071	-1 322	-4%	-375 829	-1 458	-4%	-13%	-9%

Bevételi struktúra

A Synergon csoport árbevételének 68%-át a Synergon/SAO értékesítése alkotja, a többit a tagvállalatok adják. A tagvállalatokra jutó árbevételarány az egyes időszakok tekintetében kis mértékben változik és bizonyos mértékű átrendeződés is tapasztalható. A dinamikus növekedő Span és Fibex súlya folyamatosan nő a csoportban, a

Synergon és az Infinity kismértékű csökkenésével szemben.

A SAO-Synergon Kft. teljesítményét a Synergon eredményadataival összevontan mutatjuk ki, mivel a tagvállalat tevékenysége szorosan összefonódik az anyavállalatéval. A Synergon Rt. minden outsourcinggal és üzemeltetéssel kapcsolatos feladatát áthelyezte a SAO-ba.



Synergion Rt.

A Synergion Rt. a Synergion csoport magyarországi vállalata, jogilag a csoportban a többi tagvállalat fő részvényeseként az anyavállalat pozícióját tölti be. A Synergion Rt. tevékenységének leírása és a társaság bővebb ismertetése megtalálható a társaság

honlapjain magyar és angol nyelveken: www.synergion.hu, www.synergion.hu/en. A SAO-Synergion Kft. tevékenységének leírása és a társaság bővebb ismertetése megtalálható a társaság honlapján magyar nyelven: www.sao.hu.

Synergion Rt. és SAO*	2005		2004		Változás %	
	ezer Ft	ezer EUR	ezer Ft	ezer EUR	Ft	EUR
Értékesítés árbevétele	5 565 399	22 564	7 039 852	27 315	-21%	-17%
Egyéb bevétel	516 261	2 093	198 756	771	160%	171%
Ebből szolgáltatások (%)	45%		35%			
Ebből termékek (%)	55%		65%			
Értékesítés közvetlen ktg-e	- 4 083 069	- 16 554	- 5 578 818	- 21 646	-27%	-24%
Az Értékesítés arányában (%)	73%		79%			
Nettó fedezet	1 998 591	8 103	1 659 790	6 440	20%	26%
Nettó fedezethányad (%)	27%		21%			
Egyéb működési ktg-ek	- 1 654 419	- 6 708	- 1 680 538	- 6 521	-2%	3%
EBITDA	513 673	2 083	193 664	751	165%	177%
EBITDA hányad (%)	9%		3%			
Üzemi eredmény	344 172	1 395	- 20 748	- 81	na	na
Üzemi eredményhányad (%)	6%		0%			

*nem konszolidál

Működési környezet

A 2004-ben elindult lassú gazdasági növekedés az IT területen csak minimálisan érezte hatását. Az informatikai piac növekedési üteme folyamatosan az infláció szintje alatt marad. 2005 első hat hónapjában a Synergion piacainak volumene és költségi struktúrája is jelentősen megváltozott. Tovább folytatódott az államigazgatási piac gyengülése. A költségvetési intézmények költségi szerkezete jelentősen megváltozott, gyakorlatilag nem előre tervezett módon költenek, hanem projektszerűen, amelyeket valamilyen támogatási forrásból fedeznek. A pályázatok kiírása és elbírálása elhúzódik, a beruházások nem tervezhetőek. A szolgáltatók részéről új értékesítési módszereket kell alkalmazni, hisz a projektek odaítélése más módon, más döntéshozókon keresztül történik. A Synergion egyrészt új kereskedelmi stratégiával reagált a változó piaci helyzetre, amely az államigazgatási szektor kiemelt felsővezetői szinten való kezelését is jelenti. Másrészt folyamatosan emeljük a gazdasági szektorokból származó bevételek részarányát.

Választási év közeledtével ezen az államigazgatási piacon számottevő fejlődés nem várható. A vizsgált időszakban a Synergion sikeresen megjelent és jó pozíciókat szerzett az önkormányzati piacon, ahol az

önkormányzati közigazgatásban jelentkező EU-támogatási pályázatok függvényében számottevő bevételek várhatóak év végére, illetve a 2006-os évben. Erre a területre a Synergion év elején létrehozott egy külön szervezeti egységet, az Egészségügyi és Önkormányzati Üzletágat. A biztosítási és pénzügyi szegmens változatlanul erős területet jelent a Synergion portfóliójában. A Synergion szakmai megítélése és piaci pozíciója tovább növekedett. A bankok tovább erősítik helyzetüket, elsősorban a fiókhálózatok bővítésén keresztül, amely jelentős IT beruházásokat igényel. A kereslet folyamatosan eltolódik az alkalmazói rendszerek (back office – front office) felé. A privát ügyfelek piacának fejlődésével együtt az ügyfélorientált IT háttérrendszerek iránti igény is erősödik. Folytatódik az outsourcing felértékelődése, több, nem a fő tevékenységhez tartozó feladatot külső szolgáltatókra bízzák. A vizsgált időszakban a Synergion több sikeres projekttel is erősítette pozícióit a piacon.



A távközlési piacon folytatódik az alternatív szolgáltatók megjelenése, valamint a Magyar Telekom elmozdulása adat- és informatikai szolgáltatások irányába. Ez kiegészül a Magyar Telekom monopóliumának megszüntetésére irányuló piaci erőfeszítéssel. A mobilszolgáltatás piacát a 3G beruházások, valamint a nem hangátvitellel foglalkozó szolgáltatások határozzák meg.

A piac korábbi intenzív fejlődési üteme megállt, az informatikai költség megfontoltabb és mérsékelt lett. Csökkent a nagy beruházások száma. A folyamatos költség a karbantartás és üzemeltetés területén megmaradt, ugyanakkor elmozdulás tapasztalható a nagyobb hozzáadott értékű projektek irányába. Folytatódott az alkalmazás és a szoftver terület fejlődése.

A Synergón jól alkalmazkodott a megváltozott piaci környezethez, és megőrizte erős pozícióit.

Az ipar és szolgáltatók piacán lévő ügyfelek nagyon érzékenyek a gazdasági változásokra, az államigazgatásban tapasztalható bizonytalanság erős kihatással van. Az IT rendszerek termelőeszközökénti elismerése és elfogadása hosszabb döntési ciklust eredményez.

Ezen a területen alapvetően nagy számú ügyfél található, melyért sok IT szállító verseng. A Synergón itt is jellemzően erőteljes infrastruktúra szállítói szerepben jelenik meg. Keresleti oldalról jól elkülönülnek a nagy megrendelők és a kisebb méretű ügyfelek. A nagyvállalatok folyamatosan költenek IT beruházásokra, ugyanakkor az esetek többségére jellemző anyavállalati jóváhagyás miatt a pályázatok átfutási ideje hosszú. A kisebb vállalatok noha felismerték az IT beruházások szükségességét, meglehetősen költségérzékenyek. A vizsgált időszakban egyértelműen megjelent a komplex, üzemeltetés-jellegű projektek iránti igény. A Synergón a vizsgált időszakban tervek szerint teljesített ezen a piacon.

A kiskereskedelmi vállalatok piacán észrevehető növekedés indult el. Elsősorban meglévő pénztárgépes rendszereiket kívánják integrálni gazdálkodási, értékesítési rendszereikkel. Nagyon komoly piaci potenciált jelent, amely a Synergón számára is további jó lehetőséget kínál. A Synergón az első negyedévben dolgozta ki erre a területre irányuló új stratégiáját, amelyet erőteljes marketing támogatással folyamatosan vezet be. Hazai megrendelők mellett a vizsgált időszakban a Synergón Retail Üzletága a közép-európai régióra is ki tudta teljesíteni tevékenységét.

Eredmények

A Synergón Rt. és a SAO Kft. értékesítése 21%-kal csökkent 2004 hasonló időszakához (7.039 millió forint) képest 2005 első hat hónapjában (5.565 millió forint).

A társaság árbevételének szolgáltatástartalma jelentős mértékben (10%-kal) 45%-ra növekedett a bázisidőszakban elért 35%-hoz képest. Az értékesítési költségek az árbevétel csökkenését meghaladó mértékben, 27%-kal csökkentek a vizsgált időszakban, amely a működési hatékonyság folyamatos növekedését jelzi. A nettó fedezethányad folyamatosan növekedett a költséghatékonyságnak köszönhetően.

A Synergón üzemi szinten 344 millió forint nyereséget ért el a 2005 első hat hónapjában, az Ebitda mutató a vizsgált időszakban 513 millió forint lett.

Üzleti egységek

A hálózati kommunikációs tevékenység 2005 első hat hónapjában is szezonálisan erős teljesítményt nyújtott, biztosítva a társaság értékesítési árbevételének és fedezetének meghatározó részét. Az államigazgatási szektorra erős visszaesés jellemző, a vizsgált időszakban minimális pályázati kiírás volt. A hálózati normatíva csúszása miatt a beruházók alternatív eszközöket és berendezéseket alkalmaztak. A telekommunikációs szektor változatlanul erős, minimális fedezetelmaradás mellett hozta a tervezett árbevételt.

A pénzügyi piac továbbra is folyamatosan erősödik, az IP telefon megoldások több ügyfélnél (CIB, Erste, Raiffeisen) is implementációs, illetve üzemeltetési fázisba kerültek, amely kisebb árbevétel mellett magasabb fedezetet jelent. A banki szektorra jellemző kiszervezési tendencia jelentős eszközigényt is generál (Erste outsourcing).

A Huawei Co. Ltd-vel kötött regionális rendszerintegrátori megállapodást követően a divízió nemcsak Magyarországon, hanem a régió más országaiban is sikeres piaci aktivitásba kezdett (Magyar Telecom ADSL szállítás).



A korábbi Szoftver Divízió 2005 elejétől Üzleti Megoldások Divízió néven működik, amely jelzi a tevékenység kibővülését. A Szoftver divízió hagyományos területeinek értéknövelése céljából integrálásra került az üzleti tanácsadási terület a divízióba. Az első hat hónapban alapvető szerkezeti változások történtek. Értéklánc alapú modellnek megfelelően a technológiai területeket összevonták és a tanácsadási területeket a kapcsolódó technológiai megoldásokhoz integrálták. Megkezdődött a tanácsadási kultúra fejlesztése, valamint az értéknövelt szolgáltatások értékesítését célzó stratégia kialakítása.

A vizsgált időszakban tovább folytatódott a piac stagnálása. Az államigazgatás területén kevés jelentős beruházás történt, a projektek száma és volumene egyaránt elmaradt az előrejelzésektől. A megvalósítási fázisba lépett projektek ütemezése mind a második negyedévben, mint a teljes első félévre vonatkozóan számottevő csúszást szenvedett. A telekommunikációs és a pénzügyi szektorban nem volt érezhető változás, a divízió terveknek megfelelően hozta az eredményeket és megszilárdította piaci pozícióját. Az ipar és szolgáltatás területén, kiemelten a szolgáltató ágazatban végzett folyamatos megbízásokon keresztül jelentős bevételi hányad növekedést ért el a divízió. Különösen a nagy szolgáltatóknál, az év végéig biztató perspektívákra számít a divízió.

Az első félév tekintetében a divízió teljesítette terveit és növelte hatékonyságát.

A Phoenix e-learning keretrendszer új változatának már folyik a tesztelése. A terméket a 3. negyedév végétől tervezzük forgalmazni. Hosszas tervezést követően, elkezdődött egy platform független iktatórendszer kifejlesztése, mely a Divízió által támogatott platformok mindegyikéhez illeszthető lesz. A divízió a terméket a régióban is kívánja terjeszteni.

A hardver eszközök területén a vizsgált időszakot a korábbi évekhez, valamint az előzetes várakozásokhoz képest szűkülő piaci környezet jellemezte. Az államigazgatási szektorban infrastrukturális beruházások tekintetében érezhető volt megtorpanás, és bár az első félév végén elindultak az EU pályázatok, azok eredményei csak az év második felében fognak realizálódni. A telekommunikációs piacot a költséghatékonyságra való törekvés jellemzi; nagy projektek hiányában az ipar és szolgáltatás területén is visszaesés tapasztalható a bázisévhez képest. Pénzügyi területen egészséges piaci folyamatok, illetve némi növekedés volt tapasztalható.

A kedvezőtlen piaci környezet ellenére a divízió növelte fedezetét, illetve javította a fedezet/árbevétel arányt a bázisévhez képest, ami főleg a tavalyi évről áthúzódó nagyobb projektek első negyedévben történt lezárásának volt köszönhető. E mellett, az üzemeltetési, támogatási és karbantartási (support) szerződéseken keresztül a Hardver Divízió jelentős mértékben tudta növelni a tervezhető és visszatérő szolgáltatási bevételek részarányát. Az év második felére várható államigazgatási közbeszerzés beindulásával, valamint az eddig visszatartott megrendelések felszabadításával az árbevétel előreláthatólag kedvezően alakul.

Az év hátralevő részében a divízió fokozottabban kíván a KKV szektorra, illetve szolgáltatási területen a regionális piaci lehetőségek hatékonyabb kihasználására koncentrálni.

Vállalatirányítási területen 2005 első félévében folytatódott a piac struktúrájának átrendeződése. Az időszakot összességében gyenge, visszaeső piaci környezet jellemezte. Az államigazgatási bevezetések számának és volumenének erőteljes csökkenését egyelőre nem tudta pótolni a KKV piacon tapasztalt észrevehető javulás. Ezen a piacon egyedi megközelítést kell alkalmazni, mivel a közép- és kisvállalkozások beruházásaikat többnyire GVOP forrásokból tudják megvalósítani. A második negyedévben megkezdődött enyhe élénkülés várhatóan a harmadik negyedévben teljeseedik ki. Az üzletág többek között Közép-Európa legnagyobb SAP BusinessOne bevezetésére kapott megbízást a Fairtool-tól. A projekt a második félévben fog realizálódni.



Noha a nagyvállalatok SAP piaca gyakorlatilag telítődött, a telekommunikációs és pénzügyi területen az üzletág stabilan tartja pozícióját. Jelentősebb ügyfelei közé az Erste Bank, az NHH, illetve Paksi Atomerőmű Rt. tartozik.

Saját know-how alapján két területen folyik SAP termékfejlesztés. Nagy érdeklődés várható a Synergion SAP Business One alapú temetkezési modulja, illetve a Synergion Retail System – SAP Business One megoldása iránt. A két termék piaci bevezetése megtörtént, üzleti eredmény második félévben, illetve 2006-ban várható.

Az EU csatlakozást követően az önkormányzatok számára is elérhetővé váltak az informatikai beruházásaikat támogató pályázati források. A Synergion az elsők között lépett be erre a kevés szereplős új piacra, és elsőként vállalta fel a GKI-val közösen az EU pályázati lehetőségek kezelését, valamint a kistérségi önkormányzatoknak nyújtott komplex informatikai megoldások biztosítását.

A terület hatékony kiszolgálása érdekében 2005 januárjában egy külön szervezeti egységbe, az Egészségügyi és Önkormányzati Üzletágba szervezte ezirányú tevékenységét.

A vizsgált időszakban elsősorban a kistérségeket megcélzó, eredményes marketing kampányt követően a Synergion komoly piaci szereplőként jelent meg, és komoly pozíciókat épített ki.

2005 második félévében és a következő évben számottevő bevétel várható.

Az egészségügyi informatikai piacon a Synergion saját Inforend termékével jelenik meg, amely számos sikeres referenciával és komoly szakmai elismeréssel bír a forráshiánnyal küszködő egészségügyi piacon. Az orvos-szakmai és a gazdasági tevékenység integrált kezelésére alkalmas terméket az elmúlt hat hónapban eredményesen fejlesztettük tovább hardver, szoftver, hálózati, üzemeltetési és tanácsadás funkciókat egyaránt ellátó komplex megoldáscsomaggá. A harmadik negyedévben elbírálásra kerülő HEFOP 4.4 intézmények közötti és intézményen belüli informatikai fejlesztéseket megcélzott pályázaton a Synergion jó eséllyel szerepel.

A rendszertámogatási és üzemeltetési tevékenység magas fedezettel stabilan tervezhető bevételi forrást biztosít a SAO-Synergion Kft.-nek. 2005 első hat hónapjában tevékenységét hosszú távú szerződések és nyugodt, kiszámítható üzletmenet jellemezte. Az outsourcing piacon korábban előrejelzett nagymértékű fejlődés egyelőre nem következett be, viszont a kis- és középvállalatok fokozottan kezdik felismerni az informatikai outsourcing jelentőségét és előnyeit. A második féléves tervek között szerepel többek között ennek a piaci lehetőségnek az erőteljesebb kihasználása. A pénzügyi piacán tovább folytatódik a nem core tevékenységek kiszervezése (Erste szolgáltatói megállapodás).

Az Atos Originnel kötött korábbi regionális megállapodás keretében a SAO Kft sikeresen vett részt több régióbeli pályázaton. A SAO Kft vezetésével a közeljövőben fejeződik be a cégcsoport regionális helpdesk rendszere.

A vizsgált időszakban megalakult a Magyarországi Outsourcing Szövetség (HOA), amelynek a SAO egyik alapító tagja.



Fibex Kft.

Az optikai és rézkábelek, hálózatépítési anyagok és eszközök értékesítésével foglalkozó Fibex Kft. a Synergon 100%-os leányvállalataként működik. A

Fibex Kft. tevékenységének leírása és a társaság bővebb ismertetése megtalálható a cég honlapján magyar nyelven: www.fibex.hu.

Fibex Kft.	Június 30-án végződő 6 hónap					
	2005		2004		Változás %	
	ezer Ft	ezer EUR	ezer Ft	ezer EUR	Ft	EUR
Értékesítés árbevétele	677 282	2 746	468 314	1 817	45%	51%
Egyéb bevétel	4 560	18	877	3	420%	443%
Ebből szolgáltatások (%)	1%		0%			
Ebből termékek (%)	99%		100%			
Értékesítés közvetlen ktg-e	- 577 772	- 2 343	- 398 806	- 1 547	45%	51%
Az Értékesítés arányában (%)	85%		85%			
Nettó fedezet	104 070	422	70 385	273	48%	55%
Nettó fedezethányad (%)	15%		15%			
Egyéb működési ktg-ek	- 54 848	- 222	- 43 298	- 168	27%	32%
EBITDA	54 601	221	33 428	130	63%	71%
EBITDA hányad (%)	8%		7%			
Üzemi eredmény	49 223	200	27 087	105	82%	90%
Üzemi eredményhányad (%)	7%		6%			

A Fibex 2005 első félévében is tovább folytatta az elmúlt évben tapasztalt dinamikus növekedését. Ennek oka egyrészt a korábban átszervezett, magas működési hatékonyságot biztosító szervezet, másrészt a korábbi piacain meglévő részesedésének növelése, harmadrészt az idén elkezdődött mintegy 10%-os piacbővülés. Bevételeit elsősorban meglévő, nagyobb vevői körében tudta növelni.

A Fibex árbevételének legnagyobb hányada a hagyományos telekommunikációs szektort képviselő, és az informatika területén tevékenykedő ügyfeleitől származik. A telekommunikációs piac kedvező alakulása miatt a második negyedév terven felül teljesült.

Portfóliójuk bővítéseképp június folyamán termékskálájuk növekedett, ezentúl a Fibex a Colorvill Kft. termékeinek is szállítója, disztribútora valamint forgalmazója lett.

A Synergon csoport részeként a Fibex is megkezdte nemzetközi tevékenységét. Február elejétől a Span keretében képviselőket alakítottak ki Horvátországban, és regionális marketing tevékenységbe kezdtek. A Synergon csoport és a Huawei céggel kötött megállapodás alapján sikerrel kezdték forgalmazni a kínai cég termékeit, amelyet az elkövetkező időszakban régiós szinten is folytatni kívánnak.

A cég 2005 első hat hónapjában 45%-kal, 677 millió forintra növelte árbevételét összehasonlítva a bázisidőszak 468 millió forintos árbevételével, ezzel együtt az értékesítési költségek is 45%-kal nőttek. Nettó fedezet (48%), illetve üzemi eredmény (82%) szinten is igen jelentős növekedést ért el. Fedezeti aránya a csoportátlag alatt van, azonban alacsony szolgáltatási árbevétel-tömege alacsony, mivel árbevételének meghatározó része termékdisztribúciós tevékenységből származik.



Infinity a.s.

Az Infinity a.s. a Synergon csoport csehországi tagja, a Synergon többségi tulajdonában álló tagvállalat. A Synergon Rt. az Infinity-ben meglévő részesedését 2005 májusában 66,7%-ról 75,8%-ra emelte. Az Infinity árbevételét elsősorban HP és Microsoft termékek, azokhoz kapcsolódó szolgáltatások értékesítése, valamint az erre alapozott távfelügyeleti, támogatási és üzemeltetési szolgáltatások alkotják. 2003-ban az Infinity létrehozta Pozsonyban szlovák képviselői irodáját a

szlovákiai projektek kiszolgálása érdekében, illetve 2004-ben ERP portfólióbővítés céljából megvásárolta a BrnoData s.r.o.-t, mely Infinity Data néven működik tovább. Mindkét cég teljesítménye konszolidálva lett, az Infinity eredmény- és mérlegkimutatásában. Az Infinity tevékenységének leírása és a társaság bővebb ismertetése megtalálható a cég honlapján cseh és angol nyelveken: www.infinity.cz.

Infinity	2005		Június 30-án végződő 6 hónap 2004		Változás %	
	ezer Ft	ezer EUR	ezer Ft	ezer EUR	Ft	EUR
Értékesítés árbevétele	1 641 117	6 654	1 944 393	7 544	-16%	-12%
Egyéb bevétel	12 410	50	8 530	33	45%	52%
Ebből szolgáltatások (%)	34%		48%			
Ebből termékek (%)	66%		52%			
Értékesítés közvetlen ktg-e	- 1 373 739	- 5 570	- 1 446 693	- 5 613	-5%	-1%
Az Értékesítés arányában (%)	84%		74%			
Nettó fedezet	279 789	1 134	506 230	1 964	-45%	-42%
Nettó fedezethányad (%)	16%		26%			
Egyéb működési ktg-ek	- 460 907	- 1 869	- 462 022	- 1 793	0%	4%
EBITDA	- 116 348	- 472	143 420	556	na	na
EBITDA hányad (%)	-7%		7%			
Üzemi eredmény	- 181 118	- 734	44 208	172	na	na
Üzemi eredményhányad (%)	-11%		2%			

A táblázat adatai a kisebbségi részesedést is tartalmazzák.

Az Infinity a vizsgált időszakban aktívan folytatta a tavaly elkezdett strukturális változások bevezetését. A reorganizáció célja a hatékonyság és a szolgáltatási minőség növelése, a szervezet rugalmasságának és méretének növelése, a költségek csökkentése, valamint az Infinity integrálása a Synergon csoportba. Teljesítményét továbbra is ezek az események befolyásolták, negatív eredménye a tervezetten belül van, a cél év végére a profitabilitás visszaállítása. Ennek érdekében kompetenciaközpont-alapúvá szervezte át műszaki szervezetét, és jelentős portfóliótisztításra került sor. Az átszervezés eredménye a tervek szerint a második félévben lesz látható. Március 1.-től Hanus Weisl korábbi kereskedelmi igazgatót nevezték ki az Infinity vezérigazgatójává.

A cseh informatikai piac Közép-Európa egyik legfejlettebb piaca. Magas az IT kiadás aránya, és főleg a kormányzati szektorban – a korábbi visszaesés ellenére – további fejlesztések várhatóak. A kereslet folyamatosan a termékek és

infrastrukturális eszközöktől a szolgáltatások irányába tolódik el. Az Infinity árbevétele 2005 első hat hónapjában 16%-kal csökkent, összehasonlítva 2004 hasonló időszakával. Az értékesítés költségei ennél kisebb mértékben, 5%-kal csökkentek. Ennek egyik oka egyrészt az átszervezésekhez kapcsolódó egyszeri költségek, másrészt számos projekt lezárásának csúszása, amely azt eredményezte, hogy a költségek az első félévben jelentkeztek, míg a bevétel csak a második félévben fog realizálódni. A vizsgált időszakban az Infinity csökkenő nettó fedezettel és fedezethányaddal (16%) veszteségesen működött, ugyanakkor eredménye jobb volt a tervezettnél.

Az Infinity további fontos piaca a jelenleg kiaknázatlannak számító szlovákiai, ahol képviselői irodával van jelen. Ez a terület a gyorsan fejlődő szlovák gazdaság, valamint a fejletlennek számító szlovákiai IT ellátottság miatt kiemelkedő lehetőséget jelent a cégnek és a teljes Synergon csoportnak.



Span d.o.o.

A Span d.o.o. a Synergon csoport horvát tagja, mely a Synergon Rt. többségi (68,1%) tulajdonában áll. A Span árbevételét egyes hálózati és infrastruktúragazdálkodási projektek mellett jelenleg elsősorban Microsoft termékek, Windows alapú

infrastrukturális projektek, kapcsolódó támogatási és üzemeltetési szolgáltatások és képzés alkotják. A Span tevékenységének leírása és a társaság bővebb ismertetése megtalálható a cég honlapján, horvát nyelven: www.span.hr

Span	2005		Június 30-án végződő 6 hónap 2004		Változás %	
	ezer Ft	ezer EUR	ezer Ft	ezer EUR	Ft	EUR
Értékesítés árbevétele	853 878	3 462	626 883	2 432	36%	42%
Egyéb bevétel	-	-	0	0	0%	0%
Ebből szolgáltatások (%)	61%		54%			
Ebből termékek (%)	39%		46%			
Értékesítés közvetlen ktg-e	- 703 063	- 2 851	- 543 244	- 2 108	29%	35%
Az Értékesítés arányában (%)	82%		87%			
Nettó fedezet	150 815	611	83 638	325	80%	88%
Nettó fedezethányad (%)	18%		13%			
Egyéb működési ktg-ek	- 125 543	- 509	- 125 386	- 487	0%	5%
EBITDA	51 085	207	13 193	51	na	na
EBITDA hányad (%)	6%		-2%			
Üzemi eredmény	25 272	102	41 747	162	na	na
Üzemi eredményhányad (%)	3%		-7%			

A táblázat adatai a kisebbségi részesedést is tartalmazzák.

A 2004-ben elkezdett szervezeti fejlesztések, amelynek részeként szétválasztották a szakmai és gazdasági menedzsmentfunkciókat, valamint a belső szakmai investíciók pozitív hatása már 2005 első hat hónapjának eredményében mutatkozott. Folytatódott a Spannak a Synergon csoportba történő szakmai és kereskedelmi integrációja.

A vizsgált időszakban a horvát informatikai piac enyhe ütemben, de folyamatosan javult, érezhetően megnőtt mind a kormányzati, mind az üzleti célú projektek száma. A telekommunikációs piac bővülését továbbra is a hálózati, valamint a távközlési dereguláció határozta meg. A második félévben a piac továbbélénkülése várható. 2005 első hat hónapjában a Span 36%-kal növelte árbevételét (854 millió forint) 2004 hasonló időszakához képest

(627 millió forint). Árbevételének szolgáltatásaránya 61% lett ebben az időszakban, mely folyamatosan növekvő az előző időszak és évek vonatkozásában. A Synergon csoport tagvállalatai között ezzel a Span árbevételén belül a legnagyobb a szolgáltatások részaránya. Szintén folytatódik az a trend, hogy új projektjeinek túlnyomó többsége szolgáltatás vagy támogatási jellegű tevékenységre épül. Az értékesítési költség az árbevétel növekedésnek arányánál kisebb mértékben 29%-kal nőtt, és a nettó fedezet szintén kiugró, 80%-os erősödést mutatott 2005 és 2004 első hat hónapjának összehasonlításában. Ennek eredményeképpen a vizsgált időszakot a Span 25,3 millió forintos pozitív üzemi eredménnyel zárta.



A 2005. június 30-i mérleg és likviditás elemzése

Mérleg	2005. június 30.		2004. június 30.		Változás %	
	ezer Ft	ezer EUR	ezer Ft	ezer EUR	Ft alapon	EUR alapon
Eszközök						
Befektetett Eszközök	2 711 047	10 960	2 859 112	11 291	-5%	-3%
Tárgyi eszközök	2 112 173	8 539	2 200 581	8 690	-4%	-2%
Immateriális javak	551 127	2 228	604 268	2 386	-9%	-7%
Befektetett pü. eszközök	47 746	193	54 263	214	-12%	-10%
Forgóeszközök	7 656 082	30 951	7 828 299	30 914	-2%	0%
Készlet	924 102	3 736	1 000 345	3 950	-8%	-5%
Vevők	3 875 374	15 667	4 810 243	18 996	-19%	-18%
Pénzeszközök	2 054 347	8 305	1 345 429	5 313	53%	56%
Egyéb forgóeszközök	802 259	3 243	672 281	2 655	19%	22%
Eszközök összesen	10 367 129	41 911	10 687 411	42 204	-3%	-1%
Források						
Saját tőke	6 791 752	27 457	6 442 705	25 442	5%	8%
Jegyzett tőke	1 910 926	7 725	1 910 927	7 546	0%	2%
Tartalékok	5 592 564	22 609	5 805 423	22 925	-4%	-1%
Eredménytartalék+ Mérleg szerinti eredmény	-711 738	-2 877	-1 273 645	-5 030	-44%	-43%
Rövid lejáratú kötelezettségek	3 453 479	13 961	4 115 090	16 250	-16%	-14%
Szállítók	1 874 118	7 576	2 218 293	8 760	-16%	-14%
Egyéb rövid lej. köt.	1 579 361	6 385	1 896 797	7 490	-17%	-15%
Hosszú lejáratú kötelezettségek	15 633	63	43 384	171	-64%	-63%
Kisebbségi részesedés	106 265	430	86 231	341	23%	26%
Források összesen	10 367 129	41 911	10 687 411	42 204	-3%	-1%

A Társaság 2005. június 30-i mérleg főösszege (10.367 millió Ft) az előző év hasonló időszakának záró értékéhez képest forintban számolva 3%-os csökkenést mutat, és mivel a HUF/EUR árfolyam változása jelentős mértékű, így ez euróban számítva csak 1%-ot jelent.



Eszközök

Tárgyi eszközök

A tárgyi eszközök nettó értéke 4%-kal (88 millió forint) csökkent. A csökkenés a cégcsoportban megvalósított infrastrukturális, illetve IT beruházások és az elszámolt amortizáció különbözetének eredménye.

Immateriális javak

A cégcsoportos konszolidált mérlegben az immateriális javak 9%-kal (53 millió Ft) csökkentek. A különbséget elsősorban a leányvállalatokra elszámolt előző évi – év végén elszámolt - goodwill elszámolása adja.

Befektetett pénzügyi eszközök

A befektetett pénzügyi eszközök 7 millió forintos csökkenése az Infinity által megvásárolt BrnoData cég konszolidációjának és a hosszú távra adott kölcsönök csökkenésének a következménye.

Készletállomány

A készletállomány 76 millió forinttal csökkent. Ez a változás a kiegyensúlyozott készletgazdálkodás következménye.

Vevőállomány

A vevőállomány 19%-kal (935 millió forint) csökkent – a cégcsoporton belüli számlázások kiszűrésével – a Fibex kivételével minden tagvállalatnál. A csökkenés fő oka a folyamatos, negyedéven belüli arányosabb kiszámlázás.

Pénzeszköz-állomány

A pénzeszköz-állomány a beszámolási időszak végén 2.054 millió forint volt, amelynek meghatározó része (több mint 1.600 millió forint) az

anyavállalat könyveiben szerepel. Az 53%-os növekedés abból ered, hogy az új eszközbeszerzések értéke az elszámolt értékcsökkenés alatt maradt, arányos volt a kiszámlázás és a vevők is határidőre fizettek.

Források

Saját tőke

A saját tőkében szereplő tartalékoknál 213 millió forint csökkenés volt, melyből 162 millió forint az adóhatósági határozat lekönnyítésének hatása. Az eredménytartalék csökkenését főképp az abból kifizetett osztalék okozta, a mérleg szerinti eredmény és a SAO Kft. badwilljének kivezetése pedig növelte a bázis évhez képest.

Rövid lejáratú kötelezettségek

A rövid lejáratú kötelezettségek állománya (3.453 millió forint, 16%-kal alacsonyabb a bázis év záró állományánál, melyet elsősorban a Synergion Rt. és a Infinityben szereplő szállítóállomány csökkenése okozott. Ez cégcsoport szinten e mérleg tételnél 344 millió forint (16%-os) csökkenést jelent.

Hosszú lejáratú kötelezettségek

A hosszú lejáratú kötelezettségek csökkenése (64%) továbbra is a leányvállalati hitelállományok változásából adódik.

Kisebbségi részesedés

A kisebbségi részesedés növekedése az Infinity negatív mérleg szerinti eredményének a következménye.



Cash-flow	Június 30-án végződő 6 hónap			
	2005		2004	
	ezer Ft	ezer EUR	ezer Ft	ezer EUR
Adófizetés utáni üzleti eredmény	281 093	1 140	-37 585	-146
Értécsökkenés	265 463	1 076	398 112	1 545
Kötelezettség változása	-2 077 326	-8 422	-3 506 240	-13 604
Elhatárolt adókülönbözet változása	575	2	-678	-3
Készlet változása	-75 140	-305	71 603	278
Követelések változása	2 305 792	9 349	2 690 865	10 441
Céltartalék változása	-417 813	-1 694	-107 535	-417
Cash működésből	282 643	1 146	-491 458	-1 907
Nettó pénzügyi eredmény	31 767	129	51 677	201
Nettó működési pénzáramlás	314 410	1 275	-439 781	-1 706
Befektetett eszközök változása	-201 008	-815	-246 087	-955
Befektetések és értékpapírok	-161 318	-654	38 357	149
Cash flow befektetésből, beruházásból	-362 327	-1 469	-207 729	-806
Hitelek nettó változása	-157 011	-637	11 086	43
Tőke változás	137 694	558	-1	0
Kisebbségi részesedés kiszűrése	-71 404	-289	-28 946	-112
Nettó cash pénzügyi tevékenységből	-90 720	-368	-17 861	-69
Cash állomány nettó változása	-138 637	-562	-665 370	-2 582
Nyitó cash állomány	2 192 984	8 891	2 010 800	7 802
Záró cash állomány	2 054 347	8 329	1 345 429	5 220
Cash változás	-138 636	-562	-665 370	-2 582

Likviditási helyzet

A Társaság pénzeszközállománya 2005. június 30-án 2.054 millió forint volt. A vizsgált időszak alatt a Társaság likviditási helyzete folyamatosan kiegyensúlyozott volt. A Synergon stabil készpénzállománya biztosította a csoport kiegyensúlyozott működését.

Cash operatív működésből

Az operatív tevékenység 283 millió forint pozitív cash-flow-t eredményezett, ami nagyrészt a mérlegelemzésnél vizsgált szállító, vevő- és készletállomány, az értécsökkenéssel korrigált és adóval módosított üzemi eredmény kedvező változásaiból adódik.

Nettó működési pénzáramlás

A pozitív pénzügyi eredmény 32 millió forint volt, így a Nettó működési pénzáramlás időszak végi záró összege 314 millió forint lett.

Cash flow befektetésből, beruházásból

A cégcsoport adott időszakban történt befektetések, beruházások változásának összege 362 millió forint, vagyis a beruházás növekedése alacsonyabb volt az időszakra elszámolt értécsökkenésnél.

Nettó cash pénzügyi tevékenységből

A „Nettó cash pénzügyi tevékenységből” sor mértékét (91 millió forint) a kisebbségi részesedés elszámolása, a SAO Kft. badwill kivezetése valamint az osztalékfizetés határozta meg. Mindezek hatására a szabad pénzeszköz állomány 139 millió forinttal csökkent 2004. június 30.-hoz képest.



Tulajdonosi struktúra, Társasági események

A Synergon Informatika Rt. 2005. június 30.-i állapota szerinti tulajdonosi struktúráját a jogszabályi kötelezettségből fakadó tulajdonosi bejelentéseket is figyelembe véve az alábbiakban mutatjuk be.

A Synergon Rt. tulajdonosi struktúrája		
Tulajdonos	2005. június 30.	2004. december 31.
Deutsche Bank (letétkezelő)	0,49%	0,55%
Saját részvény	2,77%	2,77%
Davon Kft.	4,50%	5,03%
Berenberg Global Opportunity-Magyar Budapest Fund	5,31%	5,31%
Curdie Trust Corp.	9,94%	9,94%
RCX Kft.	10,00%	10,00%
Pénzügyi befektetők, egyenként 5%-os tulajdonrész alatt	66,99%	66,04%
Összesen	100%	100 %

Közgyűlés – A Synergon Rt. a 2005. április 29-én tartott éves rendes közgyűlésén elfogadta az Igazgatóság beszámolóját, valamint a Synergon éves beszámolóját. Megszavazta az Igazgatóság és a Felügyelő Bizottság tagjait. Az Ernst & Young Könyvvizsgáló Kft.-t választotta a Társaság könyvvizsgálójává.

Igazgatóság - A Synergon Informatika Rt. Igazgatóságának 2005. január 1. és június 30. közötti időszakban tartott ülésein az alábbi lényegesebb döntések születtek: Az Igazgatóság módosította saját ügyrendjét, valamint elfogadta a Regionális Management Board ügyrendjét, és kinevezte annak tagjait. Elhatározta továbbá a Synergon éves rendes közgyűlésének összehívását, elfogadta az Igazgatóság beszámolóját, valamint a Synergon Rt. és csoport éves beszámolóit. A Synergon Igazgatósága tudomásul vette az APEH Kiemelt

Igazgatóságának korábbi évek ellenőrzését véglegesen lezáró határozatát.

A Synergon az Infinity-ben meglévő részesedését 2005 májusában 66,7%-ról 75,8%-ra emelte.

A Synergon Informatika Rt. 2005 áprilisában regionális rendszerintegratori megállapodást írt alá a Huawei Technologies Co. Ltd.-vel.

Az Igazgatóság elfogadta a Társaság Szervezeti és Működési Szabályzatának módosított változatát.

Felügyelő Bizottság – A Synergon Informatika Rt. Felügyelő Bizottságának 2005. január 1. és június 30. között az alábbi lényegesebb döntések születtek: A Felügyelő Bizottság jóváhagyta a Synergon éves rendes közgyűlésének összehívását, és az arra javasolt előterjesztéseket.

Személyi változások – Az Infinity a.s. vezérigazgatói feladatait 2005. március 1.-től Hanus Weisl látja el.

További információk:

Molnár Zsolt (molnar.zsolt@synergon.hu)

igazgató, Kommunikációs Igazgatóság

Synergon Informatika Rt., 1047 Budapest, Baross u. 91-95.

investor.relations@synergon.hu

Telefon: (1) 399-5500

www.synergon.hu

Fax: (1) 399-5599