

GYORSJELENTÉS



**A Synergon Informatika Rt.
2005. január 1-jétől március 31-ig tartó
3 hónap pénzügyi eredményei**
Nem auditált, konszolidált
Nemzetközi Pénzügyi Jelentés/
Beszámolói Szabályok
szerint összeállított adatok

www.synergon.hu
e-mail: investor.relations@synergon.hu



A Synergion csoport 2005. első három hónapjában a terveknek megfelelően, nyereségesen működött. A 2004-ben elindult enyhe piaci javulás után az időszakot – elsősorban a Synergion csoport fő piacának számító Magyarországon – ismét gyengülő kereslet jellemezte. A csoport ennek köszönhetően 4.338 millió forint árbevételt realizált, amely 14%-os csökkenést jelent a bázisidőszakhoz képest. Hatékonysági mutatóit viszont folyamatosan javítva a Synergion csoport 3%-os növekedéssel 81,2 millió forint adózás utáni eredményt ért el.

„2005 a regionalitás éve” jegyében tovább folytatódott a csoport tagvállalatainak korábban megkezdett tudatos átszervezése, amelynek eredményeképpen a magyarországi vállalatok mellett a horvát Span d.o.o. is visszaállította nyereségtermelő képességét, és a vizsgált időszakban a cégcsoport legdinamikusabban növekvő tagja lett.

A magyarországi működési környezetet az államigazgatási piac visszaesése határozta meg, amely más szektorokra is negatív hatással volt. Kimutathatóan csökkent a hazai beruházások száma, csúszott számos pályázat kiírása, illetve elbírálása. Nőtt viszont az önkormányzati közigazgatásban jelentkező EU-támogatási keretek volumene. Erre a területre a Synergion létrehozott egy külön szakmai szervezetet, az Egészségügyi és Önkormányzati Üzletágot. Folytatódott az árbevétel struktúrájának átalakítása a magasabb hozzáadott értékű, tanácsadás-jellegű bevételek részarányának növelése érdekében. A tanácsadási tevékenységeket a szoftver területtel együtt a Synergion egy külön szervezetbe, az Üzleti Megoldások Divízióba vonta össze. A rendszertámogatással és üzemeltetéssel foglalkozó SAO Kft. magas fedezetű, stabil bevételt realizált. Ezeknek eredményeképpen az árbevétel szolgáltatástartalma 37%-ra növekedett a bázisidőszakban elért 33%-hoz képest. A csökkenő árbevétel mellett a Synergion üzemi szinten 146 millió forint nyereséget ért el a 2005 első három hónapjában, a bázisidőszakban realizált 71 millió forintos üzemi eredményhez viszonyítva, amely 105%-os növekedést jelent. Az Ebitda mutató a vizsgált időszakban 29%-kal emelkedve 231 millió forint lett.

A Fibex tovább folytatta az elmúlt évben tapasztalt dinamikus növekedését, amely részben a korábban átszervezett, magas működési hatékonyságot biztosító szervezetnek, részben az idén elkezdődött mintegy 10%-os piacbővülésnek köszönhető. Bevételét elsősorban meglévő, nagyobb vevői körében tudta növelni. A csoport részeként a Fibex is megkezdte nemzetközi tevékenységét. Február elejétől a Span keretében képviselőt alakítottak ki Horvátországban, céljuk egy regionális képviselői hálózat kiépítése a tagvállalatok támogatásával. Az Infinity első három hónapja a tavaly elkezdett strukturális változások és szakmai építkezés folytatásával telt. Teljesítményét továbbra is ezek az események befolyásolták, és eredményességében visszaesést eredményeztek. A reorganizáció célja a hatékonyság és a szolgáltatási minőség növelése, a szervezet rugalmasságának és méretének növelése, a költségek csökkentése, valamint az Infinity integrálása a Synergion csoportba. Ennek érdekében kompetenciaközpont-alapúvá szervezte át műszaki szervezetét, és jelentős portfóliótisztításra került sor. Az átszervezés eredménye a tervek szerint a második félévben lesz látható. Március 1.-től Hanus Weisl korábbi kereskedelmi igazgatót nevezték ki az Infinity a.s. vezérigazgatójává. A Spannál 2004-ben elkezdett szervezeti fejlesztések, amelynek részeként szétválasztották a szakmai és gazdasági menedzsmentfunkciókat, valamint a belső szakmai investíciók pozitív hatása már 2005 első három hónapjának eredményében mutatkozott. Szintén folytatódik az a trend, hogy új projektjeinek túlnyomó többsége szolgáltatás vagy támogatási jellegű tevékenységre épül, amelynek következtében teljesítménye minden mutatóban jelentősen javult, és az első negyedévben a csoport leggyorsabban növekvő tagja lett.

Az év további részében tovább folytatódik a cégcsoport tudatos, belső fejlesztése és integrációja, valamint a harmadik piacokon való közös megjelenése.



A SYNERGON CSOPORT 2005. ÉVI EREDMÉNYEINEK ELEMZÉSE I-III. HÓNAP

A 2005. március 31-ével végződött három hónap összehasonlítása
a 2004-es év hasonló időszakával

E jelentésben látható adatok nem auditált, IFRS alapján összeállított, konszolidált mérleg és eredménykimutatáson alapulnak. Az olvasók számára az alábbi táblázatokban található forint összegek átváltásra kerültek Euro összegekre. Az eredménykimutatás tételeinél alkalmazott átlagárfolyam 1 EUR=246,56 Ft volt a 2005-ös év három hónapjára, és 1 EUR=255,58 Ft a 2004-es év hasonló időszakára. A mérlegtételeknél alkalmazott átváltási záróárfolyam 1 EUR=248,92 Ft volt 2004. március 31-ére és 1 EUR=247,18 Ft 2005. március 31-ére.

Cégszintű értékelés

Eredménykimutatás	Március 31-én végződő 3 hónap				Változás %	
	2005		2004		Ft alapon	EUR alapon
	ezer Ft	ezer EUR	ezer Ft	ezer EUR		
Értékesítés*	4 338 157	17 595	5 029 100	19 678	-14%	-11%
Ebből szolgáltatások (%)	37%		38%			
Ebből termékek (%)	63%		62%			
Értékesítés közvetlen ktg-e	-3 307 007	-13 413	-3 879 125	-15 178	-15%	-12%
Az Értékesítés arányában (%)	76%		77%			
Nettó fedezet	1 031 150	4 182	1 149 974	4 500	-10%	-7%
Nettó fedezethányad (%)	24%		23%			
Egyéb működési ktg-ek	-997 227	-4 045	-1 091 024	-4 269	-9%	-5%
EBITDA	172 702	700	238 797	934	-28%	-25%
EBITDA hányad (%)	4%		5%			
Üzemi eredmény	33 923	138	58 951	231	-42%	-40%
Üzemi eredményhányad (%)	1%		1%			
Pü. műveletek nettó eredménye	1 185	5	21 971	86	-95%	-94%
Rendkívüli tételek	0	0	58	0	na	na
Adózás előtti eredmény	35 109	142	80 979	317	-57%	-55%
Társ.-i nyereségadó	-5 171	-21	-9 708	-38	-47%	-45%
Kisebbségi részesedés	51 278	208	7 485	29	na	na
Adózás utáni eredmény	81 217	329	78 757	308	3%	7%
Nettó eredményhányad (%)	2%		2%			

* Beleértve az egyéb bevételeket.

Értékesítési árbevétel

A Synergon Informatika Rt., beleértve a konszolidálási körbe tartozó tagvállalatokat is, 2005 első három hónapjában 4.338 millió forint árbevételt ért el, ami forint alapon 14%-os csökkenést jelent a bázisidőszak árbevételéhez képest. A cégszinten belül a Span ért el legnagyobb mértékű (+53%) árbevétel-növekedést, a Fibex szintén jelentősen, 41%-kal nőtt, míg a Synergon Magyarországon és az Infinity a bázisidőszakhoz képest csökkenő árbevételt realizált.

A Synergon csoport értékesítésének szektorális bontásában a telekommunikációs szektor 16%-kal, a pénzügyi szektor szintén 16%-kal, az ipar, közmű és közlekedés szektor 22%-kal, és az állami szektor 20%-kal képviseltették magukat az időszak során. Az egyéb, szektorba nem sorolt értékesítés 26%-ot tett ki. A bázis időszakhoz viszonyítva az államigazgatási szektor részarányának enyhe csökkenése figyelhető meg.

2005 első három hónapjában az értékesítés szolgáltatástartalma 1%-kal csökkent a 2004 első



három hónapjában elért 38%-hoz képest. A szolgáltatási tevékenységből származó árbevétel továbbra is folyamatosan növekvő tendenciát mutat a Synergón magyarországi tevékenységénél. A Span szolgáltatástartalma 5%-ot növelt, míg az Infinity szolgáltatástartalma 46%-ra csökkent. A Fibexnél domináló termékértékesítés – árbevételének kis volumene miatt – nem befolyásolja meghatározóan ennek a mutatószámoknak a mértékét.

Értékesítési költségek

Az értékesítési költségek elsősorban az értékesített termékekből, alapanyagokból, alvállalkozói teljesítményekből és a közvetlen élőmunka költségeiből tevődnek össze. Az értékesítési költségek az árbevétel csökkenését meghaladó mértékben, 15%-kal csökkentek 2004 (3.879 millió forint) és 2005 (3.307 millió forint) első három hónapjainak összehasonlításában. Az értékesítési költségek az árbevétel 76%-át adják, mely enyhén csökkenő értéket mutat az elmúlt időszak vonatkozásában.

Nettó fedezet

A nettó fedezet a 2005 első három hónapjában 1.031 millió forint volt, míg 2004 hasonló időszakában 1.150 millió forintot mutatott, ami 10%-os csökkenést jelent.

A beszámolási időszakban a cégcsoport árbevételének 24%-a volt a fedezetösszeg – az értékesítési költségek csökkenésének eredményeként e mutatót sikerült növelni a 2004 első három hónapjának szintjéhez képest.

A csoport által elért fedezettartalmat pozitív irányban befolyásolta a Synergón Rt. egyre magasabb szolgáltatástartalma értékesítési szerkezetére, valamint a Span és a Fibex kimagasló nettó fedezet növekedése. Kis árbevételi súlyuk miatt azonban nem voltak képesek ellensúlyozni az Infinity csökkenő fedezetét.

Egyéb működési költségek

Az egyéb működési költségek jelentős, 9%-os csökkenést mutattak. 2005 első három hónapjában a költségtétel 997 millió forintot ért el a költséghatékonyabb gazdálkodásnak köszönhetően. Minden egyéb működési költség-kategóriában megtakarítást ért el a cégcsoport: a közvetett munkabér költsége és az alábbiakban felsorolt költségek is csökkentek a bázis évhez viszonyítva. Az egyéb működési költségek legjelentősebb elemei:

az autókval kapcsolatos költségek (79 millió Ft), a szakértői díjak (160 millió Ft), valamint a marketing költségek (139 millió forint).

Üzemi eredmény

A 2005 első három hónapjában a csoport üzemi szinten 33,9 millió forint nyereséget ért el. A bázisévhez (58,9 millió forint nyereséghez) képest a változás háttérében az Infinity jelentős csökkenése áll, amelyet nem tudott ellensúlyozni sem a Synergón Rt., a Fibex és a Span növekedése, sem az egyéb működési költségek közel 94 millió forinttal történt leszorítása. Az összesített hatások alapján az Ebitda 173 millió forint lett, mely a bázisidőszakban teljesített értékhez (239 millió forint) képest 28%-os csökkenést jelent.

Pénzügyi műveletek nettó eredménye

A pénzügyi műveletek nettó eredménye a 2005 év első három hónapjában 1,19 millió forint volt, mely tevékenység 95%-kal kisebb jövedelmet generált az előző év hasonló időszakához képest (21,9 millió forint). A csökkenést a Synergón által elért nettó árfolyamvesztés okozza. A leányvállalatok növelték pénzügyi eredményüket, de ez nem növelte jelentősen a pénzügyi eredményt az előző év hasonló időszakához képest.

Rendkívüli eredmény

A cégcsoport a beszámolási időszak során nem számolt el rendkívüli eredményt.

Adózás előtti eredmény

A csökkenő költségeknek köszönhető hatékonyságjavulás következtében a Synergón cégcsoport adózás előtti eredménye továbbra is pozitív: 35 millió forintos adózás előtti nyereséget ért el 2005 első három hónapjában. 2004 hasonló időszakában 81 millió forint nyereséget termelt. Az eredményt a Synergón Rt., a Fibex és a Span nyereséges tevékenysége javította, míg az Infinity vesztesége rontotta.

Adózott eredmény

A Synergón csoport 2005 év első három hónapjában 81 millió forint adózott nyereséget ért el a 2004 hasonló időszakában realizált 78 millió forint adózott eredményhez képest. A pozitív változás háttérében a csoportszinten érvényesített hatékonyságnövelést célzó változások álltak.



Létszám

A Synergon csoport átlagléttszámait az alábbi táblázat tartalmazza, melyből látható, hogy a csoport a beszámolási időszakban folyamatosan csökkenő létszám mellett dolgozott, egyedül a Fibex esetében

nőtt az átlag és a zárólétszám is.

A csoportszintű zárólétszám 2005. március 31-én 529 fő, 2004. március 31-én 564 fő volt.

Átlagléttszámok	2005 Q1 átlag	2004 Q1 átlag	Változás %
Synergon Rt. és SAO	330	345	-4%
Fibex	19	17	12%
Infinity	128	159	-19%
Span	50	52	-4%
Összesen	527	573	-8%

A Synergon csoport vállalatainak elemzése

Az alábbi táblázat a cégcsoport árbevételének megoszlását mutatja a cégcsoport vállalatai szerinti bontásban.

Cégcsoport tagjai	Március 31-én végződő 3 hónap							
	2005			2004			Változás %	
	ezer Ft	ezer EUR	%	ezer Ft	ezer EUR	%	Ft	EUR
Értékesítés*	4 338 157	17 595	100%	5 029 100	19 678	100%	-14%	-11%
Synergon Rt. és SAO	3 201 033	12 983	74%	4 065 902	15 909	81%	-21%	-18%
Fibex	306 412	1 243	7%	217 153	850	4%	41%	46%
Infinity	539 704	2 189	12%	822 822	3 219	16%	-34%	-32%
Span	460 083	1 866	11%	301 440	1 179	6%	53%	58%
Konszolidáció	-169 076	-686	-4%	-378 217	-1 480	-7%	-55%	-54%

* Tartalmazza az egyéb bevételeket is.

Bevételi struktúra

A Synergon csoport árbevételének 74%-át a Synergon Rt. értékesítése alkotja, a többit a tagvállalatok adják. A tagvállalatokra jutó árbevételarány az egyes időszakok tekintetében kis mértékben változik és bizonyos mértékű átrendeződés is tapasztalható. A dinamikus növekedő Span és Fibex súlya folyamatosan nő a csoportban, a Synergon és az Infinity kismértékű

csökkenésével szemben.

A SAO-Synergon Kft. teljesítményét a Synergon eredményadataival összevontan mutatjuk ki, mivel a tagvállalat tevékenysége szorosan összefonódik az anyavállalatéval. A Synergon Rt. minden outsourcinggal és üzemeltetéssel kapcsolatos feladatát áthelyezte a SAO-ba.



Synergion Rt.

A Synergion Rt. a Synergion csoport magyarországi vállalata, jogilag a csoportban a többi tagvállalat fő részvényeseként az anyavállalat pozícióját tölti be. A Synergion Rt. tevékenységének leírása és a társaság bővebb ismertetése megtalálható a társaság

honlapjain magyar és angol nyelveken: www.synergion.hu, www.synergion.hu/en. A SAO-Synergion Kft. tevékenységének leírása és a társaság bővebb ismertetése megtalálható a társaság honlapján magyar nyelven: www.sao.hu.

Synergion Rt. és SAO	Március 31-én végződő 3 hónap					
	2005		2004		Változás %	
	ezer Ft	ezer EUR	ezer Ft	ezer EUR	Ft	EUR
Értékesítés*	3 201 033	12 983	4 065 902	15 909	-21%	-18%
Ebből szolgáltatások (%)	37%		33%			
Ebből termékek (%)	63%		67%			
Értékesítés közvetlen ktg-e	-2 312 169	-9 378	-3 187 478	-12 472	-27%	-25%
Az Értékesítés arányában (%)	72%		78%			
Nettó fedezet	888 863	3 605	878 424	3 437	1%	5%
Nettó fedezethányad (%)	28%		22%			
Egyéb működési ktg-ek	-742 643	-3 012	-807 163	-3 158	-8%	-5%
EBITDA	231 188	938	178 848	700	29%	34%
EBITDA hányad (%)	7%		4%			
Üzemi eredmény	146 220	593	71 261	279	105%	113%
Üzemi eredményhányad (%)	5%		2%			

* Tartalmazza az egyéb bevételeket is.

Működési környezet

A 2004-ben elindult lassú gazdasági növekedés az IT területen csak minimálisan érezte hatását. 2005 első három hónapjában a Synergion piacainak volumene minimálisan, költési struktúrája viszont jelentősen megváltozott.

Az államigazgatási piacon jelentős visszaesés következett be.

A költségvetési intézmények nem éves terv szerint költenek, IT beruházási keretüket gyakorlatilag elvonták. A költségek és beruházások projektszerűen működnek, amelyeket támogatási forrásból fedeznek. A szolgáltatók hagyományos kereskedelmi módszerei eredménytelenek és sokkal kevésbé tervezhetőek.

Noha a piac megélénkülése a pályázati pénzeztől várható, továbbra sincsenek jelentősebb projektek. Csökkent a hazai beruházások száma, csúszott számos pályázat kiírása, illetve elbírálása. Nőtt viszont az önkormányzati közigazgatásban jelentkező EU-támogatási keretek volumene. Erre a területre a Synergion létrehozott egy külön üzletágot, az Egészségügyi és Önkormányzati Üzletágot.

A biztosítási és pénzügyi piac továbbra is erős területet jelent a Synergion portfóliójában. Az ügyfélkapcsolatok minősége és a Synergion

elismerése tovább növekedett. A bankok tovább erősítik pozíciójukat, amely pozitív hatást gyakorol az IT költsékre. A kereslet folyamatosan eltolódik az alkalmazói rendszerek felé, a pénzügyi intézetek további folyamatos fejlesztési igénnyel jelennek meg.

A távközlési és média piac korábbi intenzív fejlődési üteme megállt, az informatikai költség megfontoltabb és mérsékeltebb lett. Csökkent a nagy beruházások száma. A folyamatos költség a karbantartás és üzemeltetés területén megmaradt, ugyanakkor elmozdulás tapasztalható a nagyobb hozzáadott értékű projektek irányába. A Synergion jól alkalmazkodott a megváltozott piaci környezethez, és megőrizte erős pozícióit.

Az ipari és szolgáltató tevékenységgel foglalkozó cégek piacán a Synergion jellemzően infrastruktúra szállítói szerepben jelenik meg. Az államigazgatásban tapasztalható bizonytalanság erre a piacra is erős kihatással van. A nagyvállalatok folyamatosan költenek IT beruházásokra, ugyanakkor döntési ciklusuk hosszú. A kisebb vállalatok, noha felismerték az IT beruházások szükségességét, meglehetősen költségérzékenyek. A vizsgált időszakban egyértelműen megjelent a komplex, üzemeltetés-jellegű projektek iránti igény.



A kiskereskedelmi vállalatok komoly piaci potenciált jelentenek, erősödött a folyamatos fejlesztés és komplex megoldások iránti igényük. A Synergón az első negyedévben dolgozta ki erre a területre irányuló új stratégiáját, amelyet a következő negyedévben kíván bevezetni.

Eredmények

A Synergón Rt. és a SAO Kft. értékesítése 21%-kal csökkent 2004 hasonló időszakához (4.066 millió forint) képest 2005 első három hónapjában (3.201 millió forint).

A társaság árbevételének szolgáltatástartalma 37%-ra növekedett a bázisidőszakban elért 33%-hoz képest. Az értékesítési költségek az árbevétel csökkenését meghaladó mértékben, 27%-kal csökkentek a vizsgált időszakban, amely a működési hatékonyság folyamatos növekedését jelzi. A beszámolási időszakban a fedezettömeg 1%-kal emelkedett, és a fedezethányad is növekedett a 2004-es év hasonló időszakának 22%-os szintjéről 28%-ra.

A stratégiai céloknak megfelelő magasabb fedezet- és szolgáltatástartalmú projektek előtérbe kerülésével, továbbá a költségek (működési költségek 8%-kal csökkentek) feletti erős kontroll következtében a Synergón üzemi szinten 146 millió forint nyereséget ért el a 2005 első három hónapjában, a 2004 év hasonló időszakában realizált 71 millió forintos üzemi eredményhez viszonyítva, amely 105%-os növekedést jelent. A valós teljesítményt leginkább tükröző Ebitda mutató a vizsgált időszakban 29%-kal emelkedve 231 millió forint lett.

Üzleti egységek

A hálózati kommunikációs tevékenység 2005 első három hónapjában is szezonálisan erős teljesítményt nyújtott, biztosítva a társaság árbevételének és fedezetének meghatározó részét. A bázishoz képest a divízió árbevétele csökkent, amelynek oka a stratégiai célkitűzésnek megfelelő magasabb szolgáltatástartalmú tevékenység erősítése. Az IP telefon megoldások több ügyfélnél (CIB, Erste, Raiffeisen) is implementációs, illetve üzemeltetési fázisba kerültek, amely magasabb fedezetet, de kisebb árbevételt generál.

A piac korábbi struktúrája alapvetően nem változott, de általánosan jellemző volt a nagy értékű pályázatok számának csökkenése, illetve csúsása. Tovább késik a Központi Szolgáltatói Főigazgatóság

hálózatos közbeszerzési pályázata. A csökkenő keresletet a divízió szolgáltatás jellegű projektek értékesítésével igyekezett pótolni.

A divízió a Synergón számára fontos ágazataiban jól teljesített, a telekommunikációs területen elsősorban a gerinchálózati szolgáltatások miatt, a pénzügyi területen főleg a fokozottan igényelt IP telefon megoldások miatt. A kormányzati és ipar területen gyengébb teljesítményt nyújtott, elsősorban a visszafogott kormányzati beruházások miatt. Erősödött viszont a general business terület, ahol a közepes vállalatokat sikerült eredményesen megszólítani.

A korábbi Szoftver Divízió 2005 elejétől Üzleti Megoldások Divízió néven működik, amely jelzi a tevékenységének kibővülését. A szoftverterület mellett szervezetileg a tanácsadási terület is ide tartozik. Az első három hónapban sor került a technológiai és tanácsadási területek integrációjára, a tanácsadási kultúra fejlesztésére, valamint a növekedési stratégia kialakítására.

A vizsgált időszakban észrevehető piaci visszaesés következett be. Az államigazgatási területet kevés projekt jellemezte, volumenében messze elmaradt az előzetes várakozásoktól. Fellendülést az önkormányzatokkal kapcsolatos GVOP támogatások jelenthetnek.

A többi piaci szegmens szintén stagnált, az elmúlt év végén elindult enyhe növekedés érezhetően megtorpant. A piaci szereplők elsősorban kiegészítő informatikai támogatásokat igényelnek, főleg saját tevékenységükre koncentrálnak, az IT beruházásokat nem tekintették elsődlegesnek.

A divízió fontosabb termékfejlesztései közé tartozik a Phoenix e-learning keretrendszer új verziójának előkészítése, amelynek bevezetését a második félévben tervezik, valamint a Synergón Plumtree alapú iktatórendszerének sikeres bevezetése.

A Synergón korábban elnyerte a Microsoft kiemelt partneri címét, az Enterprise Project Management Partnert, melynek keretében a vizsgált időszakban szintén több sikeres implementáció volt, jelentősen erősítve a divízió tanácsadói és kivitelezői elismertségét.

A hardver eszközök területén a vizsgált időszakot a korábbi évekhez, valamint az előzetes várakozásokhoz képest gyengébb piaci környezet jellemezte. Az államigazgatási szektorban nagymértékben érezhető volt a kormányzati



kiadások visszafogása, valamint a közbeszerzési keretszerződések meghosszabbításának adminisztratív késlekedése. A divízió előző évben legerősebb területe az ipar és közmű szektor, ahol üzemeltetési (support) és karbantartási szerződéseken keresztül jelentős mértékben tudták növelni a tervezhető, visszatérő bevételek részarányát. Tovább folytatódott a „box moving” jellegű üzletek számának csökkenése, az értékesítés struktúrája eltolódott a magasabb fedezetet biztosító, nagyobb hozzáadott értékű megoldások, illetve a komplex megoldást kívánó projektek irányába. Pénzügyi területen szintén a szolgáltatási szerződések (Erste Bank, MFB) domináltak. A telekommunikációs szektor elsősorban a működési hatékonyság optimalizálására törekszik, amely a nagy fejlesztések, beruházások számának jelentős csökkenését okozták a vizsgált három hónapban.

A kedvezőtlen piaci környezet ellenére a divízió a bázishoz képest kismértékben növelte árbevételét és nagyobb mértékben fedezetét, ami főként a tavalyi évről áthúzódó nagyobb projekt(ek) első negyedévben történt lezárásának volt köszönhető. Az árbevétel és fedezet bázishoz viszonyított ilyen irányú elmozdulása visszaigazolja a szolgáltatástartalom növelésére irányuló korábban meghirdetett stratégiát. A divízió a tevékenységtypushoz mérten magas, 30% körüli szolgáltatási arányt realizált.

A jövőre vonatkozóan folytatódik az új technológiák beépítése a divízió megoldás- és termékportfóliójában, valamint a LINUX alapú megoldások kialakításának és piaci lehetőségének vizsgálata.

Vállalatirányítási megoldások területén 2005 első negyedévében az előző év áthúzódó hatása érvényesült. A piac struktúrája és volumene nem változott, fellendülés a második félévtől várható. A nagyvállalatok számára leginkább megfelelő SAP piaca közel telítődött, leginkább az üzemeltetésével kapcsolatos szerződések nyújtanak folyamatosságot e termékkel kapcsolatban, mely a Synergion számára is folyamatos, megújuló bevételeket biztosít.

Az államigazgatási piac 2005 első három hónapjában visszafogott volt, elsősorban a jövőbeli pályázatok előkészítése folyt.

Az üzletág 2005 első negyedévében a KKV irányába nyitott. Ezen a piacon speciális megközelítést kell alkalmazni, mivel beruházásaikat többnyire GVOP forrásokból kívánják és tudják megvalósítani, és

ehhez a pályázati segítséget is a beszállítótól várják. Minimális, névleges mértékben valósult viszont csak meg a pályázati küszöbérték csökkentése, amelyet előzetesen nagy várakozás kísért, és piacélénkülés helyett így inkább lassító hatása volt.

Az elmúlt évben jelentek meg az önkormányzatok informatikai beruházásait támogató pályázati források. A GVOP keretében kiírt támogatások egyrészt a szolgáltató önkormányzat e-ügyintézés magasabb szintre emelését, másrészt az önkormányzati vagyon másodlagos hasznosítását támogatják.

A Synergion 2005 januárjában egy külön szervezeti egységbe, az Egészségügyi és Önkormányzati Üzletágba szervezte ezirányú tevékenységét. Az önkormányzati piac kevés szereplős új piac, ahol az év első három hónapjában sikerült markánsan megjeleníteni. A Synergion elsőként vállalta fel a kistérségi önkormányzatoknak nyújtott komplex informatikai megoldások biztosítását.

Az egészségügyi informatikai piac kiegyensúlyozottabbá vált az év első hónapjaiban. Mind a keresleti, mind a kínálati oldalt a közelgő HEFOP 4.4 pályázat határozta meg, amelyre az egészségügyi szereplők kivárással, míg a szolgáltatók megoldáscsomaguk fejlesztésével reagáltak. A Synergion Inforend terméke számos sikeres referenciával bír a forráshiánnyal küszködő egészségügyi piacon. Az első negyedévben ezt, az orvos-szakmai és a gazdasági tevékenység integrált kezelésére alkalmas terméket fejlesztette tovább hardver, szoftver, hálózati, üzemeltetési és tanácsadás funkciókat egyaránt ellátó komplex megoldáscsomaggá, amely alkalmas arra, hogy a Synergion meglévő piaci pozícióit tovább erősítse.

A rendszertámogatási és üzemeltetési tevékenység magas fedezettel stabilan tervezhető bevételi forrást biztosít a SAO-Synergion Kft.-nek. 2005 első három hónapjában tevékenységét nyugodt és kiszámítható üzletmenet jellemezte, partneri és szerződésállománya változatlan maradt. Pénzügyi teljesítménye minden mutatóban jelentősen javult, a teljesítménye tervek feletti volt. Korszerűsítették service center (helpdesk) infrastruktúrájukat, amely IP alapon működve kedvezőbb költség szint mellett magasabb működési színvonalat és minőséget eredményezett. Ez képezi az alapját a jövő év elejére kiépülő regionális helpdesk-rendszernek.



Az outsourcing piacon korábban prognosztizált nagymértékű fejlődés egyelőre nem következett be, viszont a kisebb vállalatok is kezdik felismerni az informatikai outsourcing jelentőségét és előnyeit.

A SAO piaci lehetőségeit továbbra is meghatározzák a vállalatok globalizációs törekvései, mely szerint globális szolgáltatókat kívánnak foglalkoztatni, így a SAO – elsősorban az Atos Originen keresztül - sok esetben számíthat több országra kiterjedő nemzetközi megállapodásra. Az Atos Originel

közösen a vizsgált időszakban több regionális tenderen vett részt a SAO, amelyek eredménye a második negyedévben várható.

Megalakult a Magyarországi Outsourcing Egyesület (HOA), amelynek a SAO is alapító tagja.

Fibex Kft.

Az optikai és rézkábelek, hálózatépítési anyagok és eszközök értékesítésével foglalkozó Fibex Kft. a Synergion 100%-os leányvállalataként működik. A

Fibex Kft. tevékenységének leírása és a társaság bővebb ismertetése megtalálható a cég honlapján magyar nyelven: www.fibex.hu.

Fibex Kft.	Március 31-én végződő 3 hónap					
	2005		2004		Változás %	
	ezer Ft	ezer EUR	ezer Ft	ezer EUR	Ft	EUR
Értékesítés*	306 412	1 243	217 153	850	41%	46%
Ebből szolgáltatások (%)	0%		0%			
Ebből termékek (%)	100%		100%			
Értékesítés közvetlen ktg-e	-260 799	-1 058	-188 156	-736	39%	44%
Az Értékesítés arányában (%)	85%		87%			
Nettó fedezet	45 613	185	28 997	113	57%	63%
Nettó fedezethányad (%)	15%		13%			
Egyéb működési ktg-ek	-24 578	-100	-20 229	-79	21%	26%
EBITDA	23 922	97	11 720	46	104%	112%
EBITDA hányad (%)	8%		5%			
Üzemi eredmény	21 035	85	8 768	34	140%	149%
Üzemi eredményhányad (%)	7%		4%			

* Beleértve az egyéb bevételeket is.

A Fibex 2005 első három hónapjában is tovább folytatta az elmúlt évben tapasztalt dinamikus növekedését. Ennek oka egyrészt a korábban átszervezett, magas működési hatékonyságot biztosító szervezet, másrészt a korábbi piacain meglévő részesedésének növelése, harmadrészt az idén elkezdődött mintegy 10%-os piacbővülés. Bevételeit elsősorban meglévő, nagyobb vevői körében tudta növelni.

A Synergion csoport részeként a Fibex is megkezdte nemzetközi tevékenységét. Február elejétől a Span keretében képviselőket alakítottak ki Horvátországban, s regionális marketing tevékenységbe kezdtek. Céljuk egy regionális

képviselői hálózat kiépítése a tagvállalatok támogatásával.

A cég 2005 első három hónapjában 41%-kal 306 millió forintra növelte árbevételét összehasonlítva a bázisidőszak 217 millió forintos árbevételével, míg az értékesítési költségek ennél kisebb mértékben nőttek (39%). Nettó fedezet (57%), illetve üzemi eredmény (140%) szinten is igen jelentős növekedést ért el. Fedezeti aránya a csoportátlag alatt van, azonban alacsony szolgáltatási árbevétel-tömege alacsony, mivel árbevételének meghatározó része termékdistribúciós tevékenységből származik. A Fibex árbevételének nagyobb hányada továbbra is a hagyományos telekommunikációs szektort képviselő és az informatika területén tevékenykedő ügyleteitől származik.



Infinity a.s.

Az Infinity a.s. a Synergon csoport csehországi tagja, a Synergon többségi (66,67%) tulajdonában álló tagvállalat. Az Infinity árbevételét elsősorban HP és Microsoft termékek, azokhoz kapcsolódó szolgáltatások értékesítése, valamint az erre alapozott távfelügyeleti, támogatási és üzemeltetési szolgáltatások alkotják. 2003-ban az Infinity létrehozta Pozsonyban szlovák képviseleti irodáját a szlovákiai projektek kiszolgálása érdekében, illetve

2004-ben ERP portfólióbővítés céljából megvásárolta a BrnoData s.r.o.-t, mely Infinity Data néven működik tovább. Mindkét cég teljesítménye konszolidálva lett, az Infinity eredmény- és mérlegkimutatásában. Az Infinity tevékenységének leírása és a társaság bővebb ismertetése megtalálható a cég honlapján cseh és angol nyelveken: www.infinity.cz.

Infinity	Március 31-én végződő 3 hónap					
	2005		2004		Változás %	
	ezer Ft	ezer EUR	ezer Ft	ezer EUR	Ft	EUR
Értékesítés*	539 704	2 189	822 822	3 219	-34%	-32%
Ebből szolgáltatások (%)	46%		60%			
Ebből termékek (%)	54%		40%			
Értékesítés közvetlen ktg-e	-485 845	-1 971	-576 963	-2 258	-16%	-13%
Az Értékesítés arányában (%)	90%		70%			
Nettó fedezet	53 859	218	245 859	962	-78%	-77%
Nettó fedezethányad (%)	10%		30%			
Egyéb működési ktg-ek	-212 063	-860	-213 026	-834	0%	3%
EBITDA	-120 205	-488	71 938	281	na	na
EBITDA hányad (%)	-22%		9%			
Üzemi eredmény	-158 204	-642	32 833	128	na	na
Üzemi eredményhányad (%)	-29%		4%			

*Beleértve az egyéb bevételeket is.

A táblázat adatai a kisebbségi részesedést is tartalmazzák.

Az Infinity első három hónapja a tavaly elkezdett strukturális változások és szakmai építkezés folytatásával telt. Teljesítményét továbbra is ezek az események befolyásolták, és eredményességében visszaesést eredményeztek. A reorganizáció célja a hatékonyság és a szolgáltatási minőség növelése, a szervezet rugalmasságának és méretének növelése, a költségek csökkentése, valamint az Infinity integrálása a Synergon csoportba. Ennek érdekében kompetenciaközpont-alapúvá szervezte át műszaki szervezetét, és jelentős portfóliótisztításra került sor. Az átszervezés eredménye a tervek szerint a második félévben lesz látható.

Március 1.-től Hanus Weisl korábbi kereskedelmi igazgatót nevezték ki az Infinity a.s. vezérigazgatójává.

Csehország informatikai piaca sok lehetőséget rejtő gyorsan fejlődő érett piac. Magas az IT kiadás aránya, és főleg a kormányzati szektorban – a

kormányválság ellenére – további fejlesztések várhatóak. A kereslet folyamatosan a termékek és infrastrukturális eszközöktől a szolgáltatások irányába tolódik el. A Synergon csoport tagvállalatai között a csökkenő tendencia ellenére az Infinity árbevételén belül a legmagasabb a szolgáltatások részaránya.

Az Infinity árbevétele 2005 első három hónapjában jelentősen, 34%-kal csökkent, összehasonlítva 2004 hasonló időszakával. Az értékesítés költségei ennél kisebb mértékben, 16%-kal csökkentek. Ennek egyik oka egyrészt az átszervezésekhez kapcsolódó egyszeri költségek, másrészt számos projekt lezárásának csúszása, amely azt eredményezte, hogy a költségek első negyedévben jelentkeztek, míg a bevétel csak a második negyedévben fog realizálódni. A vizsgált időszakban az Infinity csökkenő nettó fedezettel és fedezethányaddal (10%) veszteségesen működött, ugyanakkor eredménye jobb volt a tervezettnél.



A vállalat árbevételének jelentős részét továbbra is az ipari szektorban működő ügyfeleknél végzett projekteken realizálta, jelentős értékesítései voltak még a kormányzati, a kis és középvállalati, valamint a pénzügyi szektorban.

Az Infinity további fontos piaca a jelenleg kiaknázatlannak számító szlovákiai, ahol képviseleti

irodával van jelen. Ez a terület a gyorsan fejlődő szlovák gazdaság, valamint a fejletlennek számító szlovákiai IT ellátottság miatt jelentős kitorési lehetőséget jelent a cégnek. Az Infinity néhány sikeres projekttel nyereséges teljesítményt nyújt.

Span d.o.o.

A Span d.o.o. a Synergon csoport horvát tagja, mely a Synergon Rt. többségi (68,1%) tulajdonában áll. A Span árbevételét egyes hálózati és infrastruktúragazdálkodási projektek mellett jelenleg elsősorban Microsoft termékek, Windows alapú

infrastrukturális projektek, kapcsolódó támogatási és üzemeltetési szolgáltatások és képzés alkotják. A Span tevékenységének leírása és a társaság bővebb ismertetése megtalálható a cég honlapján, horvát nyelven: www.span.hr

Span	Március 31-én végződő 3 hónap					
	2005		2004		Változás %	
	ezer Ft	ezer EUR	ezer Ft	ezer EUR	Ft	EUR
Értékesítés*	460 083	1 866	301 440	1 179	53%	58%
Ebből szolgáltatások (%)	33%		28%			
Ebből termékek (%)	67%		73%			
Értékesítés közvetlen ktg-e	-375 275	-1 522	-268 416	-1 050	40%	45%
Az Értékesítés arányában (%)	82%		89%			
Nettó fedezet	84 808	344	33 024	129	157%	166%
Nettó fedezethányad (%)	18%		11%			
Egyéb működési ktg-ek	-59 937	-243	-65 120	-255	-8%	-5%
EBITDA	37 797	153	-17 863	-70	na	na
EBITDA hányad (%)	8%		-6%			
Üzemi eredmény	24 871	101	-32 096	-126	na	na
Üzemi eredményhányad (%)	5%		-11%			

Beleértve az egyéb bevételeket is.

A táblázat adatai a kisebbségi részesedést is tartalmazzák.

A 2004-ben elkezdett szervezeti fejlesztések, amelynek részeként szétválasztották a szakmai és gazdasági menedzsmentfunkciókat, valamint a belső szakmai investíciók pozitív hatása már 2005 első három hónapjának eredményében mutatkozott. Folytatódott a Spannak a Synergon csoportba történő szakmai és kereskedelmi integrációja.

A vizsgált időszakban a horvát informatikai piac enyhe ütemben, de folyamatosan javult, érezhetően megnőtt mind a kormányzati, mind az üzleti célú projektek száma. Az EU tárgyalások folytatásával további fellendülés várható. Elsősorban a hálózati, valamint a távközlés deregulációja miatt a telekommunikációs piac bővült. 2005 első három

hónapjában a Span 53%-kal növelte árbevételét (460 millió forint) 2004 hasonló időszakához képest (301 millió forint). Árbevételének szolgáltatásaránya 33% lett ebben az időszakban, mely folyamatosan növekvő az előző időszak és évek vonatkozásában. Szintén folytatódik az a trend, hogy új projektjeinek túlnyomó többsége szolgáltatás vagy támogatási jellegű tevékenységre épül. Az értékesítési költség az árbevétel növekedésnek arányánál kisebb mértékben 40%-kal nőtt, és a nettó fedezet szintén kiugró, 157%-os erősödést mutatott 2005 és 2004 első három hónapjainak összehasonlításában. Ennek eredményeképpen a vizsgált időszakot a Span 24,8 millió forintos pozitív üzemi eredménnyel zárta.



A 2005. március 31-i mérleg és likviditás elemzése

Mérleg	2005. március 31.		2004. március 31.		Változás %	
	ezer Ft	ezer EUR	ezer Ft	ezer EUR	Ft alapon	EUR alapon
Eszközök						
Befektetett Eszközök	2 703 304	10 937	2 853 261	11 463	-5%	-5%
Tárgyi eszközök	2 130 374	8 619	2 147 176	8 626	-1%	0%
Immateriális javak	530 069	2 144	654 012	2 627	-19%	-18%
Befektetett pü. eszközök	42 861	173	52 074	209	-18%	-17%
Forgóeszközök	7 508 393	30 376	7 748 120	31 127	-3%	-2%
Készlet	1 041 592	4 214	1 011 381	4 063	3%	4%
Vevők	3 635 774	14 709	4 671 339	18 766	-22%	-22%
Pénzeszközök	2 249 874	9 102	1 464 163	5 882	54%	55%
Egyéb forgóeszközök	581 153	2 351	601 237	2 415	-3%	-3%
Eszközök összesen	10 211 697	41 313	10 601 381	42 590	-4%	-3%
Források						
Saját tőke	6 564 359	26 557	6 478 912	26 028	1%	2%
Jegyzett tőke	1 910 926	7 731	1 910 927	7 677	0%	1%
Tartalékok	5 596 814	22 643	5 776 965	23 208	-3%	-2%
Eredménytartalék+ Mérleg szerinti eredmény	-943 382	-3 817	-1 208 980	-4 857	-22%	-21%
Rövid lejáratú kötelezettségek	3 501 997	14 168	3 984 058	16 005	-12%	-11%
Szállítók	1 776 255	7 186	1 991 297	8 000	-11%	-10%
Egyéb rövid lej. köt.	1 725 742	6 982	1 992 762	8 006	-13%	-13%
Hosszú lejáratú kötelezettségek	18 957	77	50 591	203	-63%	-62%
Kisebbségi részesedés	126 384	511	87 821	353	44%	45%
Források összesen	10 211 697	41 313	10 601 381	42 590	-4%	-3%

A Társaság 2005. március 31-i mérleg főösszege (10.212 millió Ft) az előző év hasonló időszakának záró értékéhez képest forintban számolva 4%-os csökkenést mutat, és mivel a HUF/EUR árfolyam változása jelentős mértékű, így ez euróban számítva csak 3 %-ot jelent.

Eszközök

Tárgyi eszközök

A tárgyi eszközök nettó értéke elhanyagolható mértékben (17 millió forint), 1%-kal csökkent. A csökkenés a cégcsoportban megvalósított infrastrukturális, illetve IT beruházások és az elszámolt amortizáció különbözetének eredménye.

Immateriális javak

A cégcsoportos konszolidált mérlegben az immateriális javak (124 millió Ft) 19%-kal csökkentek. A különbséget elsősorban a leányvállalatokra elszámolt előző évi goodwill elszámolása adja.

Befektetett pénzügyi eszközök

A befektetett pénzügyi eszközök (9 millió forint) csökkenése az Infinity által megvásárolt BrnoData cég konszolidációjának és a hosszú távra adott kölcsönök csökkenésének a következménye.

Készletállomány

A készletállomány 30 millió forinttal nőtt, mely nem jelentős. Ez a változás a kiegyensúlyozott készletgazdálkodás következménye.



Vevőállomány

A vevőállomány (1.036 millió forinttal) 22%-kal csökkent – a cégcsoporton belüli számlázások kiszűrésével – a Fibex kivételével minden tagvállalatnál. A csökkenés fő oka a negyedéven belüli arányosabb kiszámlázás.

Pénzeszköz-állomány

A pénzeszköz-állomány a beszámolási időszak végén 2.250 millió forint volt, amelynek meghatározó része (1.800 millió forint) az anyavállalat könyveiben szerepel. A 54%-os növekedés abból ered, hogy az új eszközbeszerzések értéke az elszámolt értékcsökkenés alatt maradt, arányos volt a kiszámlázás, a vevők határidőre fizettek, valamint arányaiban magasabb lett a szállítói finanszírozás.

Források

Saját tőke

A saját tőkében szereplő tartalékoknál jelentős változás nem történt. Az eredménytartalék

Likviditási helyzet

A Társaság pénzeszközállománya 2005. március 31-én 2.250 millió forint volt. A vizsgált időszak alatt a Társaság likviditási helyzete folyamatosan kiegyensúlyozott volt. A Synergion stabil készpénzállománya biztosította a csoport kiegyensúlyozott működését.

Cash operatív működésből

Az operatív tevékenység 152 millió forint pozitív cash-flow-t eredményezett, ami nagyrészt a mérlegelemzésnél vizsgált szállító, vevő- és készletállomány, az értékcsökkenéssel korrigált és adóval módosított üzemi eredmény kedvező változásaiból adódik.

Nettó működési pénzáramlás

A pozitív pénzügyi eredmény nem volt jelentős, ezért a Nettó működési pénzáramlás időszak végi záró összege 154 millió forint lett.

Cash flow befektetésből, beruházásból

A cégcsoport adott időszakban történt befektetések, beruházások változásának összege -224 millió forint, vagyis a beruházás növekedése alacsonyabb volt a az időszakra elszámolt értékcsökkenésnél.

csökkenését főképp az abból kifizetett osztalék okozta, a mérleg szerinti eredmény és a SAO Kft. badwilljének kivezetése pedig növelte a bázis évhez képest.

Rövid lejáratú kötelezettségek

A rövid lejáratú kötelezettségek állománya (3.502 millió forint) 12%-kal alacsonyabb a bázis év záró állományánál, melyet elsősorban a Synergion Rt. és a Span könyveiben szereplő szállítóállomány csökkenése okozott. Ez cégcsoport szinten e mérleg tételnél 215 millió forint (11%-os) csökkenést jelent.

Hosszú lejáratú kötelezettségek

A hosszú lejáratú kötelezettségek csökkenése (63%) továbbra is a leányvállalati hitelállományok változásából adódik.

Kisebbségi részesedés

A kisebbségi részesedés növekedése az Infinity negatív mérleg szerinti eredményének a következménye.

Nettó cash pénzügyi tevékenységből

A „Nettó cash pénzügyi tevékenységből” sor mértékét (127 millió forint) a kisebbségi részesedés elszámolása, a SAO Kft. badwill kivezetése valamint az osztalékfizetés határozta meg. Mindezek hatására a szabad pénzeszköz állomány 57 millió forinttal nőtt 2004. március 31.-hez képest.



Cash-flow	Március 31-én végződő 3 hónap			
	2005		2004	
	ezer Ft	ezer EUR	ezer Ft	ezer EUR
Adófizetés utáni üzleti eredmény	80 031	325	56 786	222
Értécsökkenés	138 779	563	179 846	704
Kötelezettség változása	-2 625 209	-10 648	-3 724 736	-14 574
Elhatárolt adókülönbözet változása	-49 627	-201	761	3
Készlet változása	-192 630	-781	60 568	237
Követelések változása	2 816 699	11 424	2 899 374	11 345
Céltartalék változása	-15 681	-64	-298	-1
Cash működésből	152 363	618	-527 698	-2 065
Nettó pénzügyi eredmény	1 185	5	21 971	86
Nettó működési pénzáramlás	153 548	623	-505 728	-1 979
Befektetett eszközök változása	-89 470	-363	3 737	15
Befektetések és értékpapírok	-134 180	-544	-15 807	-62
Cash flow befektetésből, beruházásból	-223 650	-907	-12 071	-47
Hitelek nettó változása	40 582	165	-1 480	-6
Tőke változás	137 694	558	0	0
Kisebbségi részesedés kiszűrése	-51 284	-208	-27 357	-107
Nettó cash pénzügyi tevékenységből	126 992	515	-28 838	-113
Cash állomány nettó változása	56 890	231	-546 636	-2 139
Nyitó cash állomány	2 192 984	8 895	2 010 800	7 868
Záró cash állomány	2 249 874	9 125	1 464 163	5 729
Cash változás	56 890	231	-546 636	-2 139



Tulajdonosi struktúra, Társasági események

A Synergon Informatika Rt. 2005. március 31-i állapota szerinti tulajdonosi struktúráját a jogszabályi kötelezettségből fakadó tulajdonosi

bejelentéseket is figyelembe véve az alábbiakban mutatjuk be.

A Synergon Rt. tulajdonosi struktúrája		
Tulajdonos	2005. március 31.	2004. december 31.
Deutsche Bank (letétkezelő)	0,49%	0,55%
Saját részvény	2,77%	2,77%
Davon Kft.	4,81%	5,03%
Berenberg Global Opportunity-Magyar Budapest Fund	5,31%	5,31%
Curdie Trust Corp.	9,94%	9,94%
RCX Kft.	10,00%	10,00%
Pénzügyi befektetők, egyenként 5%-os tulajdonrész alatt	66,68%	66,04%
Összesen	100%	100,0%

Közgyűlés – A Synergon Rt. a 2005. április 29-én tartott éves rendes közgyűlésén elfogadta az Igazgatóság beszámolóját, valamint a Synergon éves beszámolóját. Megszavazta az Igazgatóság és a Felügyelő Bizottság tagjait. Az Ernst & Young Könyvvizsgáló Kft.-t választotta a Társaság könyvvizsgálójává.

Igazgatóság - A Synergon Informatika Rt. Igazgatóságának 2005. január 1. és március 31. közötti időszakban tartott ülésein az alábbi lényegesebb döntések születtek: Az Igazgatóság módosította saját ügyrendjét, valamint elfogadta a Regionális Management Board ügyrendjét, és kinevezte annak tagjait. Elhatározta továbbá a

Synergon éves rendes közgyűlésének összehívását, elfogadta az Igazgatóság beszámolóját, valamint a Synergon Rt. és csoport éves beszámolóit.

Felügyelő Bizottság – A Synergon Informatika Rt. Felügyelő Bizottságának 2005. január 1. és március 31. közötti időszakban tartott ülésein az alábbi lényegesebb döntések születtek: A Felügyelő Bizottság jóváhagyta a Synergon éves rendes közgyűlésének összehívását, és az arra javasolt előterjesztéseket.

Személyi változások – Az Infinity a.s. vezérigazgatói feladatait 2005. március 1.-től Hanus Weisl látja el.

További információk:

Molnár Zsolt (molnar.zsolt@synergon.hu)

igazgató, Kommunikációs Igazgatóság

Synergon Informatika Rt., 1047 Budapest, Baross u. 91-95.

Telefon: (1) 399-5500

Fax: (1) 399-5599

investor.relations@synergon.hu

www.synergon.hu