

G Y O R S J E L E N T É S

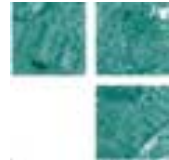


**A Synergon Informatika Rt.
2001. január 1-től december 31-ig tartó
12 hónap pénzügyi eredményei**

Nem auditált, konszolidált,
Nemzetközi Számviteli Szabályok
szerint összeállított adatok

www.Synergon.hu

www.Synergon.hu
email: investor.relations@synergon.hu



A Synergon Informatika Rt. adózás utáni eredmény szintjén öt veszteséges negyedév után a 2001-es év utolsó negyedévében pozitív eredményt ért el, ezzel a korábbi két veszteséges félév után a 2001-es év második félévének adózás utáni eredményét is pozitívrá változtatta. A cégcsoport 2001-es évét két lényeges tendencia jellemezte: egyrészt a folyamatos alkalmazkodás a stagnáló-szűkülő belföldi informatikai piachoz, másrészt a kitűzött stratégiai irányok következetes véghezvitele. Ezen két folyamat eredményeként a Társaság konszolidált árbevétele 49%-kal növekedve 21,5 milliárd forintot ért el, míg a nettó fedezet 41%-os emelkedést, az adózás utáni eredmény több mint 200 millió forintot javulást mutatott az előző évhez képest.

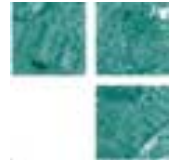
A teljes 2001-es évre jellemző volt, hogy a magyarországi piac növekedési üteme elmaradt a korábban várttól, ami költségtakarékossági és egyéb megszorító lépések meghozatalát követelte a Synergon Informatika Rt-től. Ennek hatásait mutatja, hogy a csoportszintű létszám növekedése (5%), és az egyéb működési költségek növekedése (32%) is messze elmaradt az árbevétel terén tapasztalt jelentős (49%) emelkedéstől.

A megszorító intézkedések és a negyedik negyedévben tapasztalható szezonális hatás eredményeként a cégcsoport adózás utáni eredmény szintjén több mint egy év után a 2001-es év utolsó negyedévében újra pozitív eredményt ért el. Ennek mértéke is jelentős volt, hisz a korábbi két veszteséges félév után a 2001-es év második félévének adózás utáni eredményét is pozitívrá változtatta.

A költségtételek közül kiemelendő az egyik legjelentősebb elem, az amortizáció (781m Ft), ami magába foglalja az akvizíciókhoz kapcsolódó goodwill amortizációt is. Az amortizáció hatását nem figyelembe vevő, és a társaság operatív eredményességére rávilágító Ebitda mutató szintjén a cégcsoport jelentős pozitívummal zárta a 2001-es évet, és a 2000-es évhez viszonyítva is jelentős javulás érzékelhető.

A Synergon Informatika Rt. legfontosabb stratégiai irányai közül kiemelendő a – részben a belföldi piac méretét és gyengeségét egyensúlyozni hivatott – regionális terjeszkedés, melynek első lépéseit a 2001-es év során tette meg a Társaság. Ennek következtében 2001-ben a cégcsoport konszolidált árbevételének már 40%-a a külföldi leányvállalatok piacairól származott. Mindkét külföldi leányvállalat (Infinity, Span) jelentős árbevétel-növekedést ért el a 2001-es évben, és arányosan növekvő, pozitív adózás utáni eredménnyel zárták az évet.

Szintén a kiemelt stratégiai irányok között szerepel a Társaságnál a hosszútávú szerződések keretében biztosított folyamatos bevételek biztosítása. Ennek érvényre jutását mutatja, hogy a Synergon divíziói közül a 2000-es évhez képest kizárólag az ilyen tevékenységet végző Szolgáltatások Divízió tudta a nehéz piaci helyzetben is növelni árbevételét, méghozzá jelentős, 32%-os mértékben, fenntartva értékesítésének kiemelkedően magas szolgáltatáshányadát.



A Synergon 2001. évi eredményeinek elemzése

A 2001. december 31-vel végződött év összehasonlítása a 2000-es évvel

E jelentésben látható adatok nem auditált, IAS alapján összeállított, konszolidált mérleg és eredménykimutatáson alapulnak. Az olvasók számára az alábbi táblázatokban található forint összegek átváltásra kerültek US dollár összegekre. Az eredménykimutatás tételeinél alkalmazott átlagárfolyam 1 USD=282,27 Ft volt a 2000-es évre, és 1 USD=286,54 Ft a 2001-es évre. A mérlegtételeknél alkalmazott átváltási záróárfolyam 1 USD=284,73 Ft volt 2000. december 31-re, és 1 USD=279,03 Ft 2001. december 31-re.

Cégcsoport szintű értékelés

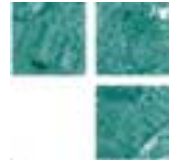
A Társaság és a cégcsoport eredményeit 2001-ben is jelentős mértékben befolyásolta az informatikai iparban tapasztalható erős szezonális, amely az egyes – naptári évekkal megegyező – üzleti évek negyedik negyedéveiben kiugróan magas árbevételi és fedezeti szinteket eredményez. A 2001-es év eredményeit a szezonális mellett döntően befolyásoló tényező volt, hogy a cégcsoport 2001. február 1-vel két új külföldi leányvállalat konszolidációjával bővült.

Eredménykimutatás	December 31-én végződő 12 hónap				Változás %	
	2001		2000		Ft alapon	USD alapon
	ezer Ft	ezer USD	ezer Ft	ezer USD		
Értékesítés*	21 479 555	74 962	14 410 090	51 051	49%	47%
Ebből szolgáltatások (%)	26%		28%			
Ebből termékek (%)	74%		72%			
Értékesítés közvetlen ktg-e	-16 798 136	-58 624	-11 094 634	-39 305	51%	49%
Az Értékesítés arányában (%)	78%		77%			
Nettó fedezet	4 681 419	16 338	3 315 456	11 746	41%	39%
Nettó fedezethányad (%)	22%		23%			
Egyéb működési ktg-ek	-4 862 471	-16 970	-3 688 212	-13 066	32%	30%
Üzemi eredmény	-181 052	-632	-372 756	-1 321	-51%	-52%
Üzemi eredményhányad (%)	-1%		-3%			
Pü. műveletek nettó eredménye	23 652	83	75 545	268	-69%	-69%
Rendkívüli tételek	-1 365	-5	-370 812	-1 314	-100%	-100%
Adózás előtti eredmény	-158 765	-554	-668 023	-2 367	-76%	-77%
Kisebbségi részesedés	-170 709	-596	0	0	0%	0%
Társ.-i nyereségadó	-169 236	-591	-31 335	-111	440%	432%
Adózás utáni eredmény	-498 710	-1 740	-699 358	-2 478	-29%	-30%
Nettó eredményhányad (%)	-2%		-5%			

* Beleértve az egyéb bevételeket.

Értékesítési árbevétel

A Synergon Informatika Rt., beleértve a konszolidálási körbe tartozó leányvállalatokat is a 2001-es év során 21.480 millió forint árbevételt ért el, ami a bázisidőszak 14.410 millió forintos árbevételéhez képest 49%-os emelkedést jelent. Figyelembe véve a cégcsoport összes vállalatának piacán hasonló módon jelentkező szezonális, a februárban megkezdett konszolidáció növekvő hatását, és az egyes piacokon tapasztalható eltérő dinamikát, az új leányvállalatok árbevétele fokozatosan növekvő súlyt képvisel a cégcsoport konszolidált eredménykimutatásában. Az anyavállalat a gyenge piaci kereslet következtében csak egy területen, a Szolgáltatások Divízió piacán tudta növelni árbevételét, szemben a két külföldi leányvállalattal, melyek jelentős növekedést mutattak a teljes évet bemutató eredmények alapján. A csoportárbevétel volumenében a negyedik negyedévben a szerepek nem változtak jelentősen: a Kommunikációs Divízió és az Infinity leányvállalat rendelkezik meghatározó súllyal, míg a közepes méretű Hardver-Szoftver Divízió után a kisebb egységeket (4-6%-os részesedés) a Szolgáltatás és a Tanácsadás Divíziók, valamint a Fibex Kft. és a horvát leányvállalat, a Span képviselik. A Synergon csoport értékesítésének szektorális bontásában (felosztásra került a Synergon Rt., az Infinity és a Fibex, illetve az egyéb kategóriában szerepel a Span) a telekommunikációs szektor 24%-kal, a pénzügyi szektor 8%-kal, az iparvállalatok 20%-kal, míg a közmű, közlekedés szektor 7%-kal, és az állami szektor 11%-kal képviseltették magukat az időszak során. Az egyéb, szektorba nem sorolt értékesítés – elsősorban az idesorolt leányvállalat miatt – 32%-ot tett ki.



A 2001-es évben az értékesítés szolgáltatástartalma 26% volt, szemben a 2000-es évben elért 28%-hoz képest. A két időszak közötti csökkenést elsősorban a külföldi leányvállalatok (Infinity szolgáltatástartalom: 17%, Span: 14%) idei évben kezdődött konszolidációja okozta.

Értékesítési költségek

Az értékesítési költségek elsősorban az értékesített termékekből, az alapanyagokból, az alvállalkozói kifizetésekből és a közvetlen élőmunka költségekből tevődnek össze. Az értékesítési költségek 51%-kal emelkedve, 16.798 millió forintot tettek ki a 2001-ben a bázisidőszakban elért 11.095 millió forinthez képest. Az értékesítési költségek növekedése ugyan némileg meghaladta az árbevétel növekedését a két év összehasonlításában, azonban ez elsősorban a 2001-es év első félévének hatásait tükrözi. A második félévben, és mindenekelőtt a negyedik negyedévben az ezzel ellentétes pozitív tendencia érvényesült, és az árbevétel növekedése felülmúlta az értékesítési költségeket. Ezt annak ellenére sikerült elérni, hogy egyrészt az általános gazdasági környezet nem változott: alacsony aktivitású informatikai piac, és kiélezett árverseny jellemezte a teljes időszakot, másrészt az alacsonyabb szolgáltatástartalommal és fedezettel értékesítő külföldi leányvállalatok is 2001 februárjától kerültek konszolidálásra, elméletileg gyengítve a cégcsoport fedezettermelő képességét.

Nettó fedezet

A nettó fedezet a 2000-ben elért 3.315 millió forinthez képest 2001 hasonló időszakában 4.681 millió forintot mutatott, ami 41%-os növekedést jelent. Az árbevételtől elmaradó változás mindenekelőtt a piaci tendenciák első féléves adatokban megjelenő hatása (az értékesítési költségek aránytalan emelkedése), illetve az említett (alacsonyabb fedezeti szintekkel működő) leányvállalatok konszolidációja. Az árbevétel és a nettó fedezet eltérő változása miatt a nettó fedezethányad 2000-ben elért 23%-ról 22%-ra csökkent 2001-ben, azonban az év utolsó negyedéveinek összehasonlításában már mintegy 73%-os növekedés figyelhető meg a fedezet tömegében.

Egyéb működési költségek

Az egyéb működési költségek 32%-kal emelkedve 4.862 millió forintot értek el 2001-ben. A negyedik negyedévre is jellemző volt az az éves tendencia, hogy az árbevétel növekedésénél alacsonyabb szinten maradt az egyéb működési költségek növekedése. Természetesen az év utolsó időszakában ezt elősegíti az árbevételben tapasztalható szezonális, amely azonban az egyéb működési költségek jelentős részénél nem jelenik meg. Miután ezen a költségsoron többek között olyan jelentős költségelemek kerülnek kimutatásra, mint az élőmunka költségei (1.557m forint), az amortizáció (781m forint), a telefonköltségek (175m forint) és a gépjármű költségek (427m forint), az árbevétel alatt maradó növekedés elsődlegesen a Társaságban megkezdett költségracionalizálási és hatékonyság-növelő programok eredményét mutatja. A 2001-ben az egyéb működési költségek között a tavalyi évhez képest jelentős emelkedést mutattak a marketingköltségek (+70%), az oktatási költségek (+101%), és a bérleti díjak (+76%).

Üzemi eredmény

Az üzemi eredmény szintjét és mértékét meghatározza az egyéb működési költségek és a nettó fedezet árbevételhez viszonyított arányainak különbsége. Míg a 2000-es évben az egyéb működési költségek árbevételhez viszonyított aránya még több mint 2 százalékponttal volt rosszabb (értsd: magasabb) a nettó fedezethányad értékénél, a 2001-es évben ez az eltérés 1 százalékpont alá esett. Az értékesítési költségeknél, és az egyéb működési költségeknél leírt tendenciák tehát pozitív hatással voltak az üzemi eredmény szintjére is. Ennek következtében a 2000-es év 373 millió forintos üzemi veszteségét a cégcsoport jelentősen, 51%-kal csökkentve, 2001-ben 181 millió forintos üzemi veszteséget ért el.

Pénzügyi műveletek nettó eredménye

A pénzügyi műveletek nettó eredménye a 2000-ben elért 76 millió forint után 2001-ben 24 millió forintot mutatott. A csökkenést a Synergonnál a 2001-es év korábbi időszakaihoz hasonlóan elsősorban az év eleji akvizíciókhoz kapcsolódó kifizetések miatt az állampapír-állomány évi átlagos állományában történt csökkenés okozta. A leányvállalatok emellett hitelek és árfolyamveszteségeik által szintén negatív tétellel (-58m forint) járultak hozzá a cégcsoportos egyenleghez.



Adózás előtti eredmény

Az adózás előtti eredmény a 2000-es év során -668 millió forint volt, míg a 2001-es évben -159 millió forintot tett ki. A javulást elsődlegesen a Társaság üzemi eredményében tapasztalt pozitív tendencia, és a 2001-es rendkívüli tételek drasztikus csökkenése idézte elő.

Adózott eredmény

Az adózás előtti eredményt jelentősen módosította az új leányvállalatokhoz kapcsolódó 171 millió forint kisebbségi részesedés levonása, és a Synergon leányvállalatainál jelentkező 169 millió forintos adófizetési kötelezettség. Így alakult ki a cégcsoport adózás utáni eredménye, mely 2001-ben -499 millió forint volt, a 2000-ben elért -699 millió forint után. Figyelemre méltó, hogy a 2001-es adózás utáni veszteség messze alatta marad a cégcsoportban elszámolt amortizációnak, ami egyúttal azt is mutatja, hogy Ebitda szinten a csoport jelentős pozitív szaldóval zárta az évet.

Divíziók és leányvállalatok

A Társaság árbevételének divíziók közötti megoszlása 2001 februárjától kibővült a leányvállalatok árbevételével is. Ez az egyes Synergon divíziók súlyának automatikus csökkenését eredményezte a cégcsoportos felosztásban.

Divíziók	December 31-én végződő 12 hónap							
	2001			2000			Változás %	
	e Ft	e USD	%	e Ft	e USD	%	Ft	USD
Értékesítés*	21 479 555	74 962	100%	14 410 090	51 051	100%	49%	47%
Kommunikációs Divízió	5 953 244	20 776	28%	6 449 298	22 848	45%	-8%	-9%
Hardver-Szoftver Divízió	3 722 117	12 990	17%	4 753 475	16 840	33%	-22%	-23%
Szolgáltatás Divízió	1 378 872	4 812	6%	1 044 968	3 702	7%	32%	30%
Tanácsadás Divízió	935 483	3 265	4%	1 177 595	4 172	8%	-21%	-22%
Fibex Kft.	933 753	3 259	4%	1 130 490	4 005	8%	-17%	-19%
Infinity **	7 204 762	25 144	34%	0	0	0%	0%	0%
Span**	1 256 779	4 386	6%	0	0	0%	0%	0%
Konszolidáció	94 544	330	0%	-145 735	-516	-1%	-165%	-164%*

Tartalmazza az egyéb bevételeket is.

** 2001 február 1-től.

Kommunikációs Rendszerek Divízió

Az integrált kommunikációs infrastruktúra tervezésével, szállításával, telepítésével, illetve ezekhez kapcsolódó szolgáltatásokkal, multimédiás kommunikációval, kábeltelevíziós hálózatokkal foglalkozó Kommunikációs Rendszerek Divízió a 2000-es évben elért 6.449 millió forintos árbevételhez képest 8%-kal csökkenve 5.953 millió forintos árbevételt ért el 2001 hasonló időszakában.

Kommunikációs Divízió	December 31-én végződő 12 hónap					
	2001		2000		Változás %	
	M Ft	Ezer USD	M Ft	Ezer USD	Ft	USD
Értékesítés	5 953	20 776	6 449	22 848	-8%	-9%
Ebből szolgáltatások (%)	17%		18%			
Ebből termékek (%)	83%		82%			
Értékesítés közvetlen ktg-e	-4 906	-17 123	-5 266	-18 656	-7%	-8%
Az Értékesítés arányában (%)	82%		82%			
Nettó fedezet	1 047	3 654	1 183	4 192	-12%	-13%
Nettó fedezethányad (%)	18%		18%			

A Kommunikációs Divízió számára a 2001-es év utolsó negyedévére újra az igen erős szezonális hatás volt jellemző. Ennek következtében az Intelligens Épületek, és a KábelTV üzletágak a tavalyi szinthez hasonló árbevételt értek el, azonban a gyenge piaci kereslet okozta növekvő marginnyomást az alkalmazott új megoldások sem tudták ellensúlyozni, és ez a tavalyitól jelentősen elmaradó fedezeti szinteket eredményezett. A Divízió (és a Társaság) legnagyobb üzletága, a Hálózati Kommunikáció Üzletág teljes évi



bevételecsökkenését elsősorban még az erős nyári szezonális hatás okozta. Azonban az év során is már folyamatosan, és a negyedik negyedévben különösképpen jellemzővé vált, hogy a Synergon „networking” területen megszerzett kompetenciáit és tapasztalatait a vevők kiemelten elismerik, ami gyakorlatilag a csökkenő árbevétel mellett növekvő fedezetet tudott az üzletág számára eredményezni. A divízió egészében az értékesítés szolgáltatástartalma 2001-ben 17%-ot, 2000-ben pedig 18%-ot ért el, ami mindkét évben 18%-os nettó fedezethányadot eredményezett.

Hardver - Szoftver Divízió

A Hardver-Szoftver Divízió tevékenységét elsősorban a számítógépes alpinfrastruktúrához tartozó területek, az asztali számítógépektől és perifériáktól a vállalati rendszerek alapját képező szerverekig terjedő termékek és szolgáltatások, illetve a kapcsolódó szoftverértékesítés, -tanácsadás, és testreszabás alkotja. A divízió a 2000-ben elért 4.753 millió forintos árbevételhez képest 2001-ben 22%-kal kevesebbet, 3.722 millió forintos árbevételt realizált.

Hardver-Szoftver Divízió	December 31-én végződő 12 hónap					
	2001		2000		Változás %	
	M Ft	Ezer USD	M Ft	Ezer USD	Ft	USD
Értékesítés	3 722	12 990	4 753	16 840	-22%	-23%
Ebből szolgáltatások (%)	21%		17%			
Ebből termékek (%)	79%		83%			
Értékesítés közvetlen ktg-e	-3 261	-11 379	-3 921	-13 891	-17%	-18%
Az Értékesítés arányában (%)	88%		82%			
Nettó fedezet	462	1 611	832	2 949	-45%	-45%
Nettó fedezethányad (%)	12%		18%			

A Divízió árbevételének csökkenését az év korábbi időszakaihoz hasonlóan mindenképp a Hardver Üzletág visszaesése okozta, ami teljes mértékben egybeesik a nemzetközi trendekkel, és jól tükrözi a belföldi piaci helyzetet, elhalasztott projekteket. Mind a szoftverek értékesítése (elsősorban Microsoft) a kapcsolódó magas hozzáadott értékkel rendelkező szolgáltatásokkal (migráció, bevezetés, konfiguráció, tanácsadás), mind a szoftverek fejlesztése terén a Divízió határozott növekedést ért el. A divízió értékesítésének szolgáltatástartalma a 2000-ben elért 17%-ról jelentősen növekedve 21%-ra emelkedett a vizsgált időszakban, azonban elsősorban a növekvő piaci verseny és a bevételecsökkenés eredményeként a 2000-es évben elért 18%-os nettó fedezethányad 12%-ra csökkent 2001-re.

Szolgáltatás Divízió

A Szolgáltatás Divízió tevékenységi körébe az ügyfelekkel hosszú távú kapcsolat keretében informatikai rendszerek működtetése, felügyelete, menedzselése tartozik, igénybe véve a Call Center ügyfélszolgálati rendszert, a forródrót (Helpdesk) szolgáltatást, illetve a folyamatos rendelkezésre állást. A divízió árbevétele a 2000-ben elért 1.045 millió forintról 32%-kal emelkedve 1.379 millió forintot tett ki 2001-ben.

Szolgáltatás Divízió	December 31-én végződő 12 hónap					
	2001		2000		Változás %	
	M Ft	Ezer USD	M Ft	Ezer USD	Ft	USD
Értékesítés	1 379	4 812	1 045	3 702	32%	30%
Ebből szolgáltatások (%)	99%		100%			
Ebből termékek (%)	1%		0%			
Értékesítés közvetlen ktg-e	-588	-2 051	-379	-1 341	55%	53%
Az Értékesítés arányában (%)	43%		36%			
Nettó fedezet	791	2 761	666	2 361	19%	17%
Nettó fedezethányad (%)	57%		64%			

A Divízió, és az ott nyújtott szolgáltatások a Synergon kiemelt stratégiai célkitűzései közé tartoznak. Ennek eredménye, hogy a Divízió számára stabil árbevételt jelentő remote-management és outsourcing jellegű szerződések száma folyamatosan bővül, biztosítva ezáltal a Divízió árbevételének fokozatos növekedését. Az év során a divízió hullámzó fedezeti szinten működött, ennek elsődleges oka a folyamatos bővülés



különböző időszakokban belépő költségei, presales költségek, és az esetleges alvállalkozói költségek. A szintén ebbe a Divízióba sorolt Oktatás Üzletág a 2000-es árbevételét csak a tavalyinál alacsonyabb fedezet mellett tudta biztosítani 2001-ben. Összességében a Divízióban közel változatlan 100%-os (2001-ben 99%-os) szolgáltatástartalom mellett a 2000-es 64%-ról 57%-ra csökkent a nettó fedezet 2001-re.

Tanácsadás Divízió

Az üzleti megoldásokkal, tanácsadással – ideértve az ERP rendszereket is – foglalkozó Tanácsadás Divízió árbevétele a 2000-es évben elért 1.178 millió forinthez képest 21%-kal csökkenve 935 millió forintot tett ki a 2001-es év során.

Tanácsadás Divízió	December 31-én végződő 12 hónap				Változás %	
	2001		2000		Ft	USD
	M Ft	Ezer USD	M Ft	Ezer USD		
Értékesítés	935	3 265	1 178	4 172	-21%	-22%
<i>Ebből szolgáltatások (%)</i>	92%		81%			
<i>Ebből termékek (%)</i>	8%		19%			
Értékesítés közvetlen ktg-e	-707	-2 467	-820	-2 906	-14%	-15%
<i>Az Értékesítés arányában (%)</i>	76%		70%			
Nettó fedezet	229	798	357	1 266	-36%	-37%
<i>Nettó fedezethányad (%)</i>	24%		30%			

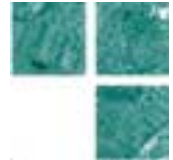
A Divízió árbevételének meghatározó volumenét továbbra is az ERP rendszerek terén végzett projektek szolgáltatják. Az SAP Üzletág meghatározó szerepet szerzett az államigazgatási szektorban és az erőművek piacán, ezáltal 2000-es árbevételét közel másfélszeresére tudta növelni. A JD Edwards Üzletág az építőiparban szerzett erős piaci pozíciókat, azonban ennek ellenére értékesítése csak a tavalyi szint közelében volt, és ezen projektek közül is néhány csak 2002-ben kerül befejezésre és kiszámlázásra. A Divízió éves árbevételének csökkenésére hatással volt továbbá néhány kisebb üzletág, mely a 2000-es évben még működött, azonban a 2001-es év során megszüntetésre került. Pozitív tendencia ezzel szemben, hogy a biztonsági tanácsadásból származó árbevétel közel háromszorosára növekedett, ezzel az üzletág lassan kiemelkedik az üzletfejlesztési szakaszból. A Tanácsadás Divízió a vizsgált időszakban 81%-ról 92%-ra növelte értékesítésének szolgáltatásarányát, azonban az évközi átszervezési költségek következtében a nettó fedezethányad a 2000-es 30%-ról 24%-ra csökkent 2001-re.

Fibex Kft.

Az optikai és rézkábelek, hálózatépítési anyagok és eszközök értékesítésével foglalkozó Fibex Kft. a Synergion 100%-os leányvállalataként működik. A Fibex értékesítése a 2001-es évben 17%-kal csökkent a bázisidőszakhoz képest. A leányvállalat értékesítésének 19%-a irányult a Synergion más divíziói felé, a 2000-es év 18%-os arányával szemben. A Fibex Kft. 2000-es kimagasló árbevételét az arra az időszakra jellemző optikai kábelhiány eredményezte, amely azonban világviszonylatban mérséklődött, illetve megszűnt 2001-es év harmadik negyedévére. Így a Fibexnek mind a negyedéves, mind a teljes éves árbevétele és nettó fedezete (2000: 16%, 2001: 14%) elmaradt a tavalyi évben elérttől.

Fibex Kft.	December 31-én végződő 12 hónap				Változás %	
	2001		2000		Ft	USD
	M Ft	Ezer USD	M Ft	Ezer USD		
Értékesítés*	934	3 259	1 130	4 005	-17%	-19%
<i>Ebből szolgáltatások (%)</i>	0%		0%			
<i>Ebből termékek (%)</i>	100%		100%			
Értékesítés közvetlen ktg-e	-802	-2 800	-949	-3 362	-15%	-17%
<i>Az Értékesítés arányában (%)</i>	86%		84%			
Nettó fedezet	131	458	181	643	-28%	-29%
<i>Nettó fedezethányad (%)</i>	14%		16%			

* Beleértve az egyéb bevételeket is.



Infinity

Az Infinity a.s. a Synergon többségi tulajdonában (50%+1 részvény) álló cseh leányvállalat, melynek konszolidálására 2001. február 1-vel került sor. Az Infinity árbevételét elsősorban Compaq és Microsoft termékek és kapcsolódó szolgáltatások értékesítése, valamint az erre alapozott remote-management és support szolgáltatások alkotják. Az Infinity a 2001-es év akvizíció utáni időszakában (II-XII hónapok) 17%-os szolgáltatástartalommal, és fokozatosan javuló, 19%-os nettó fedezethányaddal működött. Az Infinity esetében is meghatározó jelentőségű volt az év utolsó negyedéve, ezáltal a terveket meghaladó árbevételt és eredményt ért el a vállalat.

Infinity **	December 31-én végződő 11 hónap					
	2001		2000		Változás %	
	M Ft	Ezer USD	M Ft	Ezer USD	Ft	USD
Értékesítés*	7 205	25 144	0	0	0%	0%
Ebből szolgáltatások (%)	17%		0%			
Ebből termékek (%)	83%		0%			
Értékesítés közvetlen ktg-e	-5 837	-20 370	0	0	0%	0%
Az Értékesítés arányában (%)	81%		0%			
Nettó fedezet	1 368	4 774	0	0	0%	0%
Nettó fedezethányad (%)	19%		0%			

* Beleértve az egyéb bevételeket is. ** Az adatok a kisebbségi részesedést is tartalmazzák.

Span

A Span d.o.o. a Synergon többségi tulajdonában (51%) álló horvát leányvállalat, melynek konszolidálására 2001. február 1-vel került sor. A Span árbevételét egyes networking és infrastruktúra-gazdálkodási projektek mellett jelenleg elsősorban Microsoft termékek, kapcsolódó szolgáltatások, és képzés alkotják. A Span a 2001-es év akvizíció utáni időszakában (II-XII hónapok) 14%-os szolgáltatástartalommal, és 18%-os nettó fedezethányaddal működött. A Span az év folyamán a Synergon kompetenciáit is felhasználva jelentős projektsikereket ért el, és így eredményei meghaladják az előzetes terveket és a várakozásokat, azonban a szezonális hatás kevésbé volt meghatározó a negyedik negyedévben, mint a Synergonnál, vagy az Infinitynél.

Span **	December 31-én végződő 11 hónap					
	2001		2000		Változás %	
	M Ft	Ezer USD	M Ft	Ezer USD	Ft	USD
Értékesítés*	1 257	4 386	0	0	0%	0%
Ebből szolgáltatások (%)	14%		0%			
Ebből termékek (%)	86%		0%			
Értékesítés közvetlen ktg-e	-1 031	-3 599	0	0	0%	0%
Az Értékesítés arányában (%)	82%		0%			
Nettó fedezet	226	787	0	0	0%	0%
Nettó fedezethányad (%)	18%		0%			

* Beleértve az egyéb bevételeket is. ** Az adatok a kisebbségi részesedést is tartalmazzák.



Az 2001. december 31-i mérleg és likviditás elemzése

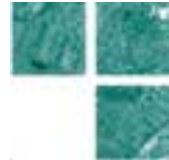
Mérleg	2001. dec. 31		2000. dec. 31		Változás %	
	Ezer Ft	Ezer USD	Ezer Ft	Ezer USD	Ft alapon	USD
Eszközök						
Befektetett Eszközök	3 045 989	10 916	2 398 208	8 423	27%	30%
Tárgyi eszközök	2 289 403	8 205	2 163 411	7 598	6%	8%
Immateriális javak	711 507	2 550	232 105	815	207%	213%
Befektetett pü. eszközök	45 079	162	2 692	9	1575%	1609%
Forgóeszközök	11 041 736	39 572	8 375 861	29 417	32%	35%
Készlet	1 560 130	5 591	1 786 264	6 274	-13%	-11%
Vevők	6 026 537	21 598	3 882 952	13 637	55%	58%
Pénzeszközök	2 357 835	8 450	1 749 272	6 144	35%	38%
Egyéb forgóeszközök	1 097 234	3 932	957 373	3 362	15%	17%
Eszközök összesen	14 087 724	50 488	10 774 069	37 840	31%	33%
Források						
Saját tőke	7 796 241	27 941	8 490 951	29 821	-8%	-6%
Jegyzett tőke	1 910 926	6 848	1 910 926	6 711	0%	2%
Tartalékok	5 651 714	20 255	5 768 965	20 261	-2%	0%
Eredménytartalék+ Mérleg szerinti eredmény	233 602	837	811 060	2 849	-71%	-71%
Rövid lejáratú kötelezettségek	5 828 490	20 888	2 283 118	8 019	155%	161%
Szállítók	3 468 580	12 431	1 522 796	5 348	128%	132%
Egyéb rövid lej. köt.	2 359 910	8 458	760 322	2 670	210%	217%
Hosszú lejáratú kötelezettségek	126 466	453	0	0	0%	0%
Kisebbségi részesedés	336 527	1 206	0	0	0%	0%
Források összesen	14 087 724	50 488	10 774 069	37 840	31%	33%

A Társaság december 31-i mérlegfőösszege (14.088 m Ft) az előző év hasonló időszakának záró értékéhez képest 31%-kal, 3.314 m Ft-al nőtt. A mérlegfőösszeg jelentős változása egyrészt az új leányvállalatok konszolidációjával, másrészt a tavalyi év végét is jelentősen meghaladó árbevétel növekedéshez kapcsolódó követelés – kötelezettség állomány változásával magyarázható.

A cégcsoportos konszolidált mérleg eszközoldalán a befektetett eszközök 27%-os növekedése és a forgóeszközök 32%-os növekedése mutatkozik. A befektetett eszközök növekedése az immateriális javak (712 m Ft), illetve a befektetett pénzügyi eszközök (45 m Ft) jelentős változásának köszönhető. A növekedés, a leányvállalatok megvételéhez kapcsolódó mérlegtételek – köztük a goodwill – megjelenésével magyarázható. A tárgyi eszközök nettó értéke (2.289 m Ft) kis mértékben nőtt (126 m Ft). A terjeszkedéssel összefüggő tételeket nem tekintve 19%-os csökkenés tapasztalható, ami az új beszerzések és az elszámolt értékcsökkenés egyenlegének eredménye.

A forgóeszközök növekedése egyértelműen mutatja az év végi szezonálitás hatásait. A vevőállomány (6.027 m Ft) 55%-al nőtt az előző év végéhez képest. Ha kiszűrjük a két új leányvállalat hatását, akkor a növekedés csak 1%-ot ér el. A forgóeszközök között kiemelendő a pénzeszközök 2.358 millió forintos értéke, ami 35%-al magasabb az előző évi adatnál. Az ezen az soron szereplő rövidtávú állampapír állomány önmagában 619 millió Ft-al több az egy évvel ezelőtti szinthez képest. A fentiekből következően a Synergon likviditási helyzete az akvizíciók, illetve a cégcsoport negatív működési eredménye mellett is stabil, sőt javuló tendenciát mutat. További kedvező jel a készletállomány 13%-os csökkenése, amely a leányvállalatok hatását kiszűrve 780 millió forinttal kisebb a 2000. év végi adatnál.

A rövid lejáratú kötelezettségek záróállományának (5.828 m Ft) 155%-os növekedését az egyéb rövidlejáratú kötelezettségek (2.360 m Ft) 210%-os emelkedése, illetve a szállítóállomány (3.469 mFt) 128%-os növekedése okozta. Mindkét tétel növekedését egyrészt a két leányvállalat konszolidációja, másrészt a Synergon tavalyinál erősebb volumenű negyedik negyedévi értékesítéséhez kapcsolódó beszerzései magyarázzák. A konszolidált mérlegben 126 m Ft hosszúlejáratú egyéb kötelezettség a leányvállalatok kötelezettségeit tartalmazza.



Likviditási helyzet

A Társaság pénzeszközállománya 2001. december 31-én 2.358 m Ft volt. A vizsgált időszak folyamán a likviditási helyzet kiegyensúlyozott volt. Az operatív tevékenységből eredő cash-flow 1,145 m Ft lett, ami egyrészt a 2001. 12. 31-i szállító- és vevőállomány cash szempontból kedvező változásának, illetve a készlet csökkenésének következménye, másrészt az operatív eredmény értékcsökkenéssel korigált 258 millió Ft-os pozitív szaldójának eredménye. A beruházások összege a leányvállalatok megvételével együtt 1.546 m Ft volt. A 728 m Ft-os hitelváltozás a két új leányvállalat könyveiben szereplő rövid és hosszú lejáratú hitelek összege.

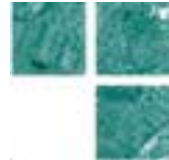
A tőkeváltozás sor (79 m Ft) mögött a Synergon eredménytartalékának évközi változása áll, ami a cég saját részvény-mozgásához kapcsolódó árfolyamkülönbözet IAS szerinti jóváírását tartalmazza. Mindezek hatására a szabad pénzeszköz állomány 609 m Ft-tal nőtt 2000. december 31-hez képest.

Cash-flow	December 31-én végződő 12 hónap			
	2001		2000	
	Ezer Ft	Ezer USD	Ezer Ft	Ezer USD
Módosított működő haszon	-522 362	-1 823	-774 902	-2 745
Értékcsökkenés	780 860	2 725	596 222	2 112
Kötelezettség változása	2 913 726	10 169	-339 984	-1 204
Elhatárolások változása	-23 481	-82	341 970	1 211
Készlet változása	226 134	789	-990 688	-3 510
Követelések változása	-2 259 966	-7 887	587 000	2 080
Céltartalék változása	29 638	103	0	0
Cash működésből	1 144 550	3 994	-580 382	-2 056
Nettó pénzügyi eredmény	23 652	83	75 545	268
Nettó pénzáramlás működésből	1 168 201	4 077	-504 838	-1 788
Befektetett eszközök változása	-689 370	-2 406	-579 871	-2 054
Befektetések és értékpapírok	-856 521	-2 989	2 609 979	9 246
Cash flow befektetésből, beruházásból	-1 545 891	-5 395	2 030 108	7 192
Hitelek nettó változása	728 473	2 542	0	0
Tőke változás	-78 748	-275	0	0
Kisebbségi részesedés kiszűrése	336 527	1 174	0	0
Nettó cash pénzügyi tevékenységből	986 253	3 442	0	0
Cash állomány nettó változása	608 563	2 124	1 525 271	5 404
Nyitó cash állomány	1 749 272	6 105	224 000	794
Záró cash állomány	2 357 835	8 229	1 749 272	6 197
Cash változás	608 563	2 124	1 525 271	5 404

Létszám

A Synergon csoport átlaglétsszámait az alábbi táblázat tartalmazza. A két időszak közötti változás elsődleges oka a Synergonnál a 2000-es év végén megkezdett költség- és létszámracionalizálás csökkentő hatása, és az új leányvállalatok belépésének pozitív hatása. Ezt mutatja, hogy a Synergon összes divíziójánál (kivéve Szolgáltatások divízió), valamint a company support egységeknél is csökkenő tendenciát mutatott a létszám a vizsgált időszakban. A csoport szintű zárólétszám 2000 december 31-én 469 fő, míg a 2001 december 31-én 505 fő volt.

Átlaglétsszámok	2001	2000	Változás %
Kommunikációs D.	52	65	-19%
Hardver-Szoftver D.	41	68	-39%
Szolgáltatások	67	55	21%
Tanácsadás	60	95	-35%
Fibex	31	28	11%
Infinity	139	-	
Span	25	-	
Stratégiai Sales és Marketing+	126	208	-39%
Company support egységek			
Összesen	542	518	5%



Tulajdonosi struktúra, Társasági események

Az 1996. évi CXI tv. 2001 július 18-án hatályba lépett módosítása, valamint az 5%-os tulajdoni hányadot meghaladó részvényeseknek – a fenti jogszabály értelmében – a PSZÁF felé is megtett korábbi bejelentései alapján a Synergon Informatika Rt. 2001. december 31-i állapot szerinti tulajdonosi struktúráját az alábbiakban mutatjuk be. A Synergon Informatika Rt.-hez a fenti időpontot követően részvénykönyvi bejegyzési kérelem nem érkezett.

A Synergon Rt. tulajdonosi struktúrája		
Tulajdonos	2001. dec. 31.	2001. szept. 30.
Bankers Trust (letétkezelő)	12,3%	12,3%
Davon Kft.	8,0%	8,0%
RCX Kft.	10,2%	10,2%
Curdie Trust Corp.	9,9%	9,9%
Pénzügyi befektetők, egyenként 5%-os tulajdonrész alatt	56,8%	56,8%
Saját részvény	2,8%	2,8%
Összesen	100%	100%

A 2001. szeptember 30. és december 31. közötti időszakban a Synergon Informatika Rt. két alkalommal tartott Igazgatósági ülést, és kizárólag operatív határozatokat hozott.

A 2001. szeptember 30. és december 31. közötti időszakban a Synergon Informatika Rt. két alkalommal tartott Felügyelő Bizottsági ülést. A november 14-i ülésen a Felügyelő Bizottság a 2001-es naptári évet lezáró rendes közgyűlés időpontjáig, de legkésőbb 2002. április 30-ig elnökévé Szalma Lászlót választotta.

További információk:

Garamszegi Tamás

T: 399 5500

F: 399 5599

tamas.garamszegi@Synergon.hu

Kozák Tamás

T: 399 5500

F: 399 5599

tamas.kozak@Synergon.hu

Synergon Informatika Rt., 1047, Budapest, Baross u. 91-95

www.synergon.hu

Felelősségvállaló nyilatkozat

A Synergon Informatikai Rendszereket Tervező és Kivitelező Rt. jelen 2001-es évet bemutató gyorsjelentését a 2001. évi CXX. Törvénynek megfelelően aláírjuk. Ez a gyorsjelentés a valóságnak megfelelő adatokat és állításokat tartalmaz, és nem hallgat el olyan tényt, amely a Társaság helyzetének megítélése szempontjából jelentőséggel bír.

Budapest, 2002. február 11.

.....
Czakó Ferenc
Vezérigazgató
Synergon Informatika Rt.

.....
Kozák Tamás
Vezérigazgató-helyettes
Synergon Informatika Rt.