

G Y O R S J E L E N T É S

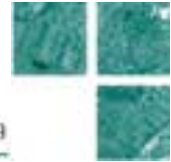


**A Synergon Informatika Rt.  
2001. január 1-től március 31-ig tartó  
negyedévének pénzügyi eredményei**

Nem auditált, konszolidált,  
Nemzetközi Számviteli Szabályok  
szerint összeállított adatok

[www.Synergon.hu](http://www.Synergon.hu)

[www.Synergon.hu](http://www.Synergon.hu)  
email: [investor.relations@synergon.hu](mailto:investor.relations@synergon.hu)



**A Synergon Informatika Rt. 2001 első negyedévének eredményei a vezetés korábbi előrejelzései szerint alakultak. A Társaság negyedéves árbevétele 4.929 millió Ft-ot tett ki, a nettó fedezet 949 millió Ft-ot, az adózott eredmény -296 millió Ft-ot ért el 2001 első negyedévében. A jelentős árbevétel növekedésben szerepet játszik, hogy 2001. február 1-vel kezdődően a Synergon Informatika Rt. külföldi leányvállalatai is konszolidálásra kerültek. Társaság 2001. január 15-i hatállyal, közös megegyezés alapján megszüntette Antal József vezérigazgatói kinevezését. Az Igazgatóság Gyurós Tibort bízta meg a vezérigazgatói feladatok ellátásával, elnöki pozíciójának megtartása mellett. A vezetés tervei szerint a Társaság a második félév során válik ismét nyereségesé.**

A hatékonyabb működéshez szükséges szervezeti keretek biztosítása érdekében a Társaság az időszak során befejezte a 2000. év folyamán elindított szervezeti átalakításokat. A Synergon Informatika Rt. jelenleg négy divízióba csoportosítva kínálja termékeit és szolgáltatásait:

- Kommunikációs Rendszerek Divízió,
- Hardver-Szoftver Integrációs Divízió,
- Tanácsadás Divízió, és
- Szolgáltatások Divízió.

A jelenlegi szervezet tükrözi az informatikai rendszerek funkcionális területeit és a különböző tevékenységi típusokat. A Kommunikációs Rendszerek Divízió az informatikai infrastruktúra hálózati elemeinek implementálását végzi, a kábeltelevíziótól a WAN hálózatokig. A Hardver-Szoftver Integrációs Divízió, a felhasználói oldalon közös igényként jelentkező informatikai eszközöket (hardver és szoftver) biztosítja és integrálja a korábbi Hardver és Alkalmazások Divíziók összevonása után. A BSD (Üzleti Megoldások Divízió), a portfóliójában a piaci igényeknek megfelelően történt súlyeltolódások következtében, Tanácsadás Divízió néven működik tovább, és az ERP rendszerek mellett informatikai stratégiával, és informatikai rendszerek tervezésével foglalkozik. A Szolgáltatások Divízió a projektek utógondozását és a rendszerek üzemeltetését végzi, az ügyfelekkel kötött hosszú távú szerződések keretében.

A Synergon stratégiája arra összpontosul, hogy olyan informatikai megoldásokat szállító és szolgáltató stabil és eredményes vállalattá váljon, amely meghatározó tényező a közép-európai informatikai piacon. A Társaság egyik fő értéke, hogy a felhalmozott tudást regionális szinten hatékonyan tudja menedzselni, és a munkatársak kreativitása, tudása és eredményes csapatmunkája hozzásegítse, hogy a Synergon csoport az ügyfelek értékes partnerévé válhat. A csoport szakmai eredményei, rugalmassága és dinamikus innovációs aktivitása biztosítja a leghatékonyabb megoldásokat. A hosszú távú siker kulcsa, hogy a Synergon a szolgáltatások magas színvonalával hosszú távú ügyfélkapcsolatokat alakít ki, biztosítva minden résztvevő fél számára a legfontosabb előnyöket, a folyamatos üzletmenetet, a folyamatosan termelődő bevételeket. Ezek alapján a Társaság 2001-ben elsősorban azon termékekre összpontosít, amelyek erős piaci pozíciókat biztosítanak számára, melyek magas hozzáadott értéket biztosítanak, illetve lehetővé teszik ismétlődő bevételek generálását.

Az immár három országban működő Synergon 2001-ben regionális leányvállalatai tevékenységének megerősítésére törekszik. A Társaság célja, hogy a Spannal és az Infinity-vel elmélyítse az együttműködést és stabil, jól működő munkakapcsolatokat kialakítva kihasználja a méretgazdaságosságból fakadó előnyöket.



## A Synergon 2001. évi eredményeinek elemzése

### A 2001. március 31-ével végződött negyedév összehasonlítása a 2000-es év első negyedévével

E jelentésben látható adatok nem auditált, IAS alapján összeállított, konszolidált mérleg és eredménykimutatáson alapulnak. Az olvasók számára az alábbi táblázatokban található forint összegek átváltásra kerültek US dollár összegekre. Az eredménykimutatás tételeinél alkalmazott átlagárfolyam 1 USD=259,41 Ft volt a 2000-es év első negyedévére, és 1 USD=287,49 Ft a 2001-es év első negyedévére. A mérlegtételeknél alkalmazott átváltási záróárfolyam 1 USD=269,94 Ft volt 2000. március 31-re, és 1 USD=302,49 Ft 2001. március 31-re.

### Cégszintű értékelés

A Társaság eredményeinek értékelésénél fontos szempont, hogy az informatikai iparban erős szezonálitás tapasztalható, amely a Synergon működésére is hatást gyakorol. Ez eredményezte, hogy a 2000-es év során a Synergon mind az árbevétel, mind a nettó fedezet terén az éves eredmények mintegy harmadát a negyedik negyedévben termelte meg. A 2001-es év első negyedévében tapasztalt jelentős árbevétel-növekedésben szerepet játszott, hogy 2001. február 1-vel kezdődően a Synergon Informatika Rt. külföldi leányvállalatai is konszolidálásra kerültek.

Eredménykimutatás	Március 31-én végződő 3 hónap				Változás %	
	2001 ezer Ft	Ezer USD	2000 ezer Ft	ezer USD	Ft alapon	USD alapon
<b>ÉRTÉKESÍTÉS*</b>	<b>4 949 289</b>	<b>17 216</b>	<b>2 580 480</b>	<b>9 947</b>	92%	73%
<i>Ebből szolgáltatások (%)</i>	29%		32%			
<i>Ebből termékek (%)</i>	71%		68%			
<b>ÉRTÉKESÍTÉS KÖZV. KTG-E</b>	<b>3 999 845</b>	<b>13 913</b>	<b>1 939 440</b>	<b>7 476</b>	106%	86%
<i>Az értékesítés arányában (%)</i>	81%		75%			
<b>NETTÓ FEDEZET</b>	<b>949 444</b>	<b>3 303</b>	<b>641 041</b>	<b>2 471</b>	48%	34%
<i>Nettó fedezethányad (%)</i>	19%		25%			
<b>EGYÉB MŰKÖDÉSI KTG-EK</b>	<b>1 224 347</b>	<b>4 259</b>	<b>687 082</b>	<b>2 649</b>	78%	61%
<b>ÜZEMI EREDMÉNY</b>	<b>-274 903</b>	<b>-956</b>	<b>-46 042</b>	<b>-177</b>	497%	439%
<i>Üzemi eredményhányad (%)</i>	-6%		-2%			
Pü. műveletek nettó eredménye	28 630	100	74 940	289	-62%	-66%
Rendkívüli tételek	-300	-1	3 622	14	-108%	-107%
<b>ADÓZÁS ELŐTTI EREDMÉNY</b>	<b>-246 572</b>	<b>-858</b>	<b>32 520</b>	<b>125</b>	-858%	-784%
Kisebbségi részesedés	30 519	106	0	0		
Társasági nyereségadó	19 046	172	12 669	49	50%	253%
<b>ADÓZÁS UTÁNI EREDMÉNY</b>	<b>-296 138</b>	<b>-1 136</b>	<b>19 851</b>	<b>77</b>	-1592%	-1585%
<i>Nettó eredményhányad (%)</i>	-6%		1%			

\* Beleértve az egyéb bevételeket.

### Értékesítési árbevétel

A Synergon Informatika Rt, beleértve a konszolidálási körbe tartozó leányvállalatokat is a 2001-es év első negyedévében 4.949 millió forint árbevételt ért el, ami a bázisidőszak 2.580 millió forintos árbevételéhez képest 92%-os emelkedést mutat. A csoportárbevétel volumenében meghatározó súlyúak a Kommunikációs és Hardver-Szoftver Divíziók, valamint az Infinity leányvállalat, míg az árbevétel fennmaradó 20-25%-án közel egyenlő mértékben osztoznak a kisebb egységek, a Szolgáltatások és a Tanácsadás Divíziók, valamint a Fibex Kft. (Értéknövelt Disztribúciós Divízió) és a horvát leányvállalat, a Span. A Synergon (új leányvállalatok nélkül számított) értékesítésben a telekommunikációs szektor 41%-kal, a pénzügyi szektor 4%-kal, az iparvállalatok 9%-kal, míg a közmű, közlekedés szektor 12%-kal, és az állami szektor 14%-kal képviseltették magukat az időszak során. Az egyéb, szektorba nem sorolt értékesítés 20%-ot tett ki.



A 2001-es év első negyedében az értékesítés szolgáltatástartalma 29% volt. A 2000-es első negyedében elért 32%-hoz képest a csökkenés oka, hogy az alacsonyabb szolgáltatásarányral rendelkező divíziók súlya nőtt az árbevételben belül, és a Synergon átlagához képest szintén alacsonyabb szolgáltatástartalommal működő külföldi leányvállalatok konszolidációja is ebben az időszakban kezdődött meg.

### **Értékesítési költségek**

Az értékesítési költségek elsősorban az értékesített termékekből, az alapanyagokból, az alvállalkozói kifizetésekből és a közvetlen élőmunka költségekből tevődnek össze. Az értékesítési költségek 106%-kal emelkedve, 3.999 millió forintot tettek ki a 2001-es év első negyedéve során a bázisidőszakban elért 1.939 millió forinthez képest. Az értékesítési költségek árbevétel meghaladó mértékű emelkedésének egyik oka, hogy összességében a legtöbb divízióknak növekedett az árbevétel arányos értékesítési költsége, a másik oka, hogy a magas szolgáltatásarányral rendelkező divíziók (Szolgáltatások, Tanácsadás) súlya csökkent a csoportszintű árbevételben. Mivel a közvetlen élőmunka költségek is az értékesítési költségek részét képezik, az szezonális mérséklő hatása is az árbevételnél kisebb mértékben hat az értékesítési költségekre.

### **Nettó fedezet**

A nettó fedezet a 2000 első negyedében elért 641 millió forinthez képest 2001 első negyedében 949 millió forintot mutatott, ami 48%-os növekedést jelent. Az árbevételről elmaradó változás mindenekelőtt az értékesítési költségek emelkedésének az eredménye. Az árbevétel és a nettó fedezet eltérő változása miatt a nettó fedezethányad 2000 első negyedében elért 25%-ról 19%-ra csökkent 2001-ben.

### **Egyéb működési költségek**

Az egyéb működési költségek 78%-kal emelkedve 1.224 millió forintot értek el 2001 első negyedében. Az árbevétel növekedése alatt maradó működési költség-növekedés elsődlegesen a Társaságban megkezdett költségracionalizálási és hatékonysági programok eredménye. A negyedév folyamán az egyéb működési költségek között az előző év első negyedéhez képest emelkedést mutattak az élőmunkával kapcsolatos ráfordítások (+39%), az amortizáció (+37%), a marketing költségek (+372%), valamint gépjármű költségek (+218%). Jelentős tételt képviseltek az egyéb működési költségekben a vizsgált időszakban a bérek (341 m Ft), az amortizáció (186 m Ft), a marketing költségek (95 m Ft), bérleti díjak (39 m Ft) és a telefonköltség (36 m Ft).

### **Üzemi eredmény**

Az üzemi eredmény szintjét elsődlegesen az értékesítési költségek magas szintje befolyásolta. A 2001-es év első negyedében –275 millió forint üzemi veszteséget termelt a Társaság, a tavalyi első negyedévben elért –46 millió forint után.

### **Pénzügyi műveletek nettó eredménye**

A pénzügyi műveletek nettó eredménye a 2000 első negyedében elért 75 millió forint után 2001 első negyedében 29 millió forintot mutatott. A csökkenés elsősorban a tavalyi év végén, és a 2001-es év elején az akvizíciókhoz kapcsolódó kifizetések miatt az állampapír-állományban történt csökkenés eredménye.

### **Adózás előtti eredmény**

Az adózás előtti eredmény 2000 első három hónapjában elért 33 millió forint után a 2001-es év hasonló időszakában –247 millió forintot tett ki. A csökkenést alapvetően az üzemi eredménynél leírtak magyarázzák, az üzemi eredmény szintjét nem változtatta jelentősen sem a pénzügyi, sem a rendkívüli eredmény.

### **Adózott eredmény**

A cégcsoport adófizetési kötelezettsége az első negyedévben 19 millió forint volt 2000-es év hasonló időszakában fizetett 13 millió forinthez képest. Az adófizetési kötelezettség a Synergon leányvállalatainál jelentkezett. Az új leányvállalatokhoz kapcsolódó 31 millió forint kisebbségi részesedés levonása után alakul ki a 296 millió forintos adózás utáni veszteség, a 2000-es első negyedévben elért 20 millió forintos pozitív eredmény után.



## Divíziók és leányvállalatok

A Társaság árbevételének divíziók közötti megoszlása 2001 februárjától kibővült a leányvállalatok árbevételével is. Ennek ellenére a Kommunikációs Divízió, és az Értéknövelt Disztribúciós Divízió megtartotta a tavalyi hasonló időszakban elért súlyát, ami továbbra is a hálózati infrastruktúra-építés, és az ahhoz szükséges eszközök iránti jelentős igényt mutatja, a többi divíziónál nagyobb növekedést biztosítva ezen területek számára.

Divíziók és leányvállalatok	Március 31-én végződő 3 hónap							
	2001			2000			Változás %	
	e Ft	e USD	%	e Ft	e USD	%	Ft	USD
<b>Értékesítési árbevétel*</b>	<b>4 949 289</b>	<b>17 216</b>	<b>100%</b>	<b>2 580 480</b>	<b>9 947</b>	<b>100%</b>	<b>92%</b>	<b>73%</b>
<i>melyből:</i>								
Komm.Rendsz.	1 786 456	6 214	36%	917 563	3 537	36%	95%	76%
HW-SW Rendsz.	1 024 466	3 563	21%	1 079 367	4 161	42%	-5%	-14%
Szolgáltatások	279 801	973	6%	230 517	889	9%	21%	10%
Tanácsadás	217 116	755	4%	299 046	1 153	12%	-27%	-34%
Fibex	228 880	796	5%	118 306	456	5%	93%	75%
Infinity**	1 006 019	3 499	20%	0	0	0%	n.a.	n.a.
Span**	338 327	1 177	7%	0	0	0%	n.a.	n.a.
Konszolidáció	68 223	237	1%	-64 319	-248	-2%	-206%	-196%

\* Tartalmazza az egyéb bevételeket is.

\*\* 2001 február 1-től.

### Kommunikációs Rendszerek Divízió

Az integrált kommunikációs infrastruktúra tervezésével, szállításával, telepítésével, illetve ezekhez kapcsolódó szolgáltatásokkal, multimédiás kommunikációval, kábeltelevíziós hálózatokkal foglalkozó Kommunikációs Rendszerek Divízió a 2000 első három hónapjában elért 918 millió forintos árbevételhez képest 95%-kal növekedve 1.786 millió forintos árbevételt ért el 2001 hasonló időszakában.

Kommunikációs Rendszerek	Március 31-én végződő 3 hónap					
	2001		2000		Változás %	
	M Ft	Ezer USD	M Ft	Ezer USD	Ft	USD
<b>ÉRTÉKESÍTÉS</b>	<b>1 786</b>	<b>6 214</b>	<b>918</b>	<b>3 537</b>	<b>95%</b>	<b>76%</b>
<i>Ebből szolgáltatások (%)</i>	17%		17%			
<i>Ebből termékek (%)</i>	83%		83%			
<b>ÉRTÉKESÍTÉS KÖZV. KTG-E</b>	<b>1 496</b>	<b>5 203</b>	<b>784</b>	<b>3 021</b>	<b>91%</b>	<b>72%</b>
<i>Az értékesítés arányában (%)</i>	84%		85%			
<b>NETTÓ FEDEZET</b>	<b>291</b>	<b>1 011</b>	<b>134</b>	<b>516</b>	<b>117%</b>	<b>96%</b>
<i>Nettó fedezethányad (%)</i>	16%		15%			

A Hálózati Kommunikáció Üzletág, a Synergon legnagyobb üzletágaként, továbbra is a vállalati átlagot jelentősen meghaladó mértékben növelte árbevételét 2000 első negyedévéhez képest. Ezt elsősorban a telekommunikációs szektorban meglévő erős pozíciói eredményezték, melyen belül a Vivendi átvette a vezető szerepet. Az Intelligens Épületek Üzletág elsősorban a tavalyról áthúzódó projektek által tudta növelni árbevételét 2000 első negyedévéhez képest, míg a KábelTV üzletág kisebb növekedés mellett új technológiák keresésével kívánja bővíteni értékesítését. A divízió értékesítésének szolgáltatástartalma 2000 és 2001 első negyedéveiben is 17%-ot ért el, ami idén 16%, 2000 első negyedévében 15%-os nettó fedezethányadot eredményezett.



### Hardver - Szoftver Divízió

A Hardver-Szoftver Divízió tevékenységét elsősorban a számítógépes alpinfrastruktúrához tartozó területek, az asztali számítógépektől és perifériáktól a vállalati rendszerek alapját képező szerverekig terjedő termékek és szolgáltatások, illetve a kapcsolódó szoftverértékesítés, -tanácsadás, és testreszabás alkotja. A divízió 2000 első negyedévében elért 1.079 millió forintos árbevételhez képest 2001-ben 5%-kal kevesebbet, 1.024 millió forintos árbevételt realizált.

Hardver-Szoftver Divízió	Március 31-én végződő 3 hónap					
	2001		2000		Változás %	
	M Ft	Ezer USD	M Ft	Ezer USD	Ft	USD
<b>ÉRTÉKESÍTÉS</b>	<b>1 024</b>	<b>3 563</b>	<b>1 079</b>	<b>4 161</b>	<b>-5%</b>	<b>-14%</b>
<i>Ebből szolgáltatások (%)</i>	35%		20%			
<i>Ebből termékek (%)</i>	65%		80%			
<b>ÉRTÉKESÍTÉS KÖZV. KTG-E</b>	<b>901</b>	<b>3 133</b>	<b>882</b>	<b>3 401</b>	<b>2%</b>	<b>-8%</b>
<i>Az értékesítés arányában (%)</i>	88%		82%			
<b>NETTÓ FEDEZET</b>	<b>124</b>	<b>430</b>	<b>197</b>	<b>760</b>	<b>-37%</b>	<b>-43%</b>
<i>Nettó fedezethányad (%)</i>	12%		18%			

A Divízió árbevételében jelentős súlyt képvisel a szoftverértékesítés, mely elsősorban Microsoft licenzértékesítést takar, a gazdaságos volumenben nem értékesíthető technológiák (Novell, Lotus) fokozatos leépítése mellett. Fontos tényező a divízióon belül a hardverértékesítés is, azonban a világszerte tendenciákat követve a tavalyi első negyedévhez képest az értékesítés visszaesést mutatott. A Kiskereskedelmi (Retail) Üzletág növekedett ugyan, azonban súlya nem meghatározó a divízióon belül. A divízió értékesítésének szolgáltatástartalma a 2000 első negyedévében elért 20%-ról jelentősen növekedve 35%-ot ért el a vizsgált időszakban, azonban az általánosan szűkülő piac, és az erős verseny fokozatosan erodálta a fedezeti szinteket, így 2000 első negyedévében elért 18%-os nettó fedezethányad 12%-ra csökkent 2001-re.

### Szolgáltatások

A Szolgáltatások Divízió tevékenységi körébe az ügyfelekkel hosszú távú kapcsolat keretében informatikai rendszerek működtetése, felügyelete, menedzselése tartozik, igénybe véve a Call Center ügyfélszolgálati rendszert, a forródrót (Helpdesk) szolgáltatást, illetve a folyamatos rendelkezésre állást. A divízió árbevétele a 2000 első negyedévében 231 millió forintról 21%-kal emelkedve 280 millió forintot ért el 2001 hasonló időszakában.

Szolgáltatások	Március 31-én végződő 3 hónap					
	2001		2000		Változás %	
	M Ft	Ezer USD	M Ft	Ezer USD	Ft	USD
<b>ÉRTÉKESÍTÉS</b>	<b>280</b>	<b>973</b>	<b>231</b>	<b>889</b>	<b>21%</b>	<b>10%</b>
<i>Ebből szolgáltatások (%)</i>	100%		100%			
<i>Ebből termékek (%)</i>	0%		0%			
<b>ÉRTÉKESÍTÉS KÖZV. KTG-E</b>	<b>164</b>	<b>570</b>	<b>81</b>	<b>313</b>	<b>102%</b>	<b>82%</b>
<i>Az értékesítés arányában (%)</i>	59%		35%			
<b>NETTÓ FEDEZET</b>	<b>116</b>	<b>403</b>	<b>149</b>	<b>576</b>	<b>-22%</b>	<b>-30%</b>
<i>Nettó fedezethányad (%)</i>	41%		65%			

A divízió számára stabil árbevételi forrást biztosítanak a remote-management és outsourcing jellegű szerződésekből származó folyamatos bevételek. Jelentősen emelkedett a szerviz / karbantartási tevékenységből származó árbevétel, mely elsősorban a más divíziók által értékesített rendszerek bevezetés utáni támogató szolgáltatásait tartalmazza. További növekedési lehetőséget rejt a jövőben a divízió számára az ügyfelek fokozódó igénye rendelkezésre-állási, és egyéb támogatási szolgáltatások iránt. A divízió a tárgy- és a bázisidőszakban is 100%-os szolgáltatástartalommal működött, azonban az árbevétel arányos nettó fedezethányada a további kapacitás-építés, és az új projektek hosszú pre-sales igénye miatt a 2000 első negyedévi 65%-ról 41%-ra csökkent a vizsgált időszakban.



### Tanácsadás Divízió

Az üzleti megoldásokkal, tanácsadással – ideértve az ERP rendszereket, döntéstámogató rendszereket, és egyéb tanácsadási területeket – foglalkozó Tanácsadás Divízió a 2000-es év első három hónapjában elért 299 millió forint árbevételhez képest 27%-kal csökkenve 217 millió forint értékesítést realizált 2001 első negyedévében.

Tanácsadás Divízió	Március 31-én végződő 3 hónap					
	2001		2000		Változás %	
	M Ft	Ezer USD	M Ft	Ezer USD	Ft	USD
<b>ÉRTÉKESÍTÉS</b>	<b>217</b>	<b>755</b>	<b>299</b>	<b>1 153</b>	<b>-27%</b>	<b>-34%</b>
<i>Ebből szolgáltatások (%)</i>	100%		86%			
<i>Ebből termékek (%)</i>	0%		14%			
<b>ÉRTÉKESÍTÉS KÖZV. KTG-E</b>	<b>191</b>	<b>664</b>	<b>135</b>	<b>519</b>	<b>42%</b>	<b>28%</b>
<i>Az értékesítés arányában (%)</i>	88%		45%			
<b>NETTÓ FEDEZET</b>	<b>26</b>	<b>91</b>	<b>164</b>	<b>634</b>	<b>-84%</b>	<b>-86%</b>
<i>Nettó fedezethányad (%)</i>	12%		55%			

Az ERP rendszerek terén a divízió a korábban megkezdett projekteket folytatja, ami az SAP üzletágot tekintve növekedést, a JD Edwards üzletágot tekintve csökkenést jelent a 2000-es év első negyedévéhez képest. Az Üzleti Intelligencia Üzletág árbevételeinek csökkenését ellensúlyozta a biztonsági tanácsadásból származó bevétel-növekedés. A divízió árbevétel-csökkenéséhez az is hozzájárult, hogy több, gazdaságos volumenben nem értékesíthető kapacitás leépítésre került. A Tanácsadás divízió az új licenzek értékesítésének hiányában kiugróan magas (2001 első negyedév: 100%, 2000 első negyedév: 86%) szolgáltatástartalommal működik, azonban a kihasználatlan kapacitások miatt a nettó fedezethányad a 2000 első negyedévében elért 55%-ról 12%-ra csökkent a vizsgált időszakban.

### Fibex Kft. – Értéknövelt Disztribúciós Divízió (VAD)

Az optikai és rézkábelek, illetve kiegészítő berendezések értékesítésével foglalkozó Fibex Kft. a Synergon 100%-os leányvállalataként működik. A VAD divízió értékesítése a 2001-es év első negyedévében 93%-kal nőtt a bázisidőszakhoz képest. A divízió értékesítésének 26%-a irányult a Synergon Rt. más divíziói felé, a 2000-es első negyedév 29%-os arányával szemben. A Fibex Rt. árbevétel-növekedését továbbra is a nagy infrastruktúrális beruházások, illetve az optikai kábelek iránt mutatkozó erős keresletet eredményezte. A divízió nettó fedezethányada a 2000 első negyedévében elért 19% után a vizsgált időszakban 14% volt, mely csökkenést az egyes termékek terén jelentkező árverseny, és a vállalat bővülésének járulékos költségei okoztak elsődlegesen.

VAD	Március 31-én végződő 3 hónap					
	2001		2000		Változás %	
	M Ft	Ezer USD	M Ft	Ezer USD	Ft	USD
<b>ÉRTÉKESÍTÉS*</b>	<b>229</b>	<b>796</b>	<b>118</b>	<b>456</b>	<b>93%</b>	<b>75%</b>
<i>Ebből szolgáltatások (%)</i>	0%		1%			
<i>Ebből termékek (%)</i>	100%		99%			
<b>ÉRTÉKESÍTÉS KÖZV. KTG-E</b>	<b>196</b>	<b>683</b>	<b>96</b>	<b>369</b>	<b>105%</b>	<b>85%</b>
<i>Az értékesítés arányában (%)</i>	86%		81%			
<b>NETTÓ FEDEZET</b>	<b>32</b>	<b>113</b>	<b>23</b>	<b>87</b>	<b>44%</b>	<b>30%</b>
<i>Nettó fedezethányad (%)</i>	14%		19%			

\* Beleértve az egyéb bevételeket is.



### Infinity

Az Infinity a.s. a Synergon többségi tulajdonában (50%+1 részvény) álló cseh leányvállalat, melynek konszolidálására 2001. február 1-vel került sor. Az Infinity árbevételét elsősorban Compaq és Microsoft termékek és kapcsolódó szolgáltatások értékesítése, valamint az erre alapozott remote-management és support szolgáltatások alkotják. Az Infinity a 2001-es év első negyedévének akvizíció utáni időszakában 14%-os szolgáltatástartalommal, és 16%-os nettó fedezethánnyal működött.

Infinity*	Március 31-én végződő 3 hónap					
	2001		2000		Változás %	
	M Ft	Ezer USD	M Ft	Ezer USD	Ft	USD
<b>ÉRTÉKESÍTÉS</b>	<b>1 006</b>	<b>3 499</b>	<b>0</b>	<b>0</b>		
Ebből szolgáltatások (%)		14%				
Ebből termékek (%)		86%				
<b>ÉRTÉKESÍTÉS KÖZV. KTG-E</b>	<b>842</b>	<b>2 927</b>	<b>0</b>	<b>0</b>		
Az értékesítés arányában (%)		84%				
<b>NETTÓ FEDEZET</b>	<b>164</b>	<b>572</b>	<b>0</b>	<b>0</b>		
Nettó fedezethányad (%)		16%				

\* Az adatok a kisebbségi részesedést is tartalmazzák.

### Span

A Span d.o.o. a Synergon többségi tulajdonában (51%) álló horvát leányvállalat, melynek konszolidálására 2001. február 1-vel került sor. A Span árbevételét jelenleg elsősorban Microsoft termékek és kapcsolódó szolgáltatások alkotják. A Span a 2001-es év első negyedévének akvizíció utáni időszakában 10%-os szolgáltatástartalommal, és 15%-os nettó fedezethánnyal működött.

Span*	Március 31-én végződő 3 hónap					
	2001		2000		Változás %	
	M Ft	Ezer USD	M Ft	Ezer USD	Ft	USD
<b>ÉRTÉKESÍTÉS</b>	<b>338</b>	<b>1 177</b>	<b>0</b>	<b>0</b>		
Ebből szolgáltatások (%)		10%				
Ebből termékek (%)		90%				
<b>ÉRTÉKESÍTÉS KÖZV. KTG-E</b>	<b>287</b>	<b>-1 000</b>	<b>0</b>	<b>0</b>		
Az értékesítés arányában (%)		85%				
<b>NETTÓ FEDEZET</b>	<b>51%</b>	<b>177</b>	<b>0</b>	<b>0</b>		
Nettó fedezethányad (%)		15%				

\* Az adatok a kisebbségi részesedést is tartalmazzák.



## Az 2001. március 31-i mérleg és likviditás elemzése

Mérleg	2001. márc. 31		2000. márc. 31		Változás %	
	Ezer Ft	Ezer USD	Ezer Ft	Ezer USD	Ft alapon	USD alapon
<b>ESZKÖZÖK</b>						
<b>Befektetett Eszközök</b>	<b>3 429 370</b>	<b>11 337</b>	<b>2 613 084</b>	<b>9 680</b>	<b>31%</b>	<b>17%</b>
Tárgyi eszközök	2 491 787	8 238	2 289 348	8 481	9%	-3%
Immateriális javak	906 996	2 998	319 530	1 184	184%	153%
Befektetett pü. eszközök	30 587	101	4 206	16	627%	549%
<b>Forgóeszközök</b>	<b>8 922 026</b>	<b>29 495</b>	<b>7 895 959</b>	<b>29 251</b>	<b>13%</b>	<b>1%</b>
Készlet	2 297 513	7 595	1 358 614	5 033	69%	51%
Vevők	3 730 134	12 331	2 196 394	8 137	70%	52%
Pénzeszközök	1 987 913	6 572	102 788	381	1834%	1626%
Egyéb forgóeszközök	906 466	2 997	4 238 163	15 700	-79%	-81%
<b>Eszközök összesen</b>	<b>12 351 396</b>	<b>40 832</b>	<b>10 509 043</b>	<b>38 931</b>	<b>18%</b>	<b>5%</b>
<b>FORRÁSOK</b>						
<b>Saját tőke</b>	<b>8 312 086</b>	<b>27 479</b>	<b>9 210 146</b>	<b>34 119</b>	<b>-10%</b>	<b>-19%</b>
Jegyzett tőke	1 910 926	6 317	1 910 926	7 079	0%	-11%
Tartalékok	5 540 682	18 317	5 566 364	20 621	0%	-11%
Eredménytart.+Mérleg sz. er.	860 478	2 845	1 732 856	6 419	-50%	-56%
<b>Rövid lejáratú kötelezettségek</b>	<b>3 698 347</b>	<b>12 226</b>	<b>1 297 980</b>	<b>4 808</b>	<b>185%</b>	<b>154%</b>
Szállítók	2 289 058	7 567	877 268	3 250	161%	133%
Egyéb rövid lej. köt.	1 409 289	4 659	420 712	1 559	235%	199%
<b>Hosszú lejáratú kötelezettségek</b>	<b>95 289</b>	<b>315</b>	<b>917</b>	<b>3</b>	<b>10291%</b>	<b>9173%</b>
<b>Kisebbségi részesedés</b>	<b>245 673</b>	<b>812</b>	<b>0</b>	<b>0</b>		
<b>Források összesen</b>	<b>12 351 395</b>	<b>40 832</b>	<b>10 509 043</b>	<b>38 931</b>	<b>18%</b>	<b>5%</b>

A Társaság március 31-i mérlegfőösszege (12.351 mFt) az előző év hasonló időszakának záró értékéhez képest 18%-kal nőtt, aminek elsődleges oka a horvát Span d.o.o., illetve a cseh Infinity a.s. leányvállalatok 50%-os tulajdonának megszerzése.

A cégcsoportos konszolidált mérleg a forgóeszközöknél (8.922 m Ft) jelentős változást mutat. A 13%-os növekedés elsődleges oka a társaság konszolidált mérlegfőösszegének 21%-át kitevő Infinity számai, melynek közel 1 mrd forintos vevőállománya és 1.1 mrd forintos készletállománya volt március 31-én. A pénzeszköz-állomány az időszak végén 1.988 m Ft volt, amelyből majdnem 1.5 mrd az anyavállalat könyveiben szerepel. Az egyéb forgóeszközök záró állománya 906 m Ft-ot tett ki, 2000-ben ez az adat 4,238 m Ft volt, amelynek meghatározó részét a cég állampapír állománya alkotta. A 79%-os csökkenés elsődleges oka a két leányvállalat megvételéhez kapcsolódó pénzügyi tranzakciók.

A tárgyi eszközök nettó értéke (2.491 m Ft) 9%-kal növekedett. A növekedés teljes mértékben a terjeszkedéssel függ össze, ezeket a tételeket nem tekintve 7%-os csökkenés tapasztalható, ami az új beszerzések és az elszámolt értékcsökkenés eredménye. Az immateriális javak mérleg sor 184%-os növekedése a leányvállalatok megvételéhez kapcsolódó goodwill tételek változásával magyarázható.

A rövid lejáratú kötelezettségek záróállományának (3.698 m Ft) 185%-os növekedését az egyéb rövidlejáratú kötelezettségek (1.409 m Ft) 235%-os emelkedése, illetve a szállítóállomány (2.289 m Ft) 161%-os növekedése okozta. Mindkét tétel növekedése a két leányvállalat konszolidációjából adódik. Két új cég együttes szállítóállománya 1.738 m Ft-ot, az egyéb rövid lejáratú kötelezettségeik 707 m Ft-ot tettek ki.

### Likviditási helyzet

A Társaság pénzeszköz-állománya 2001. március 31-én 1.988 m Ft volt, ami a forgóeszközök záró állományánál leirtakkal magyarázható. Összességében a likviditási helyzet kiegyensúlyozott volt. Az operatív tevékenységből eredő cash-flow 450 m Ft lett, ami a 2001. 03. 31-i szállító, vevő- és készletállomány fent kifejtett változásának, illetve a negyedév negatív működési eredményének következménye. A beruházások összege a leányvállalatok megvételével együtt 1.100 m Ft volt. A 615



m Ft-os hitelváltozás az Infinity könyveiben szereplő rövid és hosszú lejáratú hitelek összege. A tőkeváltozás hatása tartalmazza a kisebbségi részesedés konszolidációs hatását, valamint a két új leányvállalat január 31-ig felhalmozott eredményét is. Mindezek hatására a szabad pénzeszköz állomány 239 m Ft-tal nőtt 2000. december 31-hez képest.

<b>Cash-flow</b>	Március 31-én végződő 3 hónap			
	2001		2000	
	Ezer Ft	Ezer USD	Ezer Ft	Ezer USD
<b>Módosított működő haszon</b>	<b>-324 768</b>	<b>-1 130</b>	<b>-55 089</b>	<b>-212</b>
Értékcsökkenés	186 976	650	136 095	525
Kötelezettség változása	894 552	3 112	-1 019 271	-3 929
Elhatárolások változása	-23 636	-82	36 119	139
Készlet változása	-511 249	-1 778	-563 038	-2 170
Követelések változása	227 361	791	2 072 871	7 991
Céltartalék változása	707	2	0	0
<b>Cash működésből</b>	<b>449 944</b>	<b>1 565</b>	<b>607 688</b>	<b>2 343</b>
Nettó pénzügyi eredmény	28 630	100	74 940	289
<b>Nettó pénzáramlás működésből</b>	<b>478 574</b>	<b>1 665</b>	<b>682 628</b>	<b>2 631</b>
Eszközök változása	-517 599	-1 800	-247 101	-953
Befektetések és értékpapírok	-583 265	-2 029	-561 750	-2 165
<b>Cash flow befektetésből, beruházásból</b>	<b>-1 100 864</b>	<b>-3 829</b>	<b>-808 851</b>	<b>-3 118</b>
Hitelek nettó változása	615 258	2 140	917	4
Tőkeváltozás	245 673	855	4 095	16
<b>Nettó cash pénzügyi tevékenységből</b>	<b>860 931</b>	<b>2 995</b>	<b>5 012</b>	<b>19</b>
Cash állomány nettó változása	238 642	830	-121 211	-467
Nyitó cash állomány	1 749 272	6 085	224 000	863
Záró cash állomány	1 987 913	6 915	102 788	396
<b>Cash változás</b>	<b>238 641</b>	<b>830</b>	<b>-121 212</b>	<b>-467</b>

### Létszám

A Synergon csoport átlagléttszámait az alábbi táblázat tartalmazza. A két időszak közötti változás elsődleges oka a Synergonnál a 2000-es év végén megkezdett költség- és létszámracionalizálás csökkentő hatása, és az új leányvállalatok belépésének pozitív hatása. Ezt mutatja, hogy a Synergon összes divíziójánál (kivéve Szolgáltatások divízió), valamint a company support egységeknél is csökkenő tendenciát mutatott a létszám a vizsgált időszakban. A csoport szintű zárólétszám 2000 első negyedében 542 fő, míg a 2001 első negyedében 586 fő volt.

<b>Átlagléttszámok</b>	2001 első n.é.	2000 első n.é.	Változás %
Kommunikációs D.	57	71	-20%
Hardver-Szoftver D.	43	80	-47%
Szolgáltatások	72	42	71%
Tanácsadás	70	107	-34%
Fibex	29	28	2%
Infinity	154	-	
Span	26	-	
Stratégiai Sales és Marketing+	148	227	-35%
Company support egységek			
<b>Összesen</b>	<b>598</b>	<b>555</b>	<b>8%</b>



## Tulajdonosi struktúra, Társasági események

A Synergon Rt. részvénykönyve alapján a tulajdonosi struktúrában az elmúlt negyedévben jelentős, a meghatározó részvénytulajdonosokat érintő változás nem történt. A Társaság 2001. márciusában saját részvény-állományát a dolgozói hűségprogram keretében munkavállalói számára értékesítette. A részvénykönyv alapján a következő tulajdonosi struktúra volt érvényben 2001. március 31-én:

<b>A Synergon Rt. tulajdonosi struktúrája</b>		
<b>Tulajdonos</b>	<b>2001. márc. 31.</b>	<b>2001. jan. 1.</b>
Bankers Trust (letétkezelő)	40,7%	40,7%
Avonhouse	15,2%	15,2%
Davon Kft.	12,1%	12,1%
RCX Kft.	11,2%	11,2%
Gyurós Tibor	4,7%	4,7%
Pénzügyi befektetők, egyenként 5%-os tulajdonrész alatt	16,1%	15,0%
Saját részvény	0%	1,1%
<b>Összesen</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>

A 2001. január 1. és március 31-e közötti időszakban a Synergon Informatika Rt. 4 alkalommal tartott Igazgatósági ülést. A január 15-i ülésen az Igazgatóság felmentette Antal Józsefet, és kinevezte Gyurós Tibor vezérigazgatóvá. A március 20-i ülés meghatározta az éves rendes közgyűlés időpontját és napirendjét, és elfogadta, valamint a közgyűlés számára elfogadásra javasolta az Igazgatóság és a Társaság 2000. évi működéséről szóló beszámolókat, valamint a Synergon alapszabályának változtatásait. Az Igazgatóság jóváhagyta továbbá Gyurós Tibor vezérigazgató részvényvásárlási konstrukcióját.

---

### További információk:

Garamszegi Tamás

T: 399 5500

F: 399 5599

[tamas.garamszegi@Synergon.hu](mailto:tamas.garamszegi@Synergon.hu)

Kozák Tamás

T: 399 5500

F: 399 5599

[tamas.kozak@Synergon.hu](mailto:tamas.kozak@Synergon.hu)

**Synergon Informatika Rt., 1047, Budapest, Baross u. 91-95**

[www.synergon.hu](http://www.synergon.hu)

---