

GYORSJELENTÉS



SYNERGON GROUP

**A Synergon Informatika Nyrt. beszámolója
a 2007. január 1-jétől szeptember 30-ig tartó
9 hónapos időszakban**

www.synergon.hu
e-mail: investor.relations@synergon.hu



2007. első félévére jellemző gazdasági tendenciák folytatódtak. A gazdasági folyamatok az év egészét tekintve nem alakulnak kedvezően. A GDP volumenindex-növekedése a várt mértéknél jobban visszaesett, az év elején prognosztizált 2,5% helyett év végére várhatóan csak 1,5-1,7%-ot fog elérni. Az állami építési beruházások tavalyi, választások előtti megugrása után idén jelentős a visszaesés, ami az építőipari termelés csökkenését okozta. A kiskereskedelmi forgalom az építőiparhoz hasonlóan, ugyan kisebb mértékben, de csökkent. A nemzetgazdasági összberuházások tekintetében a 2006-os év csökkenése után az idei évben kb. 2%-os növekedésre számíthatunk. Az egyes gazdasági ágak közül továbbra is az ipari termelés jelenti a gazdaság legfőbb húzóerejét, bár az idei évre várt növekedési ütem némileg (~0,5%) elmarad a 2006-os évi teljesítménytől. A 2006. októbertől 8%-os jegybanki alapkamat júniusban megkezdődött csökkentése a nyár folyamán elakadt.

Pénzügyi eredmények

2007 harmadik negyedében a Synergion Csoport folyamatos tevékenységekből 87 millió, megszűnt tevékenységből további 167 millió forint eredményt ért el, az anyavállalatra jutó harmadik negyedéves eredmény 256 millió forint, az összevont kilenc hónap teljesítménye 80 millió forint.

A Synergion Nyrt. és a kapcsolódó magyar operációi a harmadik negyedében 126 millió forint adózás utáni eredményt értek el. A harmadik negyedében a magyar operációk ismét ledolgoztak veszteségeikből, így az első félévben realizált 184 millió forintos veszteséget sikerült 58 millió forintra csökkenteni. Fibex harmadik negyedéve tartó lejtmenetét 10 millió forint negyedéves és 25 millió forint halmozott veszteséggel zárta.

A Synergion Nyrt. Infinity a.s –ben tőkét emelt 376 millió forint összeggel amely eredményeképp 98,59%-re nőtt a befolyása. Az Infinity a.s tulajdonosi hitelét kamatokkal együtt az anyavállalat részére megtérítette.

Az Infinity a.s stabilizálta helyzetét, és a negyedév végére megtartotta első fél évi eredményét. A harmadik negyedében a fedezet termelő képesség jelentős növekményét mutatta a társaság. A társaság pénzügyi helyzete továbbra is stabil.

A horvát leányvállalat, a Span d.o.o értékesítésének bemutatására a harmadik negyedében került sor. A Synergion Nyrt. egyedi beszámolójában 27 millió forint eredményt, a konszolidált beszámolóban 169 millió forint eredményt könyvelt. A Span d.o.o eladása előtt törlesztette a Synergion Nyrt.-vel szemben fennállt tartozását. A tranzakciók eredményeképp 305 millió forint befolyt az anyavállalathoz.

Üzleti eredmények

A folyamatos munkákat illetően az általános piaci tendenciák, sem a harmadik negyedévre jellemző „uborkaszezon” nem kedvezett az üzleti környezetnek.

A negyedév során két óriás méretű üzemeltetés- támogatás pályázatot nyert a Synergion Informatika Nyrt. 1.2 milliárd forint értékű MFB infrastruktúra üzemeltetést négy évre, valamint a BME gazdasági rendszerének üzemeltetési és fejlesztési munkáira kiírt 10 évre szóló közbeszerzési pályázatot nyerte el a társaság.

2007. harmadik negyedében a már régen várt informatikai vonatkozású pályázati kiírások megjelenése pozitív lendületet ad a szektornak akkor is, ha annak pénzügyi hatásai csak jövőre érvényesülnek.



Tartalom

Pénzügyi beszámoló

| | |
|---|----|
| A Synergon Csoport 2007. évi eredményeinek elemzése | 4 |
| Folyamatos tevékenységek | 5 |
| Megszűnt tevékenység | 6 |
| Synergon Csoport létszám alakulásának elemzése | 6 |
| A Synergon Csoport Bevétel struktúrája | 6 |
| Magyar operációk eredményei | 7 |
| Synergon Informatika Nyrt. | 7 |
| és magyar leányvállalatai a SAO-Synergon Kft. és Synergon Retail Systems Kft. | 7 |
| Fibex Kft. | 8 |
| Csehországi operáció eredményei | 9 |
| Infinity a.s. | 9 |
| A Synergon Csoport 2007. szeptember 30-i mérleg és likviditás elemzése | 10 |
| A 2007. szeptember 30-ra elkészített Saját tőke változása | 13 |
| Tulajdonosi struktúra, társasági események | 14 |

Üzleti beszámoló

| | |
|---|----|
| Működési környezet, piac és stratégia Magyarországon | 16 |
| Piaci környezet, gazdasági mutatók | 16 |
| Egészségügy, állam- és közigazgatás szektor | 16 |
| Bank és pénzügy szektor | 17 |
| Távközlés és média szektor..... | 18 |
| New Business szektor | 19 |
| Ipar és szolgáltatók szektor | 19 |
| Divíziók és megvalósítás | 20 |
| Stratégia. marketing és üzletfejlesztés | 20 |
| Infrastruktúra divízió..... | 20 |
| Projektmenedzsment Üzletág..... | 21 |
| Biztonsági Megoldások üzletág | 21 |
| Rendszerintegráció üzletág | 21 |
| Hálózati Kommunikáció üzletág..... | 22 |
| IBC üzletág | 22 |
| Üzleti Megoldások divízió | 23 |
| Optikai kábelek és tervezés..... | 24 |
| Cseh IT piac működési környezet | 25 |
| Rendszer megoldások divízió (Infinity a.s) | 25 |
| Üzleti megoldások divízió | 25 |
| Networking divízió | 26 |
| Felelősség vállalási nyilatkozat | 26 |





Pénzügyi Beszámoló

A Synergon Informatika Nyrt. pénzügyi eredményei a 2007. január 1-jétől szeptember 30-ig tartó 9 hónapos időszakban

A beszámoló nem auditált, konszolidált, a Nemzetközi Pénzügyi Beszámolási Standardok szerint összeállított adatokat tartalmaz.

A Synergon Csoport 2007. évi eredményeinek elemzése

Az elemzés tartalmazza a 2007. szeptember 30-ival végződött kilenc hónap összehasonlítását a 2006. év hasonló időszakával. A jelentésben található 2007. évi adatok nem auditált, IFRS alapján összeállított, konszolidált mérleg és eredmény kimutatáson alapulnak. 2007. szeptember 30-án. A vállalatcsoport beszámolási pénzneme a forint, így az elemzések is forint alapon készültek.

A gyorsjelentésben szereplő adatközlési struktúra a korábbi időszakokhoz képest tartalmaz bizonyos változásokat, amelyek bevezetésére az aktuális IFRS szabályozásnak történő megfelelés, valamint a transzparencia további erősítése érdekében került sor. Az összehasonlíthatóság biztosítása érdekében a gyorsjelentés bázisadatait is a tényidőszakban alkalmazott struktúrájának megfelelő bontásban közöljük.

A Synergon Csoport 2007. szeptember 30-i eredmény elemzése

| Eredménykimutatás* | ezer Ft | | | | | | | | |
|---|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|------------|-------|--------|
| | 2007 | | | 2006 | | | Változás % | | |
| | q1-q3 | q3 | q1-q2 | q1-q3 | q3 | q1-q2 | q1-q3 | q3 | q1-q2 |
| Folyamatos tevékenységek** | | | | | | | | | |
| Értékesítés árbevétele | 10.833.408 | 3.734.992 | 7.098.416 | 13.267.854 | 4.325.223 | 8.942.631 | (18%) | (14%) | (21%) |
| Ebből szolgáltatások (%) | 34% | 32% | 35% | 35% | 34% | 35% | (1%) | (2%) | (0%) |
| Értékesített termékek és szolgáltatások ktge. | (6.968.159) | (2.416.573) | (4.551.587) | (9.161.727) | (3.089.694) | (6.072.033) | (24%) | (22%) | (25%) |
| Értékesítés arányában (%) | 64% | 65% | 64% | 69% | 71% | 68% | (5%) | (7%) | (4%) |
| Nettó fedezet | 3.865.249 | 1.318.419 | 2.546.829 | 4.106.127 | 1.235.529 | 2.870.598 | (6%) | 7% | (11%) |
| Nettó fedezethányad (%) | 36% | 35% | 36% | 31% | 29% | 32% | 5% | 7% | 4% |
| Működési költségek | (4.014.457) | (1.278.802) | (2.735.655) | (4.160.821) | (1.395.305) | (2.765.516) | (4%) | (8%) | (1%) |
| EBITDA | 167.270 | 135.624 | 31.646 | 318.014 | (47.517) | 365.531 | (47%) | 385% | (91%) |
| EBITDA hányad (%) | 1,544% | 1% | 0% | 2,397% | (2%) | 4% | (1%) | 3% | (4%) |
| Üzemi eredmény | (149.208) | 39.617 | (188.826) | (54.695) | (159.776) | 105.081 | (173%) | 125% | (280%) |
| Üzemi eredményhányad (%) | (1%) | 1% | (3%) | (0%) | (2%) | 1% | (1%) | 3% | (4%) |
| Egyéb bevételek és ráfordítások eredménye | 13.881 | (1.166) | 15.047 | (96.853) | (20.812) | (76.040) | 114% | 94% | 120% |
| Pénzügyi műveletek nettó eredménye | 65.099 | 60.630 | 4.469 | 93.758 | 29.690 | 64.068 | (31%) | 104% | (93%) |
| Adózás előtti eredmény | (70.229) | 99.081 | (169.310) | (57.789) | (150.898) | 93.109 | (22%) | 166% | (282%) |
| Társasági nyereségadó | (24.473) | (12.378) | (12.095) | (21.783) | (10.227) | (11.556) | 12% | 21% | 5% |
| Adózás utáni eredmény | (94.701) | 86.703 | (181.404) | (79.572) | (161.125) | 81.553 | (19%) | 154% | (322%) |
| Kisebbségi részesedésre jutó eredmény | 343 | (1.000) | 1.343 | (29.219) | (9.679) | (19.540) | 101% | 90% | 107% |
| Anyavállalatra jutó adózás utáni eredmény | (95.044) | 87.703 | (182.747) | (50.352) | (151.445) | 101.093 | (89%) | 158% | (281%) |
| Nettó eredményhányad (%) | (1%) | 2% | (3%) | (0%) | (2%) | 1% | | | |
| Megszűnt tevékenység*** | | | | | | | | | |
| Értékesítés árbevétele | 1.001.504 | 0 | 1.001.504 | 1.424.268 | 356.782 | 1.067.486 | (30%) | - | (6%) |
| Költségek és ráfordítások | (1.027.832) | 0 | (1.027.832) | (1.573.288) | (404.329) | (1.168.959) | (35%) | - | (12%) |
| Pénzügyi és egyéb eredmények | 36.247 | 0 | 36.247 | (14.912) | (2.739) | (12.172) | 343% | - | 398% |
| Társasági nyereségadó | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | - | - | - |
| Tevékenység adózott eredménye | 9.919 | 0 | 9.919 | (163.931) | (50.286) | (113.645) | 106% | - | 109% |
| Befektetés értékeiséseredménye | 168.715 | 168.715 | 0 | 0 | 0 | 0 | - | - | - |
| Megszűnt tevékenység eredménye | 178.634 | 168.715 | 9.919 | (163.931) | (50.286) | (113.645) | 209% | 436% | 109% |
| Kisebbségi részesedésre jutó eredmény | 3.506 | (1.000) | 4.506 | (81.513) | (25.720) | (55.793) | 104% | 96% | 108% |
| Anyavállalatra jutó adózás utáni eredmény | 80.427 | 256.418 | (175.991) | (161.990) | (185.690) | 23.701 | 150% | 238% | (843%) |
| Nettó eredményhányad (%) | 1% | 3% | (2%) | (1%) | (1%) | 0% | 2% | 5% | (3%) |

* nem auditált **konszolidált *** Span d.o.o tagvállalat értékesítése 2007. július 5-tel.





Folyamatos tevékenységek

Értékesítés árbevétele

A Synergion Csoport 2007 harmadik negyedévre 10.8 millió forint árbevételt ért el, amelyhez az elmúlt három hónapban javuló árbevétel teljesítmény, a korábbi negyedévet 19 %-kal meghaladó negyedéves bevétel 3.734 millió forint volt, miközben már a második negyedévi árbevétel növekmény –előző negyedévhez képest– 47 % volt.

Az előző negyedévekhez mért folyamatos árbevétel növekmény az ezen időszakok alatt sikeresen megvalósított nagy projekteknek köszönhető, mint többek között az egyik államigazgatási intézménynél május – júniusban megvalósított Iktató projekt, valamint a Budapesti Műszaki Egyetem részére július- szeptember során realizált jelentős licence értékesítés.

A Synergion Csoport értékesítésének szektorok A Synergion Csoport értékesítésének a távközlés és média szektor 12%-kal, a bank és pénzügy szektor 16%-kal, az ipar és szolgáltatók szektor 34%-kal, az egészségügy, állam-, és közigazgatás szektor 13%-kal képviseltették magukat az időszak során. Az egyéb, szektorba nem sorolt értékesítés 12%-ot tett ki, valamint az első negyedév során definiálásra került egy új szegmens, „new business” névvel jelezve, mely a második negyedév végén az árbevétel 13%-át adta.

2007. negyedéveiben a szolgáltatás tartalom éven belüli tendenciája az összehasonlító időszakokhoz hasonlóan alakultak, harmadik negyedévében a szolgáltatás tartalom a korábbihoz hasonlóan 34%-ot ért el.

Értékesített termékek és szolgáltatások közvetlen költségei

Az értékesítési költségek közé soroltak az értékesített termékek, és továbbadott szolgáltatások. Ezen költségek az értékesítés árbevételéhez viszonyított arányát sikerült – a korábbi év azonos időszakához képest – 5%-kal csökkenteni. Az első félévben elért csökkenés 4%-os volt, miközben a harmadik negyedévben már 7%-os csökkenést sikerült realizálni, az egyre hatékonyabbá váló partner (vendor) menedzseri tevékenységnek köszönhetően.

Nettó fedezet

A beszámolási időszakban a cégcsoport árbevételéből és közvetlen költségeiből számított nettó fedezettömeg tekintetében - az elmúlt három hónap alatt a Társaság ledolgozott a korábbi 11%-os elmaradásából, és a harmadik negyedévben összesen 6%-os elmaradásban van. A Társaság a júliustól szeptemberig tartó időszak alatt 1.318 millió forint fedezet tömeget realizált, amely a 2006-os időszaki eredményt 7%-kal múlta felül.

Működési költségek

A működési költségek a tárgyidőszakban 4.014 millió forintot tettek ki. A működési költségek a bázisidőszakhoz mért elmozdulása ismét megtakarítás, a korábbi 1%-os csökkenést az utolsó három negyedévben 8%-os csökkenés követte, amely 146 millió forint megtakarítást jelentett a korábbi évhez képest, s jelzi a társaság szigorú költséggazdálkodásra törekvő politikáját.

Üzemi eredmény

Az előzőekben részletezett pozitív folyamatoknak köszönhetően a csoport a harmadik negyedévben is, hasonlóan az előző negyedévhez, ellentétben a korábbi év azonos időszakával pozitív üzemi eredményt tudott realizálni, dacára annak, hogy jellemzően az IT szektorban a szezonális ingadozások következtében a harmadik negyedév jellemzően a leggyengébb időszaka az évnél.

A fentieknek köszönhetően az év első negyedévében elszenvedett üzemi veszteségét a második negyedévi 163 millió forintos csökkenés után további 40 millió forinttal csökkenteni tudta.

Egyéb bevételek és ráfordítások eredménye

A bázisidőszaki eredményt meghatározó bírságok a tény beszámolási időszakban nem jelentkeztek, így a korábbi év azonos időszakában e soron realizált 97 millió Ft-os veszteséggel szemben 2007 évben 14 millió Ft az egyéb bevételek és ráfordítások eredménye.

Pénzügyi műveletek nettó eredménye

A pénzügyi műveletek pozitív eredménye 2007 során összevontan 65 millió forint volt. Az eredmény zöme kapott kamat, 74 millió forint, majd ezt csökkentette az anyavállalatnál a



leányvállalatokkal kapcsolatos követelések/kötelezettségek lezárása következtében realizált árfolyam veszteség.

Adózott eredmény

A csoport a harmadik negyedévben 256 millió forintos adózás utáni eredményt realizált, jelentős mértékben tovább csökkentve ezzel 2007 első negyedévben realizált veszteséget.

A későbbiekben részletezett, megszűnt tevékenység eredményének figyelembevételével a csoport a 2007 első kilenc hónapját 80 millió Ft anyavállalatra jutó adózás utáni nyereséggel zárta.

Megszűnt tevékenység

2007. július 5-én a Synergon Nyrt. Igazgatósága döntött a Span d.o.o befektetés értékesítéséről. Az értékesítési érték meghaladta a vállalat nettó

eszközértékét, így e tranzakció során nyereség keletkezett.

Az értékesítéssel együtt, és annak eredményén felül sor került az anyavállalati hitelek visszafizetésére, így a vállalattal szemben az anyavállalatnak nem álltak fenn követelései.

A 68,11% tulajdon rész értékesítéséért 168.267 millió forint pénzügyileg is rendezésre került.

Az értékesített operáció nettó eszköz értéke 21.5 millió forint, a kisebbségi részesedés ebből 21.9 millió forint, továbbá a vállalat 6 hónapos eredményéből 7 millió forint az anyavállalatra jutó, így az operáción a konszolidációba vont eredményben 176 millió forintot mutatott be a Társaság.

Synergon Csoport létszám alakulásának elemzése

A Synergon csoport átlaglétsszámait az alábbi táblázat tartalmazza. A beszámolási időszakban a Synergon Informatika Nyrt., a SAO-Synergon Kft. és a Synergon Retail Systems Kereskedelmi és Szolgáltató Kft. esetében összevontan, az átlag létszám változatlan, a záró létszámban 8%-os csökkenés történt. A Fibex az elmúlt negyedévben ismét csökkentett állományát, így 17%-kal alacsonyabb létszámmal dolgozott, mint a korábbi évben. Az Infinity folyamatosan csökkenő munkavállalói állománnyal gazdálkodik, átlagosan 6%-kal változott az alkalmazottak száma.

A csoport szintű átlaglétsszám 2007. szeptember 30-án 466 fő, míg egy évvel korábban 503 fő volt.

| Létszám adatok | 2007 Q3 átlag | 2006 Q3 átlag | Változás % | 2007 Q3 záró | 2006 Q3 záró | Változás % |
|------------------|------------------|------------------|------------|-----------------|-----------------|------------|
| Synergon/SAO/SRS | 340 | 350 | (3%) | 327 | 358 | (9%) |
| Fibex | 19 | 23 | (17%) | 18 | 25 | (28%) |
| Infinity | 118 | 125 | (6%) | 121 | 120 | 1% |
| Összesen | 477 | 498 | (4%) | 466 | 503 | (7%) |

A Synergon Csoport Bevétel struktúrája

Az alábbi táblázat a cégcsoport értékesítési- és egyéb árbevételének megoszlását mutatja a cégcsoport vállalatai szerinti bontásban.

| Cégcsoport tagjai | ezer Ft | | | | | | | | | | változás % | | | | |
|--|------------|------|-----------|------|-----------|------|------------|------|-----------|------|------------|------|-------|-------|-------|
| | 2007 | | | | | 2006 | | | | | | | | | |
| | q1-q3 | % | q3 | % | q1-q2 | % | q1-q3 | % | q3 | % | q1-q2 | % | q1-q3 | q3 | q1-q2 |
| Értékesítés árbevétele | 10.833.408 | 100% | 3.734.992 | 100% | 7.098.416 | 100% | 13.267.854 | 100% | 4.325.223 | 100% | 8.942.631 | 100% | (18%) | (14%) | 0% |
| Synergon/SAO/SRS * | 8.243.216 | 76% | 2.986.018 | 80% | 5.257.198 | 74% | 9.814.328 | 74% | 2.877.968 | 67% | 6.936.360 | 78% | (16%) | 4% | (5%) |
| Fibex | 693.933 | 6% | 214.003 | 6% | 479.930 | 7% | 1.267.473 | 10% | 535.716 | 12% | 731.758 | 8% | (45%) | (60%) | (17%) |
| Infinity | 1.978.714 | 18% | 556.094 | 15% | 1.422.620 | 20% | 2.366.713 | 18% | 971.742 | 22% | 1.394.971 | 16% | (16%) | (43%) | 28% |
| Konszolidáció | (82.454) | (1%) | (21.123) | (1%) | (61.332) | (1%) | (180.661) | (1%) | (60.203) | (1%) | (120.458) | (1%) | (54%) | (65%) | (36%) |
| * Egymás közti forgalomtól tisztított adatok | | | | | | | | | | | | | | | |
| Megszűnt tevékenység | 1.001.504 | | 0 | | 1.001.504 | | 1.424.268 | | 356.782 | | 1.067.486 | | | | |





A SAO-Synergion Kft. teljesítményét és a Synergion Retail Systems Kereskedelmi és Szolgáltató Kft. a Synergion Nyrt. eredményadataival összevontan, konszolidáltan, azaz egymás közti forgalmak okozta halmozódásoktól mentesen mutatjuk be.

A jelentési időszakban a Synergion Csoport árbevételének 76%-át a Synergion Nyrt. a SAO-Synergion Kft. és a Synergion Retail Systems Kereskedelmi és Szolgáltató Kft. összevont, halmozódásoktól megtisztított értékesítése adta. A külön bemutatott Fibex és Infinity tagvállalatokra jutó árbevétel-arány az egyes időszakok tekintetében az Infinity javára mutatott kisebb átrendeződést.

Magyar operációk eredményei

Synergion Informatika Nyrt.
és magyar leányvállalatai a SAO-Synergion Kft. és Synergion Retail Systems Kft.

A Synergion Informatika Nyrt., a SAO-Synergion Kft. és a Synergion Retail Systems Kereskedelmi és Szolgáltató Kft. összevontan kerül bemutatásra, mivel tevékenységeik szorosan kapcsolódnak az anyavállalat működéséhez.

A Synergion Informatika Nyrt. a Synergion Csoport magyarországi vállalata, jogilag a

csoportban a többi tagvállalat fő részvényeseként az anyavállalat pozícióját tölti be. A Synergion Informatika Nyrt. tevékenységének leírása és a társaság bővebb ismertetése megtalálható a társaság honlapjain magyar és angol nyelven: www.synergion.hu, www.synergion.hu/en.

A SAO-Synergion Kft. tevékenységének leírása és a társaság bővebb ismertetése az alábbi honlapon érhető el: www.sao.hu

| Synergion/SAO/SRS * | ezer Ft | | | | | | | | |
|---|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|------------|------|--------|
| | 2007 | | | 2006 | | | Változás % | | |
| | q1-q3 | q3 | q1-q2 | q1-q3 | q3 | q1-q2 | q1-q3 | q3 | q1-q2 |
| Értékesítés árbevétele | 8.243.216 | 2.986.018 | 5.257.198 | 9.814.328 | 2.877.968 | 6.936.360 | (16%) | 4% | (24%) |
| Ebből szolgáltatások (%) | 31% | 39% | 27% | 38% | 48% | 34% | (6%) | (9%) | (7%) |
| Ebből termékek (%) | 69% | 61% | 73% | 62% | 52% | 66% | 6% | 9% | 7% |
| Értékesített termékek és szolgáltatások ktge. | (5.377.017) | (1.986.348) | (3.390.670) | (6.775.648) | (1.940.334) | (4.835.314) | (21%) | 2% | (30%) |
| Értékesítés arányában (%) | 65% | 67% | 64% | 69% | 67% | 70% | (4%) | (1%) | (5%) |
| Nettó fedezet | 2.866.198 | 999.670 | 1.866.528 | 3.038.680 | 937.634 | 2.101.046 | (6%) | 7% | (11%) |
| Nettó fedezethányad (%) | 35% | 33% | 36% | 31% | 33% | 30% | 4% | 1% | 5% |
| Működési költségek | (2.991.975) | (938.403) | (2.053.573) | (2.997.702) | (1.021.232) | (1.976.470) | (0%) | (8%) | 4% |
| Üzemi eredmény | (125.777) | 61.268 | (187.045) | 40.978 | (83.598) | 124.576 | (407%) | 173% | (250%) |
| Üzemi eredményhányad (%) | (2%) | 2% | (4%) | 0% | (1%) | 2% | (2%) | 3% | (5%) |
| Egyéb bevételek és ráfordítások eredménye | 13.322 | 23.285 | (9.963) | (102.785) | (33.102) | (69.684) | 113% | 170% | 86% |
| Pénzügyi műveletek nettó eredménye | 78.864 | 53.739 | 25.125 | 103.168 | 47.071 | 56.097 | (24%) | 14% | (55%) |
| Adózás előtti eredmény | (33.591) | 138.292 | (171.883) | 41.361 | (69.629) | 110.989 | (181%) | 299% | (255%) |
| Társasági nyereségadó | (24.473) | (12.378) | (12.095) | (10.022) | (5.020) | (5.002) | 144% | 147% | 142% |
| Adózás utáni eredmény | (58.064) | 125.914 | (183.978) | 31.339 | (74.649) | 105.987 | (285%) | 269% | (274%) |

* nem auditált, Synergion Nyrt, SAO-Synergion Kft. Synergion Retail Systems Kft. Vállalatközi forgalomtól tisztított adatai

A Synergion Informatika Nyrt., a SAO-Synergion Kft. és a Synergion Retail Systems Kereskedelmi és Szolgáltató Kft. összevont értékesítési bevétele a harmadik negyedévben 4%-kal a 2006-os felett zárt, amely növekménnyel ismét ledolgozott az első negyedéves elmaradásból.

A társaság árbevételének szolgáltatástartalma az év során ismét növekvő irányba mozdult el, viszont a 31%-kal még a korábbi évit nem érte el.

A nettó fedezet tömeg háromhavi teljesítményében látszik a korábbi évhez mérhető 7%-os növekedés.

A Társaság kilenc hónap alatti részvény opciós programból származó eredmény hatására 143 millió forint pénzmozgással nem járó veszteséget a működési költségek tartalmazzák, mellyel együtt is a működési költségeken 80 millió forint





megtakarítást mutatkozik a tárgy negyedév tekintetében.

Az üzemi eredmény harmadik negyedévi pozitívuma 61 millió forint volt.

Egyéb bevételek és ráfordítások közt szerepel a Span d.o.o befektetés kivételén nyert 26 millió forint.

Fibex Kft.

Az optikai és rézkábelek, hálózatépítési anyagok és eszközök értékesítésével foglalkozó Fibex Kft. a Synergon 100%-os tulajdonban lévő leányvállalataként működik.

A pénzügyi eredményen belül a kamat bevételek miatt 93 millió forint nyereséget könyvelt a Társaság, majd 15 millió forint árfolyam veszteséggel csökkentve adódik a 78 millió forint pozitív pénzügyi eredményt.

A SAO és SRS pozitív adó alapjával adó fizető pozícióba került, így 24 millió forint nyereség adót könyveltek ezen társaságokban.

Az adózott eredmény tárgynegyedévben 126 millió forint nyereség.

A Fibex Kft. tevékenységének leírása és a társaság bővebb ismertetése megtalálható a cég honlapján magyar nyelven: www.fibex.hu.

| Fibex* | ezer Ft | | | | | | | | |
|--|------------------|------------------|------------------|--------------------|------------------|------------------|---------------|---------------|---------------|
| | 2007 | | | 2006 | | | Változás % | | |
| | q1-q3 | q3 | q1-q2 | q1-q3 | q3 | q1-q2 | q1-q3 | q3 | q1-q2 |
| Értékesítés árbevétele | 693.933 | 214.003 | 479.930 | 1.267.473 | 535.716 | 731.758 | (45%) | (60%) | (34%) |
| <i>Ebből szolgáltatások (%)</i> | 2% | 4% | 1% | 1% | 1% | 1% | 1% | 3% | 0% |
| Értékesített termékek és szolgáltatások ktge. | (550.305) | (174.204) | (376.102) | (1.016.040) | (445.740) | (570.300) | (46%) | (61%) | (34%) |
| <i>Értékesítés arányában (%)</i> | 79% | 81% | 78% | 80% | 83% | 78% | (1%) | (2%) | 0% |
| Nettó fedezet | 143.628 | 39.799 | 103.828 | 251.433 | 89.975 | 161.458 | (43%) | (56%) | (36%) |
| <i>Nettó fedezethányad (%)</i> | 21% | 19% | 22% | 20% | 17% | 22% | 1% | 2% | (0%) |
| Működési költségek | (168.772) | (48.796) | (119.975) | (179.776) | (60.262) | (119.515) | (6%) | (19%) | 0% |
| Üzemi eredmény | (25.144) | (8.997) | (16.147) | 71.657 | 29.714 | 41.943 | (135%) | (130%) | (138%) |
| <i>Üzemi eredményhányad (%)</i> | (4%) | (0%) | (3%) | 6% | (0%) | 6% | (9%) | (0%) | (9%) |
| Egyéb bevételek és ráfordítások eredménye | (1.219) | (97) | (1.122) | 8.448 | 7.175 | 1.274 | (114%) | (101%) | (188%) |
| Pénzügyi műveletek nettó eredménye | 745 | (1.119) | 1.864 | (5.228) | (4.370) | (858) | 114% | 74% | 317% |
| Adózás előtti eredmény | (25.618) | (10.214) | (15.405) | 74.877 | 32.519 | 42.358 | (134%) | (131%) | (136%) |
| Társasági nyereségadó | 0 | 0 | 0 | (11.980) | (5.203) | (6.777) | 100% | 100% | (100%) |
| Adózás utáni eredmény | (25.618) | (10.214) | (15.405) | 62.897 | 27.316 | 35.581 | (141%) | (137%) | (143%) |

* nem auditált

A Fibex értékesítési árbevétele 2007-re feleződött, 693 millió forinttal zárta a harmadik negyedévet. A termékek értékesítésével foglalkozó cég árbevételével azonos arányban az értékesített termékek költsége is csökkent, ezért a nettó fedezet hányad a korábbival azonos, 21%-os szinten alakult.

A működési költségek 6%-os csökkenése a létszám csökkenéssel együttváltozott.

Az üzemi eredmény negatívumában a kieső árbevétel és fedezet tartalom köszönt vissza. A szervezet méretében és ezzel összefüggésben lévő

működési költségein belül az ismételt lemaradó negyedéves teljesítményre létszám csökkenéssel operált a cég.

Kis értékben, de kedvezően hatott, hogy a tárgyidőszakban a pénzügyi műveleteknek pozitív eredménye volt az előző év negatív eredményével szemben.

A Fibex adózás utáni vesztesége, 25 millió forint, amely jelentősen elmarad a 2006-os év pozitív eredményétől.





Csehországi operáció eredményei

Infinity a.s.

Az Infinity a.s. a Synergon csoport csehországi tagja, a Synergon többségi tulajdonában álló tagvállalat. A 2001-es első akvizíciós lépést 2006-

tól újabb, kis lépésenkénti tulajdon szerzési lépések követték. A 2007. évben a szeptemberben lebonyolított tőke emelés után a Synergon Nyrt. 98%-ban kontrollálja a leányvállalatát. Az Infinity tevékenységének leírása és a Társaság bővebb ismertetése megtalálható a cég honlapján cseh és angol nyelven: www.infinity.cz.

| Infinity * | ezer Ft | | | | | | | | |
|--|--------------------|------------------|------------------|--------------------|------------------|------------------|---------------|---------------|---------------|
| | 2007 | | | 2006 | | | Változás % | | |
| | q1-q3 | q3 | q1-q2 | q1-q3 | q3 | q1-q2 | q1-q3 | q3 | q1-q2 |
| Értékesítés árbevétele | 1.978.714 | 556.094 | 1.422.620 | 2.366.713 | 971.742 | 1.394.971 | (16%) | (43%) | 2% |
| <i>Ebből szolgáltatások (%)</i> | 57% | 62% | 55% | 39% | 28% | 47% | 18% | 34% | 8% |
| Értékesített termékek és szolgáltatások ktge. | (1.084.326) | (265.106) | (819.220) | (1.437.780) | (726.775) | (711.006) | (25%) | (64%) | 15% |
| <i>Értékesítés arányában (%)</i> | 55% | 48% | 58% | 61% | 75% | 51% | (6%) | (27%) | 7% |
| Nettó fedezet | 894.388 | 290.988 | 603.400 | 928.933 | 244.967 | 683.966 | (4%) | 19% | (12%) |
| <i>Nettó fedezethányad (%)</i> | 45% | 52% | 42% | 39% | 25% | 49% | 6% | 27% | (7%) |
| Működési költségek | (900.743) | (311.697) | (589.046) | (1.097.160) | (344.609) | (752.551) | (18%) | (10%) | (22%) |
| Üzemi eredmény | (6.355) | (20.709) | 14.354 | (168.227) | (99.641) | (68.586) | 96% | 79% | 121% |
| <i>Üzemi eredményhányad (%)</i> | (0%) | (1%) | 1% | (7%) | (2%) | (5%) | 7% | 1% | 6% |
| Egyéb bevételek és ráfordítások eredménye | 28.469 | 2.337 | 26.132 | (1.618) | (885) | (733) | 1.860% | 364% | 3.667% |
| Pénzügyi műveletek nettó eredménye | (6.442) | 17.863 | (24.306) | (4.182) | (13.011) | 8.829 | (54%) | 237% | (375%) |
| Adózás előtti eredmény | 15.671 | (509) | 16.180 | (174.027) | (113.538) | (60.489) | 109% | 100% | 127% |
| Társasági nyereségadó | - | - | - | 220 | (3) | 223 | (100%) | (100%) | (100%) |
| Adózás utáni eredmény | 15.671 | (509) | 16.180 | (173.807) | (113.541) | (60.266) | 109% | 100% | 127% |

*Nem auditált, a táblázat adatai a kisebbségi részesedést is tartalmazzák

Az Infinity értékesítési árbevétele 2007-ben a csoport 18%-át adja, amely 1.979 millió forint.

A harmadik negyedévet alapvetően meghatározta a vevőknél is és az Infinity-nél is felhasznált szabadságok. A vevők nem generáltak feladatot, a vállalat pedig nem tudott vevőre munkákat terhelni.

A közvetlen értékesítési költségek az árbevétel változást meghaladó mértékben, csökkentek a két vizsgált időszak közt. A cég fedezet százalékának 6 százalékpontos javulása mellett 4%-os fedezet tömeg elmaradás volt. A működési költségeken a

vállalat humán befektetései jelentkeztek, a negyedév során újabb kereskedő vette fel a munkát.

A pénzügyi eredmények vesztesége kedvező irányú árfolyamváltozás miatt jelentősen csökkent.

Az adózás utáni eredményben a Vállalat megőrizte az első hat hónap eredményét.

Míndeze alapján a már két beszámoló során tapasztalt stabilizálódást újabb negyedévvél bizonyította a társaság.





A Synergon Csoport 2007. szeptember 30-i mérleg és likviditás elemzése

| Mérleg** | 2007. szeptember 30. * | Változás | 2006. szeptember 30.* | 2006. december 31. |
|---|------------------------|---------------|-----------------------|--------------------|
| | ezer Ft | % | ezer Ft | ezer Ft |
| Eszközök | | | | |
| Befektetett Eszközök | | | | |
| Tárgyi eszközök és egyéb immateriális javak | 1.660.724 | (13%) | 1.901.392 | 1.765.231 |
| Goodwill | 162.267 | (72%) | 578.130 | 162.267 |
| Befektetések | 2.694 | -77% | 11.546 | 11.546 |
| Halasztott adó | 14.113 | (42%) | 24.466 | 43.301 |
| Adott kölcsönök | 33.235 | 30% | 25.507 | 14.295 |
| Befektetett eszközök összesen | 1.873.032 | (6%) | 2.541.041 | 1.996.640 |
| Forgóeszközök | | | | |
| Készlet | 598.488 | (38%) | 961.432 | 831.889 |
| Követelések áruszállításból és szolgáltatásból | 3.740.935 | (11%) | 4.219.313 | 5.798.480 |
| Egyéb forgóeszközök | 1.141.983 | 117% | 525.104 | 514.711 |
| Értékesíthető pénzügyi eszközök | 696.698 | (29%) | 986.776 | 618.204 |
| Készpénz és rövid lejáratú betétek | 1.103.609 | (36%) | 1.716.187 | 907.938 |
| Forgóeszközök összesen | 7.281.712 | (16%) | 8.408.811 | 8.671.222 |
| Eszközök összesen | 9.154.745 | (14%) | 10.949.852 | 10.667.862 |
| Források | | | | |
| Az anyavállalat tulajdonosainak saját tőke részesedése | | | | |
| Jegyzett tőke | 1.910.926 | 0% | 1.910.926 | 1.910.926 |
| Saját részvény | (559.229) | 313% | (135.300) | (1.038.242) |
| Árszió | 5.770.884 | 2% | 5.643.179 | 5.643.179 |
| Tőketartalék | 27.979 | (2%) | 28.685 | 28.685 |
| Eredménytartalék és Mérleg szerinti eredmény | (903.059) | (34%) | (674.029) | (1.106.613) |
| Halmazott átváltási különbözet | 72.465 | (14%) | 84.644 | 77.440 |
| Anyavállalati Saját tőke | 6.319.966 | 15% | 6.858.105 | 5.515.375 |
| Kisebbségi részesedés | 40.585 | (22%) | 52.181 | 57.477 |
| Saját tőke összesen | 6.360.552 | 14% | 6.910.286 | 5.572.852 |
| Hosszú lejáratú kötelezettségek | 89.005 | 2.042% | 4.156 | 49.081 |
| Rövid lejáratú kötelezettségek | | | | |
| Hitelek és folyószámla hitelek | 0 | (100%) | 44.275 | 4.600 |
| Áruszállításból és szolg.nyújtásból eredő köt. | 1.413.487 | (44%) | 2.523.753 | 3.791.980 |
| Egyéb rövid lej. Kötelezettségek | 1.235.545 | (7%) | 1.327.267 | 1.167.855 |
| Céltartalékok várható kötelezettségekre és költségekre | 56.156 | (60%) | 140.116 | 81.494 |
| Rövid lejáratú kötelezettségek összesen | 2.705.188 | (46%) | 4.035.410 | 5.045.929 |
| Források összesen | 9.154.745 | (14%) | 10.949.852 | 10.667.862 |

* nem auditált ** konszolidált

A Synergon csoport 2007. szeptember 30-i mérlegfőösszege (9.155 millió Ft) az előző év hasonló időszakának záró értékéhez képest 14%-os csökkenést mutatott, e változáshoz a Span d.o.o értékesítése 8%-kal járult hozzá.

Eszközök

Tárgyi eszközök és egyéb immateriális javak

Az eszközök nettó értéke (1.661 millió forint) 2006 azonos időszakához viszonyítva 13%-kal csökkent. A csökkenést egyrészt okozta, az értékesített operáció kivezetése továbbá 317 millió forint értékcsökkenés, 54 millió forint eszközértékesítés. A növekedési oldalon 293

millió forint összegben új eszköz beszerzése, a csehországi operációban 46 millió forint összegben készpénzt kímélő megoldásként korlátozottan értékesíthető eszközök saját használatba vétele történt.

Goodwill és befektetések változása

Az eszköz csoporton a változást az éves értékvesztés teszt 2006-ban elvégzett eredménye adta. A tárgyidőszakban nem volt érték változásra mutató jel.





Az Infinity a.s alvó leányvállalatainak beolvasztásának folyamata lezárult, ennek hatása a 8,7 millió forint befektetés csökkenés.

Halasztott adó

A változás 100%-ban a megszűnt tevékenységhez fűződő rész kivezetése.

Adott kölcsönök

A változásban a megszűnt leányvállalat csökkentőleg 25 millió forinttal hatott, az állománynövekedéshez a Synergion Nyrt és SAO munkavállalóknak nyújtott hitelei jelentettek.

Készletállomány

A vállalatcsoport bázisévhez képest 363 millió forintos állomány csökkenését az Infinity 54%-kal (200 millió forint) kisebb készletállománya dominálta. A magyar vállalatok készletállományai további 83 millió forint, valamint a kivezetett Span esetében 46 millió forint csökkenést hozott.

Követelések áruszállításból és szolgáltatásnyújtásból

A vevőállomány változása a cégcsoporton belüli elszámolások kiszűrése után 11%-os csökkenést mutatott. A változás összetételét adó kép vegyes, mivel megszűnt operáció okozta 370 millió forint csökkenést, Fibex 185 millió forint, Infinity 359 millió forint, Synergion Nyrt és SAO 92 millió forint növekedés. Mind a csökkenő mind a növekvő adatok együtt változtak a negyedéves értékesítés forgalmával.

Egyéb forgóeszközök

Az eszközcsoportra jellemző egyenleg a harmadik negyedévben jelentősen megváltozott Egyrészt a részvény opciós program keretében sor került az opciók lehívására, amely eredmény szempontú megszolgálási ideje a következő három évben lesz. A Társaság a jövőben elszámolandó ráfordítások összegére 207 millió forintot aktív időbeli elhatárolás került kimutatásra. Másrészt a Vállalat alapletként elhelyezett 236 millió forintot határidős ügylet fedezetére. Az ügylet lejárata 2007. december.

Értékesíthető pénzügyi eszközök

A szabad pénzeszközök hasznosítási gyakorlatát a Társaság egy éve megváltoztatta, és a jövedelmezőbb befektetési célú értékpapírok irányába helyezte át. Az éven belüli lejáratú, rövid

távú, befektetési célú értékpapírokban tartott pénzeszközök besorolású eszközök vásárlása a bázisév második negyedéve óta gyakorlat.

Készpénz és rövid lejáratú betétek

A pénzeszköz-állomány a beszámolási időszak végén 1.103 millió forint volt, amelyben a 2006 azonos időszakához mérve bekövetkezett változás 613 millió forint csökkenés, ugyanakkor az év végi állományhoz képest 195 millió forint növekmény.

A külön bemutatásra került értékesíthető pénzügyi eszközök és készpénzállomány összességében 2006 év végéhez viszonyítva 264 millió forint növekmény.

Források

Saját részvény

A Társaság saját részvényeinek állománya az utolsó negyedévben 610 ezer darabbal csökkent, és 342 900 darabon zárt. A saját részvény értékesítésével 469 millió forint folyt be a társasághoz, ami az eredmény-hatás korrekcióval együtt 479 millió forinttal változtatta a tőke sort.

Kisebbségi részesedés

A Span d.o.o-ból tárgyévi eredmény és a részesedés értékesítéssel a kivezetés együttesen 17 millió forintos változást okozott 2006 év végéhez képest.

Hosszú lejáratú kötelezettségek

A hosszú lejáratú kötelezettségek változásának összetételében a Span d.o.o kivezetése 43 millió forinttal vett részt. Tárgyidőszak alatt növekményként megtörtént a munkavállalókkal szemben fennálló részvény alapú juttatások idő arányosan megszolgált részre képzett eredmény hatású, viszont a jövőben megszolgáltá váló - és teljesítendő – 88 millió forint összegben fennálló kötelezettség elszámolása.

Hitelek és folyószámla hitelek

A Span d.o.o értékesítésével a Vállalatcsoport további hitellel nem rendelkezett.

Áruszállításból és szolgáltatásnyújtásból eredő kötelezettségek

Az áruszállításból és szolgáltatásnyújtásból eredő rövid lejáratú kötelezettségek állománya (1.413



millió forint) 44%-kal alacsonyabb a bázis év azonos időszaki záró állományánál. A változást a Span d.o.o értékesítése (308 millió forint) valamint a magyar vállalatok kötelezettségeinek 198 millió forintos és a cseh vállalat 409 millió forintos csökkenése okozták.

Egyéb rövid lejáratú kötelezettségek

Az egyéb rövid lejáratú kötelezettségek beszámolási időszaki záró állománya 1.236 millió forint, amely 7%-os bázisidőszakhoz viszonyított csökkenést jelent.

A változást az elhatárolások képzésében és a beszámoló időpontjában fennálló egyéb kötelezettségek állományában történő változás okozta.

Céltartalékok várható kötelezettségekre és költségekre

A tárgyidőszaki csökkenést az előző év azonos időszakához képest a Synergon Nyrt.-ben 2006-ban GVH bírságokra képzett céltartalék –részben megfizetés, részben a bírság összegének csökkentése miatti- feloldása okozta.

A 2007. szeptember 30-ra elkészített **Cash-flow kimutatás** a tárgyidőszak és bázisidőszak nyitó és záró fordulónapjai közti változásokat mutatja be.

| Cash Flow* | 2007. szeptember 30. ezer Ft | 2006. szeptember 30. ezer Ft |
|---|---------------------------------|---------------------------------|
| Működésből származó cash-flow: | | |
| Anyavállalatra jutó adózás és kamatfizetés előtti eredmény | 32.111 | (193.560) |
| Értéksökkenés és amortizáció | 316.479 | 413.032 |
| Értékvesztések (feloldása) elszámolása | (38.265) | 49.562 |
| Árfolyam különbözet | 6.763 | (60.294) |
| Tárgyi eszközök értékesítésének (nyeresége) vesztesége | 7.328 | 2.405 |
| Kisebbségi részesedés változása | (16.892) | (81.513) |
| Részvény alapú juttatások elhatárolt eredményei | 143.179 | 0 |
| Kapott kamatok | 72.430 | 57.748 |
| Fizetett kamatok | (2.105) | (23.703) |
| Adó egyenlegek | <u>40.948</u> | <u>34.967</u> |
| | 561.975 | 198.644 |
| Eszközök és források változásai: | | |
| Követelések és egyéb forgóeszközök | 1.841.131 | 3.006.254 |
| Készletek változása | 164.115 | 19.567 |
| Kötelezettségek és passzív elhatárolások | <u>(2.395.119)</u> | <u>(1.529.108)</u> |
| | (389.873) | 1.496.713 |
| Működésből származó nettó cash-flow | 172.102 | 1.695.357 |
| Befektetési tevékenységből származó cash-flow: | | |
| Tárgyi eszközök és immateriális javak beszerzése | (293.221) | (171.542) |
| Határidős ügylet alapelét | (235.558) | - |
| Rövid lejáratú befektetések beszerzése, értékesítése | (78.494) | (928.819) |
| Hosszú lejáratú hitelek állományváltozása | (18.940) | - |
| Egyéb hosszú lejáratú eszközök beszerzése | 632 | - |
| Akvíziói és részesedés értékesítése | 138.627 | (13.712) |
| Eszközök értékesítésének bevétele | 46.113 | 8.925 |
| Befektetési tevékenységéhez felhasznált nettó cash-flow | (440.841) | (1.105.148) |
| Pénzügyi tevékenységéhez felhasznált nettó cash-flow | | |
| Saját részvény értékesítés | 1.227.091 | 159.000 |
| Saját részvény vásárlás | (758.080) | (159.000) |
| Hitelkötelezettségek változása | (4.600) | (20.343) |
| Finanszírozási tevékenységből származó nettó cash-flow | 464.411 | (20.343) |
| Pénz és pénz jellegű eszközök nettó növekedése (csökkenése): | 195.672 | 569.867 |
| Pénz és pénz jellegű eszközök: | | |
| Nyitó állománya | 907.938 | 1.146.320 |
| Záró állománya | 1.103.609 | 1.716.187 |

* nem auditált, konszolidált





A Társaság pénzeszközállománya 2007. szeptember 30-án 1.1.03 millió forint volt, amely a beszámolási időszak nyitó napjához viszonyítva 196 millió forintos záró állománynövekedés. A tárgyidőszaki változások a bázishoz viszonyítva mind a három fő pénzmozgás részben karakteres változásokat mutattak.

Működésből származó nettó cash-flow

Az operatív tevékenység 172 millió forint pozitív cash-flowt eredményezett. A két időszak közti eltérés lényegi elemei a részvény alapú juttatás kapcsán felmerülő pénzmozgással nem járó eredmény elem 143 millió forinttal, továbbá a működőtőke töke elemek a tárgyidőszak során 400 millió pénz kiáramlást eredményeztek.

Befektetési tevékenységhez felhasznált nettó cash-flow

A Span d.o.o értékesítéséből és az értékesítéssel együtt megtörtént hitel törlesztésből (csökkentve a Span d.o.o készpénz állományával) összesen 139

millió forint értékben származott pozitív pénzáram.

A Társaság letéti kötelezettségnek tett eleget 236 millió forint értékben határidős ügyletben, valamint 293 millió forintért tárgyi eszközöket vásárolt. Összességében a befektetési tevékenységeken a Vállalat 441 millió forint összegben negatív pénzáramot generált.

Finanszírozási tevékenységből származó nettó cash-flow

A tárgy negyedévben folytatódott a saját részvények beszerzése 758 millió forintért majd az értékesítése 1.227 millió forint ellenértékben.

A 2007. szeptember 30-ra elkészített Saját tőke változása

a tárgyidőszak és bázisidőszak nyitó és záró fordulónapjai közti változásokat mutatja be.

| | Anyavállalat tulajdonosaira jutó saját tőke (ezer Ft) | | | | | | Kisebbs. részesed. | Saját tőke összesen | |
|---------------------------------------|---|----------------|-----------|---------------|-------------------|--------------------|--------------------|---------------------|-----------|
| | Jegyzett Tőke | Saját részvény | Árszió | Tőke-tartalék | Eredmény tartalék | Átváltási tartalék | | | Összesen |
| 2006. január 1-i egyenleg (IFRS) | 1.910.926 | (118.870) | 5.643.179 | 28.685 | (528.471) | 52.966 | 6.988.415 | 133.695 | 7.122.110 |
| Saját részvény értékesítés | | 142.570 | | | 16.431 | | 159.001 | | 159.001 |
| Saját részvény vásárlás | | (159.000) | | | | | (159.000) | | (159.000) |
| Átváltási különbözet | | | | | | 31.678 | 31.678 | | 31.678 |
| Mérleg szerinti eredmény | | | | | (161.990) | | (161.990) | (81.513) | (243.503) |
| 2006. szeptember 30. egyenleg (IFRS) | 1.910.926 | (135.300) | 5.643.179 | 28.685 | (674.029) | 84.644 | 6.858.105 | 52.182 | 6.910.287 |
| 2007. január 1-i egyenleg (IFRS) | 1.910.926 | (1.038.242) | 5.643.179 | 28.685 | (1.106.613) | 77.440 | 5.515.375 | 57.477 | 5.572.852 |
| Saját részvény értékesítés | | 1.237.093 | | | (10.002) | | 1.227.091 | | 1.227.091 |
| Saját részvény vásárlás | | (758.080) | | | | | (758.080) | | (758.080) |
| Átváltási különbözet | | | | | | (6.562) | (6.562) | | (6.562) |
| Tőke szerkezet átrendezése beolvasás | | | 127.705 | (706) | (126.999) | | - | | - |
| Részvény alapú juttatások (IFRS 2) | | | | | 261.690 | | 261.690 | | 261.690 |
| Részesedés értékesítése tőke rendezés | | | | | (1.562) | 1.587 | 25 | (20.398) | (20.373) |
| Mérleg szerinti eredmény | | | | | 80.427 | | 80.427 | 3.506 | 83.933 |
| 2007. szeptember 30. egyenleg (IFRS) | 1.910.926 | (559.229) | 5.770.884 | 27.979 | (903.059) | 72.465 | 6.319.966 | 40.585 | 6.360.551 |

A Synergion Csoport jegyzett tőkéje az 1999-es tőzsdei bevezetés óta változatlanul 1.910.926.000 forint (a 9.554.630 darab egyenként 200 forint névértékű Synergion törzsrészvényből adódóan). A vállalat a beszámolási időszak záró napján 342.900 darab saját részvennyel rendelkezett.





Tulajdonosi struktúra, társasági események

A Synergon Informatika Nyrt. 2007. szeptember 30-i állapota szerinti tulajdonosi struktúráját a jogszabályi kötelezettségből fakadó tulajdonosi bejelentéseket is figyelembe véve az alábbiakban mutatjuk be.

| A Synergon Informatika Nyrt. 5% részesedést meghaladó tulajdonosainak köre | | | A Synergon Informatika Nyrt. tulajdonosi struktúrája a fordulónapokon fennállt tulajdoni hányad értékekkel | | |
|--|-------------------------|----------------------|---|-------------------------|----------------------|
| Tulajdonos | 2007. szeptember 30. | 2006. december 31 | Tulajdonosi kör | 2007. szeptember 30. | 2006. december 31 |
| Cashline Befektetési Holding Zrt. | 14,74% | 17,90% | Belföldi intézményi/társaság | 56,74% | 57,77% |
| Pannonplast Műanyagipari Nyrt. | 11,26% | 13,32% | Külföldi intézményi/társaság | 7,71% | 9,10% |
| AEGON Magyarország Befektetési Alapkezelő Zrt. | 5,49% | | Belföldi magánszemély | 27,18% | 23,99% |
| saját illetve vagyonkezelésében lévő Pénzügyi befektetők, egyenként 5%-os tulajdonrész alatt | 64,92% | 60,00% | Külföldi magánszemély | 0,42% | 0,41% |
| | | | Munkavállalók, vezető tisztségviselők | 0,05% | 0,01% |
| Saját részvény | 3,59% | 8,72% | Saját tulajdon | 3,59% | 8,72% |
| Összesen | 100% | 100% | Egyéb | 4,31% | 0,00% |
| | | | Összesen | 100% | 100% |

Közgyűlés

A Synergon Informatika Nyrt. a 2007. április 10-én megtartott éves rendes közgyűlésén elfogadta a Synergon Csoport és a Synergon Nyrt. éves beszámolóját, döntött az eredmény eredménytartalékba történő átvezetéséről, elfogadta a felelős vállaltirányítási jelentést, megállapította az igazgatóság és a felügyelő bizottság 2007. évi díjazását valamint a vezetői részvényopciós program módosítására került sor. A közgyűlés elfogadta a Deloitte Könyvvizsgáló és Tanácsadó Kft. jelentését és határozott a könyvvizsgáló 2007. évi munkájának díjazásáról.

Igazgatóság

A Synergon Igazgatósága meghallgatta Lazarovits Márk vezérigazgató beszámolóját a Társaság stratégiájáról.

A Synergon Informatika Nyrt. 2007. július 5-ével értékesítette a horvát leányvállalatában, a SPAN d.o.o.-ban fennálló, 68,11%-os befolyást biztosító részesedését.

A Synergon Informatika Nyrt. igazgatósága 2007. május 31-én úgy határozott, hogy kezdeményezte a Synergon Informatika Nyrt. csehországi leányvállalata, az Infinity a.s. közgyűlésén az Infinity a.s. alaptőkéjének 1.920.000 USD-nek megfelelő CZK összeggel

történő felemelését, melyet a Társaság az anyavállalati hiteleinek törlesztésére fordít.

A Synergon Igazgatósága 2007 első negyedében határozott az új szervezeti struktúra kialakításáról, Synergon Retail Systems Kft. néven új leányvállalat alapításáról. Az Igazgatóság 2007. március 14-én közös megegyezéssel szerződést bontott Ákos György vezérigazgatóval, és Lazarovits Márkot nevezte ki a Társaság élére.

A Társaság Igazgatósága határozott a 2006-os éves beszámoló elfogadásáról és Közgyűlés elé terjesztéséről. Továbbá a Vezetői Részvényopciós Program módosítását javasolta a Közgyűlésnek.

Felügyelő Bizottság

A Synergon Informatika Nyrt. Felügyelő Bizottságának 2007. július 1. és szeptember 30. közötti időszakban tartott ülésein az alábbi lényegesebb döntések születtek: A Felügyelő Bizottság jóváhagyta az időközben lezárult belső ellenőri vizsgálatok eredményeit, valamint egyes vizsgálatokkal kapcsolatban meghallgatta az érintett területek vezetőit.

A Felügyelő Bizottság a Synergon Igazgatóságának felkérésére lefolytatott belső vizsgálatainak következményeiről tájékoztatást kért és kapott az Igazgatóság Elnökétől.





Személyi változások

2007. május 2-ától Kelemen Tibor a Fibex Kft. ügyvezető igazgatója.

Az Igazgatóság a 2007. január 1-jétől a cég vezérigazgató helyettesi pozícióját betöltő Lazarovits Márkot 2007. március 14-étől vezérigazgatóvá nevezte ki.

2007. január 1-jétől az Igazgatóság Ákos Györgyöt nevezte ki vezérigazgatónak, Ákos György 2007. március 14-én közös megegyezéssel távozott a Társaságtól.

Kovács Attila, a SAO-Synergon Kft. ügyvezető igazgatója, 2007. március 15-én lemondott tisztségéről, a pozíciót Endrődi Béla okleveles villamosmérnök tölti be.

Polgár Pál, a Synergon Informatika Nyrt. kereskedelmi igazgatói kinevezése, és egyben

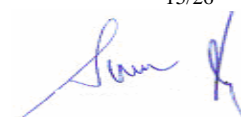
munkaviszonya 2007. február 28-i hatállyal, közös megegyezés alapján megszűnt.

2007. január 12-én a Fibex Kft. ügyvezetőjének, Pintér Zoltánnak a kinevezése megszüntetésre került, helyét január 15-én Lazarovits Márk vette át.

A Synergon Informatika Nyrt. vezérigazgatója 2006. április 18-ától 2007. január 15-ig Tóth Zsolt volt.

Fenyves Ádám 2007. január 10-én, Gyimóthy Dénes 2007. január 24-én igazgatósági tagok lemondtak tisztségükről.

Ákos György igazgatóság tagja volt 2007. január 1-jétől a 2007. április 9-i hatállyal történő lemondásáig. 2007. január 15-től Lazarovits Márk igazgatósági tag.





Üzleti Beszámoló

Működési környezet, piac és stratégia Magyarországon

Piaci környezet, gazdasági mutatók

2007. első félévére jellemző gazdasági tendenciák folytatódtak. A gazdasági folyamatok az év egészét tekintve nem alakulnak kedvezően. A GDP volumenindex-növekedése a várt mértéknél jobban visszaesett, az év elején prognosztizált 2,5% helyett év végére várhatóan csak 1,5-1,7%-ot fog elérni. Az állami építési beruházások tavalyi, választások előtti megugrása után idén jelentős a visszaesés, ami az építőipari termelés csökkenését okozta. A kiskereskedelmi forgalom az építőiparhoz hasonlóan, ugyan kisebb mértékben, de csökkent. A nemzetgazdasági összberuházások tekintetében a 2006-os év csökkenése után az idei évben kb. 2%-os növekedésre számíthatunk. Az egyes gazdasági ágak közül továbbra is az ipari termelés jelenti a gazdaság legfőbb húzóerejét, bár az idei évre várt növekedési ütem némileg (~0,5%) elmarad a 2006-os évi teljesítménytől.

A 2006. októberétől 8%-os jegybanki alapkamat júniusban megkezdődött csökkentése a nyár folyamán elakadt.

Sem az általános piaci tendenciák, sem a harmadik negyedévre jellemző „uborkaszezon” nem kedvezett az üzleti környezetnek. Ugyanakkor a már régen várt informatikai vonatkozású pályázati kiírások megjelenése pozitív lendületet ad a szektornak akkor is, ha annak pénzügyi hatásai csak jövőre érvényesülnek.

Egészségügy, állam- és közigazgatás szektor

A harmadik negyedév volt az az időszak, amikor az NFTI által finanszírozott, és a Synergon által közbeszerzéseken megnyert projektek lezárásai megtörténtek. Sajnos, bár a körvonalak egyre erősebbek az UMFT-s várható projektelképzelések kapcsán, egyértelműen látszik, hogy ezek a kiírások több hónapot csúsznak, illetve fognak csúszni.

Az NFTI-es műszaki átadások döntő részben az önkormányzati területet érintették és érintik jelenleg is. Két darab 250 millió forintos projekt műszaki kivitelezésnek lezárása fejeződött be: a gönci és abaújszántói térségekben. Itt már csak az engedélyeztetési papírmunkák, és a hivatalos ünnepélyes átadás vannak hátra. Utolsó simítások zajlanak a szarvasi és a sárbogárdi térségekben, ott a munkálatok az utolsó negyedév folyamán fejeződnek be. Ugyanez a helyzet a budakeszi önkormányzatnál végzett e-önkormányzati megvalósításokra vonatkozóan is. Várhatóan a szélessávú internet infrastruktúra fejlesztésével kapcsolatos pályázatok folytatódnak, de ezen kiírások céltámogatottjai, és a támogatás intenzitása is változni fog az eddigiekhez képest. Mivel minden, az ilyen jellegű fejlesztésekhez szükséges szaktudás, és projektmenedzselési tapasztalat rendelkezésre áll a társaságnál, a jövőben mindenképp aktív részesei szeretnénk lenni a leendő megvalósításoknak.

A közigazgatás, önkormányzatok e-önkormányzati működését alapvetően meghatározó ASP modell elképzelésünket több konferencián bemutattuk, és ezt több szakmai szervezettel együtt (TÖOSZ, JOSZ, stb.) finomítjuk tovább annak érdekében, hogy ezek leendő kialakításában a Synergon meghatározó szerepet tölthessen be.

Bár a saját fejlesztéseinket a HEFOP NFTI-es megvalósítások szerint szinte teljes egészében befejeztük a szekszárdi és edelényi kórházakban, azok üzemserű átadását egy, az egészségügyi informatikai rendszert alapvetően befolyásoló probléma akadályozza. A központi rendszer kialakításával a BT





többszöri csúszásban van, a legutolsó határidő ez év vége. A problémát az okozza, hogy a jelenleg már önálló rendszerek nem tudnak felcsatlakozni a központi rendszerre (mivel az még nem készült el), és így nem tekinthető lezártnak a projekt.

A Jósa András Kórházban történt IP-beruházást referenciául véve több megyei kórházban is tárgyalásokat folytatunk hasonló rendszerek kialakítására vonatkozóan, ebben szorosan együttműködve és közös koncepciót kialakítva a Cisco-val. Az egészségügyet érintő első komolyabb kiírás a járóbeteg központokkal kapcsolatban várható még idén, és ezzel a témával kapcsolatban komplex, az intézmény teljes informatikáját ellátó javaslatot dolgoztunk ki. A megyei önkormányzatok, és az egészségügy együttműködésében új iránynak látszik, hogy az intézménycsoportok informatikai ellátását és azok üzemletetését egy kézben - akár outsourcingban is - képzelik el a közeljövőben. Ezen modell kidolgozására a negyedévben komoly erőforrásokat fordítunk, hogy itt is egy egységes megoldási javaslattal tudjunk fellépni.

Az államigazgatási területen a felsőoktatási pályázati ügyekben felgyorsulni látszanak az események. Ez nem csak abból tűnik ki, hogy a BME gazdálkodási rendszer-fejlesztéssel kapcsolatos pályázatában nyertesként hirdették ki a Synergont, hanem hogy a központi pályázati elképzelések is konkrét formát öltenek. Külön kiemelendő a TIOP, amely várhatóan még idén mind a közép- mind a felsőoktatás informatikai ellátására vonatkozó pályázatokkal jelentkezik. Ezek dominánsan hardver- és hálózati infrastruktúra-fejlesztéssel foglalkoznak. A központi informatikai projektek (például KGR ügyfélkapu stb.) kiírásában a legnagyobb csúszás ezen a területen tapasztalható, idén maximum egy vagy két nagyobb pályázat megjelenésére számítunk.

Bank és pénzügy szektor

A bank és pénzügy szektort illetően továbbra is a meghatározott üzleti stratégia mentén fejtjük ki tevékenységünket. Az infrastrukturális terület mellett egyre nagyobb szerepet kapnak az üzleti megoldások, illetve az ezzel kapcsolatos fejlesztések. Ennek eredményeképpen a negyedévben sikeresen átadtuk az egyik nagy állami banknál bevezetett adattárház rendszerünket, amelyet 2003 óta folyamatosan fejlesztettünk. Továbbá sikerült ugyanerre a rendszerre támogatási szerződést is kötnünk, ami jelzi, hogy az elmúlt évek adattárház fejlesztései sikeresek voltak, ügyfeleink továbbra is bíznak bennünk, immár nemcsak az infrastruktúra területen.

Kiemelt figyelmet fordítottunk a pénzügyi tevékenységeket támogató rendszerek bevezetésére is. Ezen területek a következők: Dokumentum menedzsment (EMC), BI (Business Intelligence), riporting rendszerek (BO, Cognos, Siebel Analytics) IDM (Identity menedzsment - SUN). Az elmúlt három negyedévben sikerült a kompetenciák kialakításában is előrelépni, mely reményeink szerint a következő időszakban meg fogja hozni a gyümölcsét. Ígéretes lehetőségek elé kerültünk számos ügyfelünknel: ebben a negyedévben kötöttünk újabb szerződést egy IDM rendszer bevezetésére az egyik ügyfelünknel, ami azt is jelenti immár, hogy a pénzügyi szektorban piacvezetőkké váltunk ebben a témakörben.

Termékfejlesztési üzletágunk meghatározó szerepet kezd betölteni a pénzügyi szektor eredményességének biztosításában. Az év elején az egyik legfontosabb stratégiai döntésünk volt, hogy olyan termékeket fejlesszünk, amelyek egyedi megoldásokat kínálnak az ügyfeleknek a pénzügyi szektorban, így a Synergonhoz való kötődésüket jobban el lehet mélyíteni. Több termék fejlesztése indult így el, melyekkel reményeink szerint a közeljövőben piacra tudunk lépni. A piaci tendenciák figyelembe vételével ezen termékek elsősorban a pénzügyi szervezetek hitelezési tevékenységének optimalizálása, illetve kiterjesztése köré csoportosulnak. Gyors jelzálog-hitelezési termékünk jelenleg egyedülálló a piacon, koncepció lényege, hogy egy speciális ingatlan adatbázis révén olyan rendszert kapjon az ügyfél, amelynek segítségével biztonságosan, töredékére csökkenhet a jelzáloghitelek





engedélyezési időtartama. Az egyik legnagyobb bankcsoportnál jelenleg a demo rendszer elkészítésénél, és bemutatásánál tartunk.

Nemcsak egyedi fejlesztésekkel vívtuk ki ügyfeleink elégedettségét, hanem meglévő alkalmazások sikeres auditálásával, és a hozzá kapcsolódó tanácsadással, ajánlásokkal segítettük további fejlődésüket.

Ennek a negyedévnek a sikere, hogy befejeztük a KELER Zrt.-nél a LAN fejlesztés 2. ütemét, az eszközök szállítását és teljes implementálását.

Ebben a negyedévben számos ügyfelünkél értünk el infrastruktúra területen sikereket, több-, százmilliós nagyságrendű infrastruktúrarendelést kaptunk, amelyek hatása a negyedik negyedévben lesz érezhető.

Távközlés és média szektor

A távközlési és média szektorban elmondható, hogy folytatódik a tendencia, mely szerint távközlési cégek a 2006-os évben látottakhoz képest szerényebb mértékben költenek további szolgáltatói hálózat fejlesztésekre és kapacitásbővítésekre, melyek a Synergion számára hagyományosan meghatározó értékesítési területeket jelentenek. Mindezek az előző év hasonló időszakában ezen a területen elért árbevételekhez képest továbbra is csökkenő értékesítési lehetőségeket jelentenek a szektor számára.

A piacon folytatódó konszolidációs folyamat eredményeként a közelmúltban megtörtént az Invitel Zrt. HTCC általi felvásárlásának GVH általi jóváhagyása, ezért a kialakuló új vállalat menedzsmentje gőzerővel megkezdte az informatikai és hálózati infrastruktúrájának egységesítését is. Ennek keretén belül az előző negyedév során megnyert infrastruktúra szállítási projektek folytatásaként a Synergion több-kisebb követő megrendelést kapott.

A Társaság stratégiájában kiemelt szerepet kap a hálózatmenedzsment megoldások értékesítése, és az ezekkel kapcsolatos támogatási szerződések megkötése. Ezen területeken a Magyar Telekom Nyrt.-nél több jelentős volumenű projektet is sikerült az elmúlt negyedév során megnyernünk, melyek közül kiemelkedik például a Netcool hálózatmenedzsment rendszer további kiterjesztése, és a Voyence konfigurációmenedzsment megoldásának bevezetése.

E projektek megvalósulása nagymértékben hozzájárult a harmadik negyedév eredményéhez.

A Synergion jelentős szállítónak számít a T-Kábel Magyarország Kft.-nél is optikai hálózat építés területén, mellyel kapcsolatos szállítói keretszerződésünk alapján folytatódtak az optikai rendszerek kialakításai a negyedév során is.

Mivel az idei év során a kábel-tv szolgáltatók még nagyobb hangsúlyt kapnak az értékesítésben, Fibernet Kft.-t és más szolgáltatókat már kiemelt ügyfélként kezelünk. A megközelítés eredményeképpen sikeresen zártunk újabb Harmonic optikai eszközszállítási ügyleteket, valamint sor kisebb Cisco alapú rendszer értékesítését is.

A szektoron belül fokozott figyelmet fordítunk a kisebb távközlési szolgáltatókra is, ahol a kombinált szolgáltatások (3Play) bevezetésével kapcsolatos beruházásokba történő bekapcsolódásban továbbra is látunk piaci lehetőséget a hagyományosnak számító üzemeltetés támogatási területeken történő megjelenés mellett. Várakozásainkhoz képest azonban ezeket a cégeket óvatosabb beruházási hajlandóság jellemzi, tervezett projektjeikben csúszások tapasztalhatóak. A fókuszált megközelítés eredményeképpen kisebb infrastruktúra beruházásokat azonban sikeresen elnyert a Synergion Nyrt ezen a területen is.

A Nemzeti Hírközlési Hatóság (NHH) ERP (SAP) rendszerének upgrade-jének sikeres lezárása után a következő időszakban követő jelleggel számos kisebb SAP projekt indul el, mint például új modul (PM) bevezetése, és jogosultsági rendszer korszerűsítése. Ezek a projektek azonban inkább a negyedik negyedévben kerülnek majd megvalósításra az eredeti tervektől eltérően. E mellett elkezdődött a hatóság





biztonsági rendszerének korszerűsítése is, melynek Cisco eszközökkel történő kialakítására a Synergon kapott megbízást.

A negyedév során a Synergon felkérést kapott a Magyar Telekom részéről a T-Mobile-ban bevezetett Vállalati Projekt Menedzsment és csoportmunka támogató megoldásának kiterjesztésére a csoport többi területére, melynek eredménye főleg a negyedik negyedév és a 2008-a év során jelentkezik majd.

New Business szektor

A harmadik negyedévben a New Business szektor az általa meghatározott stratégia mentén haladt. Több, sikeres projekt indult el, továbbá olyan lehetőségek kerültek célkeresztbe, amelyek a középvállalatok piacán is meghatározó nagyságot képviselnek.

Mind a hálózat menedzsment, a vállalatirányítási rendszerek, mind a kiskereskedelmi rendszer bevezetése terén nyíltak új üzleti lehetőségek.

Az értékesítés árbevétele a New Business szektorban 317 millió forint volt, amely minimális eltérést mutat a Q3 árbevétel tervéhez képest. Az árbevétel eloszlásának továbbra is fő jellemzője a több, kisebb értékű projekt, valamint a kiskereskedelmi forgalmat bonyolító cégek üzleti igényeinek kiszolgálása. Utóbbi területen két, külföldi cég, magyarországi terjeszkedése során kiírt pályázatot nyertünk meg. Ez által lehetőségünk nyílt további projektek generálására a kereskedelmi szektorban, a gyenge és erősáramú kivitelezés területén.

Piaci jelenlétünket továbbra is a szórakoztató ipar, valamint az autógyártói és kereskedelmi, területeken kívánjuk erősíteni.

Hatékonyágunk növelése érdekében valamint a piac előremutató tendenciái alapján 2007. szeptember 1-jétől a New Business szektor beolvadt az Ipar és Szolgáltatók szektorba. Természetesen a New Business szektor stratégia elemei megmaradtak és továbbra is elkötelezett a középvállalatok üzleti megoldásokkal történő kiszolgálása mellett.

Ipar és szolgáltatók szektor

2007 harmadik negyedévében az Ipar szektor 235 millió forint árbevételt hozott, ami árbevétel szinten jelentős elmaradást jelent az erre az időszakra meghatározott tervhez képest. Ez jelen esetben nem a projektek elvesztéséről, hanem az árbevétel és a hozzá kapcsolódó nyereség arányinak eltolódásáról szólt.

A szektor kereskedelmi csapatának átszervezése kapcsán az ügyfélköre komoly lehetőségekkel és új vevőkkel bővült. Ez a Synergon által megfogalmazott stratégiai céloknak megfelelő szakmai területek erősödését segíti, és nagymértékben hozzájárul a „core” területek kompetenciáinak megszilárdításához.

Legnagyobb régi ügyfelünkénél, a MOL csoporthoz tartozó MOL Földgázszállító Zrt.-nél megnyertük az informatikai platform továbbfejlesztésére kiírt pályázatot. Jelentős hálózati infrastruktúra projekt sikeres lezárására került sor a BAT tucatnyi, az ország különböző pontjain található logisztikai raktáiraiban.





Divíziók és megvalósítás

Stratégia, marketing és üzletfejlesztés

A Synergon Stratégia, marketing és üzletfejlesztési szervezete a második negyedévre elkészült ügyfél-elégedettség felmérés eredményei alapján, az érintett szervezeti egységekkel együttműködve, a gyengébben értékelt területek javítására, illetve az ügyfelek elégedettségének további növelésére kidolgozott akcióterveket véglegesítette. Ennek eredményessége a jövő évi felmérésben visszamérésre is kerül.

A 2008. pénzügyi év tervezésének támogatására makrogazdasági és IT piaci tendenciákat bemutató tervezési segédletet készített.

A kidolgozott üzletfejlesztési folyamatok mentén elindult első termék kifejlesztése kapcsán, mely a pénzügyi szektor számára kínál informatikai megoldást, a koncepció tanulmány kidolgozása megtörtént, jelenleg folyamatban van az üzleti terv finomhangolása, illetve a potenciális ügyfelek felkeresése.

A termékmenedzseri hálózat felépítése után, a negyedévben elindult az ún. termékesítési pilot. Célja, hogy megvizsgálja, illetve kialakítsa a jelenleg csak projektszinten kezelt informatikai összetevők – hatékonyság szempontjából kedvezőbb – termékszerű megközelítésének alapjait, illetve a hozzá kapcsolódó folyamatokat, továbbá elkészítse a hiányzó dokumentációkat. A pilot lezárására, és értékelésére az utolsó negyedévben kerül sor.

Az NFTII operatív programok ismeretében kijelölt, a Synergon számára potenciális területek, illetve a pályázatok megjelenése kapcsán a követendő stratégiai és akciótervek összeállítása megtörtént. Ennek, a projektek tartalmának megfelelő termékek összeállításán kívül, egyik fő eleme a tavaly megkezdett ún. KV roadshow folytatása, mely kifejezetten a vidéki közép vállalatok pályázatokon történő aktivitását kívánja segíteni. A tavalyi rendezvénysorozat sikerére tekintettel a vendorok közül a Microsoft Magyarország Kft., az Oracle Hungary Kft. és az SAP Hungary Kft. is csatlakozott. A szemináriumokon az üzleti megoldások bemutatása mellett a GKI eNet Kft. a pályázatok lehetőségeiről tartott előadást, az Erste Bank Hungary Nyrt. pedig a kapcsolódó finanszírozási lehetőségeket mutatta be az érdeklődőknek. Szeptemberben három helyszínen került lebonyolításra a rendezvény a Synergon partnerhálózat program helyi cégeinek segítségével: Debrecenben, Kaposváron és Szekszárdon.

A Synergon ismét részt vett az SAP Tihany konferencián, ahol a közigazgatási szektor, valamint a közép vállalatok számára SAP megoldását kommunikálta. A negyedévben megrendezett konferenciák közül kiemelkedett még a XV. Országos Jegyző-Közigazgatási konferencia, ahol a rendezvény egyik fő támogatójaként kiállítás és előadások segítségével került bemutatásra az e-önkormányzati megoldás.

Szeptember utolsó hétfőjén, a Synergon hagyományos ügyfélrendezvényén, nagy számban jelentek meg az ügyfelek családtagjaikkal, ahol a retro hullám jegyében zajló szabadidős programokon vehettek részt.

Lezárult a CRM rendszer upgradjéhez kapcsolódó felhasználói oktatássorozat, és elindultak a rendszer kereskedelmi folyamatokhoz kapcsolódó továbbfejlesztési igényeit kiszolgáló projektek is. Ezzel párhuzamosan megkezdődött a cégszintű tudásmenedzsment koncepció kialakítása, melynek keretein belül az ügyfelekről és a kapcsolódó üzleti lehetőségekről gyűjtendő információk köre lett meghatározva, illetve ezen információk informatikai rendszerekbe történő integrálásának megoldási módjai kerültek megvizsgálásra.

Infrastruktúra divízió

A divízió harmadik negyedéves időszakában a fő fókusz azon tevékenységek átszervezésére, és megszüntetésére helyeződött, amelyek folyamatos veszteséget termeltek és nem illeszkedtek a vállalat





jövőbeni elképzeléseibe, portfóliójába. Az átszervezés leginkább a rendszerintegrációs üzletágat érintette, az átszervezés után felszabaduló erőforrásokat és pénzügyi kereteket új termékek portfólióba vételére, termékfejlesztésre tervezi felhasználni az üzletág.

Divíziós szinten megkezdődött a több szakmai üzletágat átfogó, komplex a piacon még új és innovatív megoldások portfólióba történő felvétele, amelyekből az elkövetkezendő években a szervezet jelentős árbevételt és profitot vár.

A divízió a negyedik negyedévben alapul véve a jelenlegi szerződés állományt jelentős árbevételre és fedezetre számít, amellyel várhatóan a 2007 éves tervét teljesíteni fogja.

Projektmenedzsment Üzletág

Az Infrastruktúra Divízió Projektmenedzsment Üzletág múltbeli tényadataihoz képesti változás, hogy 2007. július 01.-i dátummal a Szolgáltatásmenedzserek csatlakoztak az üzletághoz. Ez 4 fő csatlakozását jelentette, tevékenységük megtartása mellett.

Az üzletágban folyamatosan zajlik a projektek és a szupport projektek kezelése, kritikus projekt nincs. A szolgáltatásmenedzserek csatlakozásával a szupport projektek kezelése tekinthető új tevékenységnek. A szolgáltatásmenedzserek integrációja megtörtént, sikeresnek tekinthető, a szervezet immáron egy csapatot alkot.

A projekt menedzsment üzletág új projekt delivery szabályozása elkészült, ennek oktatása már lezajlott, a képzésen a divízió összes alkalmazottja részt vett. A szabályozás bevezetésének célja magasabb ügyfél elégedettség elérése és a projektek minőségének, átláthatóságának javítása.

Biztonsági Megoldások üzletág

A szervezeti átrendezések megvalósulásával megalakult Biztonsági Megoldások üzletág kiemelt feladata volt a cégnél korábban elosztottan megtalálható IT biztonsági kompetenciák egységesítése, a szükséges szervezeti integráció elvégzése, a portfólió szükséges mértékű tisztítása. Ezen folyamatok döntő többsége lezárult. Az üzletág tagjai közül többen sikeres gyártói vizsgák letételével további szakmai minősítéseket szereztek.

A már korábban és a negyedév során elnyert projektek sikeres teljesítése érdekében újabb mérnökökkel bővült az üzletág. Az újonnan belépett munkatársak gyártói és belső tanfolyamok segítségével szereztek meg azt a tudásszintet, melynek köszönhetően hatékonyan részt vesznek a projektek hatékony és minőségi elvégzésében.

A Synergon Informatika Nyrt. ügyfeleinek részéről folyamatos igényként jelentkezik a biztonsági rendszerek kialakítása, továbbfejlesztése. Mind a meglévő, mind az új ügyfeleknél elnyert projektek értékelésénél elmondható, hogy a Synergon által nyújtott magas színvonalú rendszertámogatási szolgáltatás nagy súllyal került értékelésre, mely a hosszú távú együttműködés alapjait teremti meg.

Az üzletág harmadik negyedéves projektjeit sikeresen, az elvárt fedezetszintnek megfelelően valósította meg, illetve számos ügyfelénél megkezdte a negyedik negyedévben záruló hosszabb időt igénylő feladatai megvalósítását. A következő negyedévre vonatkozóan számos ajánlatadási fázisban, illetve megrendelés előtti állapotban lévő projekttel rendelkezik. A negyedik negyedévben várhatóan az üzletág minden projektjét le tudja zárni.

Rendszerintegráció üzletág

A Rendszerintegráció üzletág bevétel és profit szempontjából a divízió második legnagyobb üzletága. Az eredmények alakulásában jelentős szerepe volt a szezonális hatásoknak.





Az üzletág a hatékonyság további növelése érdekében a harmadik negyedévben folytatta a portfólió első felév során megkezdett tisztítását. E szemlélet mentén kerültek ki az üzletág tevékenységi köréből a veszteséget termelő kliens oldali és jellemzően hardver karbantartási (szerviz jellegű) feladatok. Helyüket a nagy szolgáltatástartalmú, összetett rendszermérnöki munkát igénylő feladatok vették át.

Az üzletág a negyedévre tervezett projektjeit sikeresen, a határidőket és az elvárt fedezettartalmat egyaránt szem előtt tartva zárta le.

Az üzletági bevételek jelentős részét a portfólióhoz tartozó támogatási (support) tevékenységek adják. A középtávú célok között szerepel e szerződésállomány dinamikus bővítése azon ügyfelek körében, ahol kezdeti lépésként rendszerintegrációs feladatokat már sikeresen hajtottak végre. Ez az irányvonal lehetővé teszi az ügyfél és az üzletág közötti szorosabb, proaktív együttműködést és az újonnan felmerülő ügyféligenyekre történő még gyorsabb reagálást.

Hálózati Kommunikáció üzletág

2007. harmadik negyedéve az előző évekhez hasonlóan és a szezonális hatásoknak megfelelően szerényebb eredményeket mutat a Hálózati Kommunikáció üzletág esetében is. Az árbevétel a tavalyi bázisidőszakhoz képest 5%-kal alacsonyabb, a fedezet azonban jelentős javulást mutat, közel 7%-kal magasabb.

A második negyedévben belépett új mérnököket egy újabb, tapasztalt rendszermérnök követte a harmadikban, aki a nagyvállalati IP csapatot erősíti. A negyedik negyedévben is a hálózatos csapat további bővítésére lehet számolni.

Az üzletág fő beszállítója, a Cisco szeptemberben auditáltatta a Synergiont. Az auditon a Synergion hiba nélkül teljesített, az auditor nem jelölt meg kötelezően elvégzendő teendőt, és többek között kiemelte a Synergion kidolgozott és jól működtetett folyamatait, ügyfélközpontúságát valamint távközlési technológiai tudását.

Az auditra való felkészülés keretében a Synergion megújította Advanced Security és Wireless LAN specializációit, amely a hálózatbiztonsági és a vezeték nélküli megoldásokban való jártasságát ismeri el.

Továbbra is jellemző az üzletágra az üzemeltetés-támogatási projektek nagy súlya. A harmadik negyedévben az eddiginél markánsabban jelentek meg az optikai hálózati projektek, többek között ebben a negyedévben kezdődött meg az ELMŰ SDH projektjének megvalósítása. Számos hálózatmenedzsment projektet fejeztünk be az időszakban, és folytatódtak a kábeltelevíziós projektjeink is. A negyedév során több IP telefónia és hálózati projektet is sikerült lezárunk.

IBC üzletág

Az üzletág erőforrásainak meghatározó része az elmúlt, valamint a 2007-es évben megnyert 4.4.2 GVOP tenderek folyamatos menedzselésével foglalkozik. Az internet-szolgáltatás céljából épülő kistérségi hálózatok HFC (Hibrid Fiber Coax), valamint helyenként mikrohullámú technológiával készülnek. Az elsőként megnyert projektek végső szakaszukhoz értek, és próbaüzemre átadtuk őket az üzemeltetőknek.

Strukturált kábelezés területen a nagyobb hozzáadott értéket képviselő rendszerek felé mozdul el. Az ügyfelek számára állandó probléma a naprakész hálózati adminisztráció és a fokozott biztonság, amire egyedülálló megoldást nyújt a Systimax iPatch rendszere. Erre a technológiára épülő projekt fejeződött be a Microsoft új irodaépülete kapcsán, ahol egy 1100 végpontos Category6-os hálózat építése valósult meg.

A biztonságos üzemeltetési igények növekedésével egyre inkább előtérbe kerülnek a korszerű datacenterek, amit az egyre több folyamatban- ill. pályázati szakaszban levő projekt jelez. A Synergion a fizikai adatvédelem ezen szintjével is foglalkozik, hatékony megoldást nyújtva a nagy teljesítményű





szerverek, storage-ek, hálózati eszközök nagy rendelkezésre állást biztosító áramellátási, hűtési, adatvédelmi igényeire.

Az épületekhez kötődő biztonságtechnikai megoldások terén is az IP alapú rendszerek előtörése látható, amit az is mutat, hogy már kisebb telephellyel rendelkező ügyfeleink is rendelnek IP kamerás megfigyelő rendszert, kihasználva a meglévő strukturált kábeles hálózatukban rejlő költségmegtakarítási lehetőséget.

Üzleti Megoldások divízió

A harmadik negyedévben a szervezet projekt leszállítási képességének és hatékonyságának növelése volt a divízió fókuszában. A célok elérése érdekében szervezeti változások történtek a projektmenedzsment területén, továbbá az SAP üzletághoz megérkezett az új üzletágvezető. Az SAP üzletág megerősítése ezzel a lépéssel is tovább folytatódott, mely területen a következő időszakban több követő projektet, illetve partnerek bevonásával új ügyfelek akvizícióját várjuk.

Az új termék portfólió fókuszhoz kapcsolódó tevékenységek átszervezését, és a szükséges kompetenciák átalakítását megkezdjük. A letisztult portfóliótól középtávon további szakmai javulást, és markánsabb piaci pozíciók elérését várjuk.

A divízió 2007-es új stratégia elemeként kezdett hozzá a fővállalkozói képesség megerősítéséhez. A piac hamar visszaigazolta ennek a stratégiai elképzelésnek a helyességét, mivel a harmadik negyedévben az egészségügy, állam-, és közigazgatási szektorban egy 1 Mrd Ft értékű fővállalkozói szerződés került aláírásra új ügyfélnél, továbbá egy 300 millió Ft értékű fővállalkozói szolgáltatás került megrendelésre egy meglévő ügyfelünktől.

A Synergon nemzetközi konzorcium tagjaként sikeresen pályázott az EU által támogatott innovatív, kutatási projekt megvalósítására.

Az elmúlt időszakban a korábbi trendek határozták meg a piac főbb mozgását, azaz továbbra is élénkülni látszik a csoportmunka piac. Nagy igény mutatkozik komplex dokumentum menedzsment megoldásokra, és tovább nőtt az igény minősített iktató megoldások iránt az állam- és közigazgatási szektorban. Új trendként, a harmadik negyedévben megjelentek a nagy, komplex projektek kiírásai a piacon. 2007 végén és 2008 elején további dinamikus növekedést várunk a piacnak ebben a szegmensében.

Az EMC Documentum területén az első nagy önálló projekt előkészítésén dolgozunk, mindamelllett hogy a piac két meghatározó projektjében veszünk részt nevesített alvállalkozóként.

Az adattárház növekedési trendet, megerősíti az, hogy elmúlt negyedévben előkészített projektek közül több nagy témát nyertük el. Az adattárház növekedési trendet mutat, melyet megerősíti az, hogy az elmúlt negyedévben előkészített projektek közül több nagy témát nyertük el. Az iktató megoldások piacán tovább kívánjuk erősíteni a jelenlegi pozícióinkat. Projekt mérettől függően saját, illetve partnereink megoldásával kívánjuk kielégíteni a növekvő üzleti igényeket.

Az elmúlt időszakban az SAP üzletág a KV (középvállalatok) piac felé nyitott, és ezt fokozni kívánja az EU-s pályázatokon (GOP, ROP) elnyerhető vissza nem térítendő támogatások igénybevétele érdekében. Ehhez az elváráshoz kialakított Road Show rendezvények szerte az országban zajlottak és várhatóan október végére már látható lesz a jövő évre vonatkozó munka eredménye.

Az SAP üzletágra további feladatok várnak: a nagyvállalatok területén a gyártás, karbantartás és a minőségbiztosítás modulok utólagos bevezetése. Ez a terület a rendszerváltás óta most kezd erősebben jelen lenni, a külföldi gyártó cégek megnövekedett beruházási kedve révén. Több külföldi anyavállalat is behozza saját SAP rendszerét, amely során elkerülhetetlen a hazai referensek jelenléte, a sajátosságok leképezése érdekében.





Az SAP rendszer új lehetőségeinek alkalmazásba vétele (SEM, SRM, APO, Manager Solution, stb.) várhatóan a nagyvállalati szektor számára lehet érdekes. Ezeknek az új termékeknek alkalmazásához való felkészülés legjobb lehetőségét biztosítja a Synergon Informatika Nyrt.

A divízió egyik legnagyobb projektjét nyerte el az egészségügy, állam-, és közigazgatási szektorban, mely több éven keresztül biztosít meghatározó bevételet a divízió üzletági számára.

Az informatikai szektorban a következő negyedévben erősödést várunk, bár egyre jobban éreztetni hatását az EU támogatási pénzek és tenderek kiírásának, értékelésének lassuló folyamata.

Magyar telekommunikációs piac meghatározó szereplőjénél több éve sikeresen működő multi projektmenedzsment támogató eszközünknek a szervezeti kiterjesztését kezdtük meg. A projekt végeredményeként a piac legnagyobb felhasználószámú és legtöbb projektet menedzselő alkalmazása jön létre. A rendszer a teljes projektfolyamatot (igénylés, befogadás, követés, zárás) nyújt informatikai támogatást.

A KPMG, a Synergon által bevezetett és supportált Nemzeti Hírközlési Hatóság SAP rendszerét auditálta, és kiváló eredményű bizonyítványt állított ki a rendszerről és üzemeltetéséről. Az idők során az NHH-nál történt strukturális változások miatt szükségessé vált a jogosultsági rendszer felülvizsgálata és annak auditja, amely az üzemeltetés biztonságát erősíti meg. A hatóságnál történt SAP bevezetés a Synergon számára nem csak az iparág specifikus projektként jelentkezik, hanem fontos referencia a költségvetéssel gazdálkodó szervezetek felé is. A területen megvalósított tárgyi eszköz vonalkódos leltározása iránt a költségvetés gazdálkodó szervezetek részéről mutatkozott jelentősebb érdeklődés az SAP éves rendszerességgel megrendezett konferenciáján is.

Az ipar szektor árbevételét tovább bővítettük egy nagy projekt megnyerésével. A projekt, melynek pénzügyi eredményei a negyedik negyedévben realizálódnak az egyedi fejlesztési területhez és az adattárház megoldásokhoz kapcsolódik.

Sikeres projekteket zártunk le a negyedév során a pénzügyi szektor biztosítói és nyugdíjpénztári szegmensében. A témák követő projektjeinek előkészítése jelenleg folyamatban van.

A divízió fokozni kívánja a szektorban a jelenlétét, ezért a harmadik negyedévben megkezdjük olyan hiánypótló, egyedi termékek fejlesztését melyektől 2008-ban komoly növekedési potenciált várunk.

Folytatódott továbbá a dokumentumkezelési piac két meghatározó projektje, amelyekben a Synergon nevesített alvállalkozóként jelentős szerepet tölt be.

Az SAP területén a szektorban a szupport feladatok és teljes körű outsourcing projektek megnyerése a cél, ennek érdekében a Synergon fejlesztette kompetenciáját és a feladatok ellátásához szükséges csapatát.

Optikai kábelek és tervezés

A Fibex Kft. az optikai kábelek fektetése és tervezése piacon a strukturált és az erősáramú piac prioritásának növelésével próbálja kompenzálni az év elején kiesett árbevételét. Ezen erőfeszítések az elmúlt hónapokban mutattak fel eredményt, de a komolyabb dömping – tapasztalatok szerint - mindig a negyedik negyedév, a hideg idő beálltával, a belső építési munkák megsokasodnak, mind gyenge, mind pedig erősáramú hálózatok területén.

Folyamatos az optikai kábelek szállítása a Magyar Telekomnak - mint első számú Partnernek -, mellyel ez év végéig van szerződése a cégnek, az új tender kiírása októberben várható.

A nagyfokú emberi erőforrásvesztést az új vezetésnek sikerült pótolnia, megbízható, profi szakembergárdával indul neki a negyedik negyedévnek. tervezett vidéki kereskedelmi képviselők felállítása is 2008-ra tevődik át.





Cseh IT piac működési környezet

A cseh IT piacon folytatódik az előző évek trendje, mely a szegmensenként ugyan eltérő fázisban lévő de mindenre kiható konszolidációt jelent. Az IT piacon is akvizíciók zajlottak S&T megvásárolta a Grall nevű társaságot (mindkettő az Infinity konkurensa), és a Servodata bekebelezte az Abakus Distribution-t, amely főképpen licenc értékesítéssel foglalkozik, és további hasonló jellegű változásokra számít a piac.

A cseh informatikai eszközök használók piacának érettségét jelzi, hogy ma már a nagy forgalmazók (az Infinity esetében a HP) is beszállhatnak a fogyasztók közvetlen kiszolgálásába. Ezért fontos, hogy a Társaság jó kapcsolatokat ápoljon a meghatározó piaci szereplőkkel, mint a HP (hardware beszállítóként), a Microsoft (szoftver üzleti megoldások és más termékek licence) és a Cisco (hálózati termékek). Ezen kapcsolatok régmúltra nyúlnak vissza, és a hozamokat generáló kiterjedt partnerségi viszony folyamatos megújítása a vállalat egyik fő sikerkritériuma. A hardware alapú szolgáltatások értékesíthetőségekor minden év kulcs kérdése a partner előírások teljesítése, melyhez a szakember kapacitás csúcsteljesítményével kell rendelkezni, mind számszerűségében mind a minőségben teljesítendő partner státuszok megszerzése végett. Az Infinity 2007-re a tevékenységek kiszolgálásához az összes kompetencia megszerzéséről sikeresen gondoskodott, mely egyben a vállalat munkatársainak elismerését is jelenti a partnerek által. 2007 során az ügyfelek körében nem volt változás, a stabil és folyamatos vevő kiszolgáláson volt a hangsúly.

Rendszer megoldások divízió (Infinity a.s)

A Rendszer megoldások divízió a harmadik negyedévben három fő projekt kivitelezésén dolgozott. A divízió befejezte a VIS (büntetés végrehajtó intézmény) MS System Center Operation Manager implementációját, valamint ugyanennél az ügyfélnél előkészítette az ügyfél belső informatikai rendszerének az „on-site” felügyeletét. A harmadik negyedév feladata volt a Kaufland egész Csehországra kiterjedt kiskereskedelmi hálózatba rendezett üzleteiben és a központokban a nyomtató hálózat BAR DIMM modulokba való integrálása. A CSOB (kereskedelmi bank) szervezeti egységeinek új épületbe költöztetése miatt a munkaállomások informatikai kapcsolatainak a bank folyamatos üzemmenete melletti teljes átmozgatásának lebonyolítása már korábban, viszont a harmadik negyedévben a szerverpark újra felállítása történt meg.

Üzleti megoldások divízió

Az Üzleti megoldások divízió a Microsoft Dynamics NAV termék kínálta szolgáltatások vevő testre szabásával foglalkozik. Jelentős a CRM fejlesztési igény, mely jelzi a piac magasabb IT érettségét. Az üzleti megoldások divízió olyan hálózatos szerkezetben működő ügyfelek megszerzésére törekszik mint a Meintl European Land Group, Scania, új vevők a Pogr a.s és Kubik a.s élelmiszer disztribútor hálózatok melyek ellátása széles skálán, és a cseh valamint a szlovák területeken egyszerre valósulhat meg. A tárgy negyedévben a szoftver fejlesztő csapat a Citibank részére átadott Citimaster & EWD kivitelezésére koncentrált.

Az Infinity egy flexibilis megoldást javasolt a Meintl European Land számára lakó- és ipari ingatlanai nyilvántartására, és kezelésére a közép és kelet európai országokban. A több mint egy éves projekt során a Meintl meglévő vagyongazdálkodó szoftverét és a Microsoft Dynamics NAV fő moduljait integrálják, és szükség esetén fejlesztik a vállalat egyéni igényeihez alkalmazkodva. Az így elkészült megoldás biztosítja majd egyszerre több projekt és ország ingatlanainak párhuzamos kezelését, a különböző valutánemek átváltását, automatikus számításokat, riportokat, valamint a gyors döntésekhez szükséges nemzetközi adatokat. A bevezetés a MEL csoporthoz tartozó összes országban megvalósul, így



Csehországban, Szlovákiában, Lengyelországban, Oroszországban és hazánkban. Harmadik negyedévében elindult a Ciprusi fejlesztés.

Tovább folytatódott a büntetés- végrehajtó intézmény telepeinek ellátása, mely mintaalkotó rendszertelepítést valósít meg az állami intézményben.

A divízió az elérhető üzleti lehetőségeinek megszerzéséhez és sikeres kivitelezéséhez 2007-ben jelentős erővel kezdte meg a felkészülést. A CRM területére újabb szakembereket delegált és termék portfólió bővítés miatt a német CAS genesis World céggel együtt próbál terjeszkedni. A földrajzi bővítés a divízió számára nagy lépés. 2007 harmadik negyedévében újabb erőforrásokat állított működésbe a Szlovák piac kiaknázására.

Networking divízió

A Networking divízió szolgáltatásait tekintve a hagyományos hálózat építés mellett előtérbe helyezi a biztonsági megoldások és a wireless technológia értékesítésére való felkészülést. A munkák nagy része Cisco partneri viszonyban történik.

Kemikáliákat gyártó cégek a Precheza és Paramo, ahol a divízió végezte a kábelezés és Cisco aktív komponensek telepítését. A Ceskomoravsky cement üzem (Heidelberg csoport tagja) részére Cisco berendezéseket szállítottak a szupport center karbantartására. A Schott Solar napkollektorokat gyártó cég kapacitás bővítés miatt került kapcsolatba a divízióval, akitől újabb alacsony feszültségű kábelezési munkákat és Cisco aktív komponenseket vásárolt a LAN hálózatának kiépítéséhez. Csehország egyik újonnan nyíló exclusive golf klubjának (Golf Club Kuneticka Hora) teljes magas minőségű – Cisco elemekkel ellátott- hálózat kiépítését (LAN, Wifi) végezte a divízió.

A harmadik negyedévében elkezdődött a Tatra LAN hálózatának újjáépítése, ahol Nortel technológiát helyeznek üzembe.

Felelősség vállalási nyilatkozat

A Synergon Informatikai Rendszereket Tervező és Kivitelező Nyilvánosan Működő részvénytársaság jelen, a Társaság 2007. január 1-től szeptember 30-ig tartó 9 hónapra vonatkozó gazdálkodását bemutató gyorsjelentését a tőkepiacról szóló 2001. évi CXX. törvénynek és a Budapesti Értéktőzsde Zrt. Bevezetési és Forgalmantartási Szabályokról szóló szabályzatnak megfelelően készítette el. Ez a gyorsjelentés a valóságnak megfelelő, nem auditált adatokat és állításokat tartalmaz, és nem hallgat el olyan tényt, amely a Társaság helyzetének megítélése szempontjából jelentőséggel bír. A rendszeres és rendkívüli tájékoztatás elmaradásával, illetve félrevezető tartalmával okozott kár megtérítéséért a Társaság, mint kibocsátó felel.

További információk: Lénárt Anita (lenart.anita@synergon.hu) befektetési kapcsolattartó
Synergon Informatika Nyrt., 1047 Budapest, Baross u. 91-95. Telefon: (1) 399-5500 Fax: (1) 399-5599
investor.relations@synergon.hu www.synergon.hu

